

acor

acor

Revista de información agraria nº 192 marzo 2026



La remolacha recupera el pulso: el rendimiento escala hasta las 98 toneladas por hectárea

Con el 90% de la remolacha recogida, ACOR registra una notable mejora en la riqueza de la raíz (16,91) a la espera de que tiempo permita completar las últimas 1000 hectáreas

Ya han comenzado las primeras siembras de la campaña 26/27. El Consejo Rector mantiene el ingreso mínimo de 55 euros/tonelada

El ministro de Agricultura, Luis Planas, propondrá el mantenimiento de la ayuda acoplada a la remolacha en la futura PAC 2028-34

Hermanos Pérez García C.B. sembrando remolacha en Torrecilla de la Abadesa

Vuestra satisfacción es nuestra prioridad



SESVANDERHAVE
100% REMOLACHA



ESCAÑA ESTE CÓDIGO Y DESCARGA NUESTRO CATÁLOGO DE VARIEDADES



RIZOMANÍA
• BAÑARES
• CAMELEON
• LOUISIANE
• CORSAIRE
• HIBOU
• DAUPHIN

RIZOMANÍA NEMATODOS
• GLYCINE
• YUCATAN
• LILAS
• MYRTILLE

RIZOMANÍA RIZOCTONIA
• NAUTILE

CONVISO® SMART
RIZOMANÍA
• KIPUNJI SMART
• PRIMOT SMART
NEMATODOS
• CAPRA SMART
• JACANA SMART



FLORIMOND
DESPREZ



SESVANDERHAVE
sugar beet seed



www.florimond-desprez.com

f /fdiberica

@fdiberica

editorial

A sembrar...

La agricultura en Castilla y León siempre ha sido un ejercicio de saber, paciencia y adaptación. Tras semanas de incertidumbre meteorológica, por fin el tiempo nos ha dado una tregua. Nuestras tierras vuelven a llenarse de actividad con una siembra que, aunque escalonada, marca el inicio de la campaña 26-27. Mientras en algunas zonas la semilla ya busca la tierra, en otros puntos aún nos restan 1.000 hectáreas por arrancar. Esta convivencia de ciclos no es nueva; es la demostración de nuestra extraordinaria capacidad para adaptarnos a las circunstancias, tal y como hemos hecho siempre.

Los datos de la campaña 25-26 respaldan nuestra confianza en el cultivo. A pesar de las dificultades en la sementera del año pasado, los resultados han sido buenos: un incremento de 12 toneladas por hectárea, recuperando una media de 98 toneladas por hectárea y con un grado más de riqueza. Estas cifras, sumadas a la garantía de agua para el riego, sitúan a la remolacha como la opción más rentable y segura en comparación a otros cultivos de regadío en nuestra comunidad.

En un contexto global complejo, con el precio del azúcar bajo en los mercados internacionales y una inestabilidad geopolítica que amenaza con elevar los costes de producción, el Consejo Rector de ACOR tiene clara su prioridad: la rentabilidad del Socio.

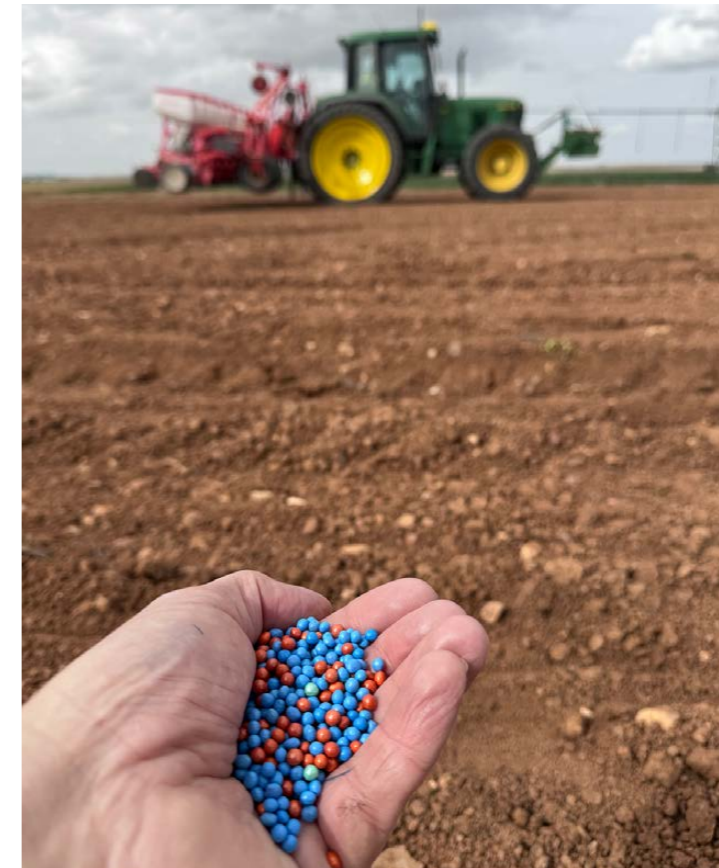
Mantener un ingreso mínimo de 55 euros por tonelada no es solo una cifra; es la prueba de que esta Cooperativa es el mayor defensor de la remolacha en la Península Ibérica. Gracias a la solidez de nuestras empresas participadas y a la apuesta estratégica por un modelo energético basado en las energías renovables, podemos blindar la rentabilidad del agricultor por encima de los resultados económicos coyunturales de la propia entidad.

Toca ahorrar en los años de bonanza para aguantar los ciclos bajos; esa gestión prudente es la que hoy nos permite ofrecer garantías cuando otros flaquean.

No todo depende de nuestra gestión interna, pero sí de nuestra capacidad de influencia. Recibimos con satisfacción el compromiso del ministro de Agricultura para defender el sector remolachero en la futura PAC 2028-34. Contar con el apoyo institucional también es clave para dar continuidad a un motor económico tan vital para nuestra Comunidad.

Sin embargo, la mejor noticia no viene de los despachos, sino de nuestra propia base social. La primera promoción de ACOR Relevo ya ha recibido sus diplomas. Esta veintena de jóvenes y mujeres no

son solo Socios que conocen mejor su Cooperativa; son los embajadores de nuestros valores y la mejor semilla para asegurar que los próximos 64 años de historia de ACOR sean tan fructíferos como los que nos han traído hasta aquí.



Fotografía: Photogenic
Maquetación y diseño: Comolocuento
Imprime: Litografía-Imprenta Maas
Depósito Legal: VA-351-1997
ISSN 1138-0101

Revista de información agraria. Segunda Época

Dirección: Departamento de Comunicación y Relaciones Institucionales.

Edita: ACOR S. Coop.

Crtra. Nacional 601 km 154, 1. Olmedo, Valladolid

info@acor.es / Teléfono 983 600 022

Las imágenes incluidas en la revista han sido tomadas en actos de interés público, o con consentimiento previo por parte de las personas retratadas. Las imágenes se conservarán íntegramente sin cederse a terceros, mientras los retratados no ejerzan el derecho de cancelación sobre las mismas.

Reservados todos los derechos. Queda prohibida la total o parcial reproducción, por cualquier procedimiento, del contenido de esta revista sin autorización por escrito de ACOR S. Coop.

El rendimiento mejora en 12 toneladas por hectárea

Las lluvias obligan a cerrar temporalmente la campaña de remolacha, aún faltan mil hectáreas por recoger

Texto: Servicio Agronómico y de Cultivos

El tren de borrascas, que tanto daño ha causado en toda España, ha vuelto a afectar a la campaña de remolacha, obligando a cerrar temporalmente la fábrica azucarera. Hasta el pasado 28 de enero se han molturado 810.000 toneladas, prácticamente el 90% de lo previsto.

La gran noticia de la campaña 25-26 es la recuperación de los rendimientos agrícolas, 98 toneladas tipo por hectárea, 12 más que la campaña 24/25, pero aún lejos de las 107 toneladas de la 22/23. La mejora de la riqueza de la raíz, 16,91, frente al 16,1 del año pasado, está detrás de estos esperanzadores datos. La siembra poco agrupada en fechas es uno de los factores que han impedido un mayor

incremento de la polarización, mientras que otros países ha ocurrido todo lo contrario (riquezas por encima del 18 y campaña finalizada). El descuento medio en ACOR ha sido de 7,48.

Otra de las novedades de esta primera parte de la campaña ha sido el "correfino". Por primera vez la Cooperativa ACOR ha refinado azúcar de caña al mismo tiempo que molturaba remolacha. Eso ha permitido que, a pesar de tener una media de molturación baja, el volumen de azúcar producido diariamente ha sido óptimo.

El director Industrial de ACOR, Francisco Javier Muñoz, califica la campaña de agrídulce: "Las pruebas con el correfino han ido bien y los consumos han sido

aceptables, aunque ha sido complicado mantener la tensión por la baja molturación. Estamos satisfechos porque estamos en la dirección correcta", resume.

Lluvias también en la siembra

La campaña de siembra 2025-26 estuvo condicionada por las precipitaciones registradas desde el inicio de año. Como consecuencia, un alto porcentaje de las siembras se concentraron en el mes de abril y en la primera quincena de mayo, a diferencia de otros años en los que la siembra se concentraba en el mes de marzo.

Desde el punto de vista agronómico, el cultivo ha contado este año con un

Máquina arrancando remolacha en Vitoria del Henar (Segovia)

nuevo insecticida sistémico para el tratamiento de las semillas de remolacha que emana de los alcaloides naturales: Buteo Start. Este insecticida cuenta con persistencia de acción, que incorporado a las semillas de remolacha controla insectos chupadores y masticadores como pulguilla y pulgones, durante el inicio del desarrollo del cultivo.

El Servicio Agronómico divulgó en primavera un itinerario de tratamientos insecticidas para poner el foco en la estrategia de control durante estos meses. En dicho itinerario se recomendó aplicar los tratamientos insecticidas alternativos y permitidos por la administración, que sirven de referencia a nuestros socios para el control de dichas plagas.



El barro ha sido uno de los protagonistas de esta campaña.

Durante el verano, los técnicos del Servicio Agronómico han avisado al socio de la detección de los primeros síntomas de enfermedades foliares y daños originados por las principales plagas, recomendando aplicar las medidas de control autorizadas.

Aunque el mes de julio no fue excesivamente caluroso, lo cual favoreció que la planta se desarrollara con normalidad, las fuertes temperaturas registradas durante la primera quincena de agosto, tanto durante el día como por la noche, afectaron negativamente en dicho desarrollo, sobre todo en la acumulación de sacarosa en la raíz.

Esta circunstancia, y especialmente el importante retraso en la época de siembra, pueden haber influido en el bajo dato de polarización que se obtuvo en el muestreo de agosto. Sin embargo, a partir de mediados de agosto las temperaturas se suavizaron y esto, unido al óptimo estado sanitario en el que, de manera casi generalizada, se encontraba el cultivo, favoreció que la remolacha se siguiera desarrollando con normalidad y experimentara un crecimiento significativo a finales del verano, tanto en peso como en polarización.

Desde la recogida de muestras que coordina el Servicio Agronómico y Cultivos se detectó de agosto a septiembre

un aumento del peso casi en un 20% y de la polarización un 12,7%. Estos datos previos a la campaña se han traducido en unos buenos rendimientos agronómicos, pasando de las 86 toneladas tipo por hectárea de la campaña anterior a las más de 98 toneladas tipo/ha de esta campaña.

Este incremento de los rendimientos ha influido en el ánimo de los socios de cara a la próxima siembra. El responsable del Servicio Agronómico de ACOR, Óscar Olivar, destaca la recuperación de rendimientos como lo más positivo, mientras que la logística, en este caso, ha sido lo más difícil. "Ha sido muy complicado porque las lluvias han sido muy periódicas y aún quedan parcelas tardías que no han cumplido el ciclo de la remolacha", señala.

La periodicidad de las precipitaciones ha impedido arrancar en numerosos momentos de la campaña, mermando los rendimientos de los equipos en el campo. Finalmente, las lluvias y la nieve de mediados de enero hicieron que se tuviera que interrumpir la recepción de manera temporal. En estos momentos hay 1.090 hectáreas pendientes de arrancar; más del 50% de esta superficie se encuentra en las provincias de León y Salamanca, provincias en las que más pluviometría se ha registrado desde el inicio de campaña.

Las lluvias de enero y febrero marcan la campaña 26-27

Las precipitaciones acumuladas durante los dos primeros meses del año han alterado el calendario de labores de forma significativa. Esta situación, aunque garantiza reservas hídricas para el ciclo del cultivo, ha impedido la entrada de maquinaria y el desarrollo normal de la campaña de recepción.

A pesar de este contexto, la respuesta de los socios ha sido sólida: en la consulta de intención de siembra, realizada en enero, se registraron aproximadamente 11.500 hectáreas. No obstante, la persistencia de las lluvias desde esa fecha abre un escenario de incertidumbre sobre la ejecución final de dicha superficie.

Flexibilidad de la PAC: Un proceso de evaluación individualizada

La declaración de "excepcionalidad" por parte de la Junta de Castilla y León debido a las adversidades meteorológicas se ha convertido en una herramienta de apoyo, pero en ningún caso supone una exoneración generalizada o automática. La Administración evaluará cada expediente de forma individualizada y pormenorizada. En lo que respecta a la ayuda agroambiental a los cultivos agroindustriales sostenibles (el caso de la remolacha), el procedimiento será el siguiente:

- **Acreditación de la imposibilidad:** Si la siembra final es inferior al 80% de la superficie contratada, el agricultor no queda exento de forma directa. Deberá presentar una alegación formal.
- **Prueba documental preceptiva:** Se deberán aportar dos fotografías georreferenciadas, tomadas obligatoriamente en fechas posteriores al 15 de marzo, que demuestren fehacientemente el estado de la parcela y la imposibilidad técnica de haber realizado la siembra.
- **Decisión administrativa:** Será la Junta de Castilla y León quien, tras el análisis de las pruebas aportadas, caso a caso, dictamine si concurre la causa de fuerza mayor y si procede la exoneración de los compromisos.



Asimismo, se han establecido flexibilizaciones en los ecorregímenes de rotación de cultivos (reducción al 25% de la superficie obligatoria) y leguminosas (reducción al 2,5%), siempre sujetas a la validación de la autoridad competente según la situación particular de cada explotación.

El servicio Agronómico presenta las variedades de remolacha recomendadas 2026/27

La cooperativa ACOR publica la recomendación de variedades de remolacha para la próxima campaña de siembra 2026-2027. En la última campaña se evaluaron más de 45 variedades en los diferentes ensayos (rizomanía y nematodos) que se llevaron a cabo en las localidades de Magazos, en la provincia

de Ávila; Paradinas de San Juan, de Salamanca; Remondo y Valledado, en Segovia; y Toro en la provincia de Zamora.

Sirva esta tabla como referencia e información sobre algunas de las variedades que se encuentran en el mercado y que pudieran ser las más adecuadas a distin-

tas circunstancias particulares; y con las que poder obtener el mejor resultado y beneficio posible, de acuerdo con las particularidades del año.

El cuadro que se muestra a continuación se fundamenta en los resultados obtenidos en las dos y tres últimas campañas

Variedades tolerantes a RIZOMANÍA							
Casa comercial	Variedad	NASCENCIA		PRODUCCIÓN			Tolerancia Cercospora
		Vigor	Real	Peso	Polariz.	Azúcar	
VARIEDADES CON DOS AÑOS DE ENSAYO							
FLORIMOND DESPREZ IBÉRICA	CORSAIRE ⁽²⁾	N	N	EX	N	MB	****
	JACANA SMART ⁽¹⁾⁽³⁾	N	N	N	N	N	***
VARIEDADES CON TRES O MÁS AÑOS DE ENSAYO							
FLORIMOND DESPREZ IBÉRICA	BAÑARES	MB	B	B	N	N	****
	CAMELEON	B	B	MB	N	B	****
	CAPRA SMART ⁽¹⁾⁽³⁾	N	N	N	N	N	***
	GLYCINE ⁽¹⁾⁽²⁾	N	N	MB	N	MB	****
	LOUSIANE	N	N	B	N	N	****
	PRIMOT SMART ⁽³⁾	B	N	B	N	N	***
	YUCATAN ⁽¹⁾	N	N	N	N	N	*
KWS	ANNEDORA KWS	MB	B	B	B	MB	****
	SMART MAGDA KWS ⁽³⁾	N	N	N	B	N	****
	SMART MATERIA KWS ⁽¹⁾⁽³⁾	N	N	B	N	N	**
	SMART PEPETA KWS ⁽³⁾	N	B	B	N	B	****
	SMART ROSSADA KWS ⁽³⁾	B	MB	N	MB	N	*****
STRUBE	MICHELANGELO	N	N	N	B	N	***
	TWAIN ⁽¹⁾	MB	MB	N	MB	N	**

Variedades tolerantes-resistentes al NEMATODO DE QUISTE (Heterodera schachtii)							
Casa comercial	Variedad	NASCENCIA		PRODUCCIÓN			Tolerancia Cercospora
		Vigor	Real	Peso	Polariz.	Azúcar	
VARIEDADES CON TRES O MÁS AÑOS DE ENSAYO							
FLORIMOND DESPREZ IBÉRICA	CAPRA SMART ⁽³⁾	N	N	N	B	N	***
	YUCATAN	N	N	EX	N	MB	**
KWS	SMART MATERIA KWS ⁽³⁾	N	N	B	N	B	**
STRUBE	TWAIN	B	B	N	EX	N	**

- (1) Además tolerante a nematodos
- (2) Tolerante a la nueva raza de rizomanía
- (3) Variedad tolerante al conviso

NORMAL BUENO MUY BUENO EXCELENTE

Valoración de tolerancia a cercospora según los ensayos de las campañas 23-24/ 24-25/ 25-26
 * Muy Baja ** Baja *** Media **** Alta ***** Muy Alta



Mañueco exige a Sánchez que frene la aplicación de Mercosur

El presidente de la Junta muestra su apoyo al sector remolachero y defiende que se mantengan las ayudas en la futura PAC

Alfonso Fernández Mañueco y María González Corral con miembros de los Organos Sociales y responsables de ACOR

Imagen: Photogenic

El presidente de la Junta de Castilla y León, Alfonso Fernández Mañueco, aprovechó la visita a las instalaciones de la Planta de Tratamientos de Aceites y Oleaginosas de ACOR (PTAO) para exigir a Pedro Sánchez que frene la aplicación del Acuerdo UE-Mercosur al considerar que no se dan las garantías necesarias para agricultores, ganaderos, cooperativas e industrias agroalimentarias. Fernández Mañueco insistió en que comparte y comprende la preocupación de ACOR y de todo el sector remolachero. “Mercosur no puede entrar en vigor si no está acompañado de cláusulas y garantías de salvaguarda para preservar el futuro y la rentabilidad del campo”, concretó.

El presidente de la Junta y el presidente de ACOR coincidieron en exigir una lógica “reciprocidad” a través de “cláusulas



Momento de la visita del presidente de la Junta al laboratorio de PTAO.



Alfonso Fernández Mañueco y Jesús Posadas

espejo” y refuerzos de los controles en fronteras. Unas exigencias que Alfonso Fernández Mañueco trasladó al presidente del Gobierno por carta y reiteró que no es la posición de Castilla y León, sino la que es “la posición de todo el campo”.

PAC, sin recortes

Durante la intervención, también reclamó una Política Agraria Común (PAC) “fuerte y sin recortes” que garantice la sostenibilidad del sector remolachero y asegure el futuro de agricultores, ganaderos y cooperativas. El presidente de la Junta destacó la importancia de ACOR, “aquí en Olmedo tenéis el complejo industrial más amplio, más moderno, no solo de Castilla y León, sino de toda España en su sector”, y defendió la importancia del sector remolachero.

“La remolacha y la industria azucarera son esenciales para Castilla y León”, resaltó Fernández Mañueco, “porque fija la población al territorio, da oportunidad de vida y de trabajo en el mundo rural, y además, este es un sector que lleva muchos años sobreponiéndose a dificultades”.

Por su parte, el presidente de ACOR, Jesús Posadas, advirtió de las consecuencias de la aplicación del acuerdo entre Mercosur y la Unión Europea. “Ya hay suficiente azúcar en Europa para todos los consumidores. Todo lo que entre, sobra, y por lo tanto, Mercosur sobra”. Posadas insistió en que la “reciprocidad” en las condiciones de producción no se han visto reflejadas en el acuerdo, porque lo que todos los consumidores europeos tendrán productos de peor calidad”. Respecto a la futura PAC Posadas pidió apoyo al presidente de la Junta para mantener las ayudas acopladas al sector remolachero. “Nos jugamos la rentabilidad, las ayudas compensan el gasto en riego que necesita este cultivo”, recordó.

Esta es la segunda visita de Alfonso Fernández Mañueco a las instalaciones de ACOR. En 2019 conoció el proceso del azúcar, y en esta ocasión recorrió varias dependencias de la planta de aceites, entre ellas el laboratorio donde se analizan las semillas y los diferentes aceites. Una gran parte de los órganos sociales acompañaron al presidente de la Junta y a la consejera de Agricultura durante el recorrido, así como los responsables de los departamentos de la Cooperativa.

ACOR RELEVO: La semilla del futuro ya es comunidad

La primera edición del programa de formación para mujeres y jóvenes socios concluye con éxito, transformando la percepción de la Cooperativa y consolidando un grupo de nuevos delegados comprometidos con el relevo generacional.



Los participantes de la primera edición de ACOR Relevo se gradúan

Texto: Lidia Corral

El futuro no se espera, se construye. Con esta premisa nació ACOR Relevo, una iniciativa pionera que acaba de clausurar su primera edición con una emotiva entrega de diplomas. Lo que comenzó como un proyecto formativo en colaboración con la Escuela de Negocios San Pablo CEU, ha terminado convirtiéndose en algo mucho más profundo: el nacimiento de una comunidad de jóvenes agricultores que han decidido dar un paso al frente para liderar su Cooperativa.

Un compromiso cumplido

El acto de clausura estuvo marcado por la satisfacción del deber cumplido. Jesús Posadas, presidente de ACOR, no

ocultó su entusiasmo ante los resultados obtenidos. “Quiero empezar por dar las gracias. Personalmente, estoy muy satisfecho; era la primera vez que organizábamos algo así y el grupo ha estado a la altura del esfuerzo realizado por la Cooperativa”, afirmó ante los participantes.

Para el Consejo Rector de ACOR, el programa no era solo una sucesión de charlas, sino una apuesta estratégica. “El relevo generacional es un reto y nosotros hemos puesto nuestro granito de arena. Hemos sembrado una semilla que ya ha germinado; ahora nos comprometemos a regarla y abonarla para que dé sus frutos”, subrayó Posadas. El presidente destacó que uno de los mayores logros ha sido el sentimiento de pertenencia: los jóvenes ya no ven a ACOR solo como un

“El relevo generacional es un reto y nosotros hemos puesto nuestro granito de arena. Hemos sembrado una semilla que ya ha germinado; ahora nos comprometemos a regarla y abonarla para que dé sus frutos”

lugar donde entregar la remolacha, sino como su propia casa.

De espectadores a protagonistas

Uno de los indicadores más tangibles del éxito de ACOR Relevo ha sido la implicación. Muchos de los participantes han dado el paso para convertirse en delegados, integrándose en los órganos donde se decide el futuro de la Cooperativa. “Antes de esto, yo era el socio que entrega remolacha y una vez que se ha ido no me preocupaba por más. Ahora sé cómo funciona todo y te preocupas de otra forma”, valoraba Sergio Ordoñez, participante del programa.

“Ya somos una gran familia”

Si algo ha caracterizado a esta promoción es la calidad humana. Álvaro Medina, participante del programa, tomó la palabra en nombre de sus compañeros para agradecer la inversión “en personas y en futuro” que ha realizado la Cooperativa.

“El éxito de este proyecto es fruto del duro trabajo, pero principalmente de vuestra calidad humana. Cuando cooperamos, nos cuidamos y nos escuchamos. Para mí, el mayor éxito es la comunidad que hemos construido: jóvenes con los mismos problemas, inquietudes y sueños”, explicó.

Álvaro también quiso valorar la figura del presidente, destacando su compromiso personal: “Gracias por cumplir tu promesa de acudir a todas las sesiones,

XXI: desde gestión y estrategia, con sesiones teóricas en el CEU para entender el mercado y la comunicación asertiva, pero también innovación y nuevas tecnologías, con visitas al ITACyL y a otras cooperativas referentes como Cuatro Rayas.

Impresiones a pie de campo

El balance de los participantes coincide en un punto clave: la red de contactos. En un sector donde la soledad en la explotación suele ser la norma, ACOR Relevo ha roto barreras. “Somos una gran familia”, afirmaba Leticia Sáinz, participante. “Ahora tenemos la confianza para transmitir dudas o cosas en las que no estamos de acuerdo de manera directa y real”, aseguraba Cristina Fernández, participante de esta primera edición.

El mensaje final de la Cooperativa es claro: esto es solo el principio. Como pidió el presidente en su despedida, “espero que no os quitéis nunca la camiseta de ACOR. Vuestra Cooperativa os necesita”.



Álvaro Medina durante su intervención

demostrándonos lo que esta iniciativa significa para ACOR”.

Una formación 360°

El programa ha tocado todas las teclas necesarias para un agricultor del siglo

La primera edición de ACOR Relevo terminó con la entrega de unos diplomas que son mucho más que un título: son el compromiso de una nueva generación dispuesta a defender el cooperativismo como la mejor herramienta para ser fuertes.

Broche de oro en el Centro de Innovación John Deere



ACOR Relevo visitó el Centro de Innovación de John Deere en Parla

La última sesión del programa no pudo tener un escenario más tecnológico. Los participantes viajaron a Parla para visitar el Centro de Innovación de John Deere, un referente mundial en agricultura de precisión.

Allí, los integrantes de ACOR Relevo pudieron conocer de primera mano hacia dónde camina la maquinaria agrícola, la importancia del big data aplicado al suelo y cómo la digitalización será la herramienta imprescindible para que sus explotaciones sigan siendo rentables y sostenibles.

Correfino: Una dosis de “energía” y flexibilidad para nuestra campaña de remolacha

Por primera vez, la planta de Olmedo ha procesado azúcar de caña de forma simultánea a la molturación de remolacha. Esta técnica, denominada correfino, no nace para sustituir a nuestra materia prima estrella, sino para blindar la fábrica ante las dificultades meteorológicas y mejorar la rentabilidad de la Cooperativa

El director industrial de ACOR, Francisco Javier Muñoz, en el punto de azúcar bruto

Texto: Lidia Corral

Para entenderlo de forma sencilla, el correfino consiste en disolver azúcar de caña directamente en el jugo que acabamos de extraer de la remolacha. Por primera vez, en lugar de esperar a finalizar la campaña de remolacha para iniciar la de refino, se ha aprovechado la propia marcha de la fábrica para procesar ambos productos a la vez.

Como explica Francisco Javier Muñoz, director industrial de ACOR, es como si se recibiera en fábrica una remolacha con una riqueza extraordinaria: “Es el equivalente a estar molturando remolacha con un 21% o 22% de polarización”. Enriquece el jugo de la difusión y permite a ACOR optimizar cada gota de energía.

Una tabla de salvación ante el mal tiempo

Esta campaña ha estado marcada por las intensas lluvias, que en muchos mo-

mentos obligaron a bajar el ritmo de molturación debido a las dificultades en los arranques. Aquí es donde el correfino ha demostrado su mayor beneficio para el socio.

Cuando el mal tiempo impide que entre suficiente remolacha, la fábrica pierde eficiencia. Sin embargo, al tener la capacidad de añadir azúcar de caña en ese momento, la planta mantiene un mejor rendimiento aunque el ritmo de entrada de remolacha sea bajo. Esto nos da una “elasticidad” que antes no teníamos: permite aguantar días complicados de lluvia sin que la fábrica se resienta, apoyando así la flexibilidad que el socio necesita en sus entregas.

Más eficiencia, menos costes

El correfino no sólo es una solución operativa. Es, sobre todo, una decisión de ahorro y sostenibilidad:

Ahorro energético: Procesar el azúcar mediante correfino consume cerca de un 40% menos de energía que hacerlo

en una campaña de refino convencional.

Optimización de personal: No se necesita contratar plantilla extra; el mismo equipo que ya está trabajando en la campaña de remolacha se encarga del proceso.

Capacidad de mercado: Nos permite incrementar nuestra capacidad de producción. En años de buenos precios, el volumen total de azúcar producido podría incrementarse considerablemente. “El beneficio agrícola es incluso más importante que el industrial. Este proyecto busca dar certidumbre al socio y flexibilidad a sus entregas en épocas complicadas”, destaca Francisco Javier Muñoz.

La remolacha es y será el motor de ACOR, el correfino es un complemento para que la fábrica sea más eficiente mientras se procesa. Y se obtiene un producto final idéntico: sólo una analítica molecular detectaría la procedencia, pero la calidad y pureza del cristal es la misma de siempre.

El azúcar gana protagonismo en la nutrición animal

Las Jornadas SugarPlus congregaron a una veintena de veterinarios nutricionistas de las principales marcas de pienso del país para analizar el papel de los azúcares, la melaza y los productos líquidos en la alimentación moderna de rumiantes

El azúcar ha dejado de ser un ingrediente secundario en la alimentación de rumiantes para convertirse en una herramienta estratégica que, utilizada con equilibrio, puede mejorar la digestión, la estabilidad ruminal y la productividad de estos animales. Esta fue una de las ideas centrales que dejó las Jornadas SugarPlus, organizadas

por Iberlíquidos, y celebradas entre Valladolid y Olmedo, con la participación de una veintena de veterinarios expertos en nutrición animal de las principales empresas elaboradoras de piensos de España.

El encuentro puso el foco en el valor de los productos líquidos, la melaza y los

azúcares como ingredientes funcionales, en un contexto en el que la formulación de raciones es cada vez más precisa, técnica y orientada a la eficiencia productiva y al bienestar animal. Según el veterinario Enrico Dubini, “no toda la fibra se digiere igual, y pequeñas diferencias en la dieta pueden modificar la actividad microbiana del rumen y su respuesta biológica”.

Además, las jornadas pusieron el foco sobre los coproductos industriales y los ingredientes líquidos, como la melaza o los aceites de oleaginosas, en la formulación de raciones funcionales para alimentación animal. Rodolfo Encarnación presentó la actividad de Sovena y Agropro en este ámbito, mientras que Ana Alonso explicó cómo diferenciar, valorar y aplicar estos productos con criterio técnico, incluso a través de actividades prácticas como “El ingrediente enmascarado”.

La visita a las instalaciones de ACOR en Olmedo permitió a los participantes observar el proceso de extracción de azúcar y la Planta de Tratamiento de Aceites y Oleaginosas, así como la planta de Iberlíquidos, donde presenciaron la carga de melaza, destacando su capacidad de almacenamiento, formulación y logística de productos líquidos para el sector ganadero.

El vínculo ACOR-Iberlíquidos

Aunque Iberlíquidos fue quien organizó la jornada, ACOR estuvo presente en la apertura institucional. La Cooperativa posee el 50 % del capital de Iberlíquidos, mientras que el otro 50 % pertenece a ED&F Man, grupo internacional de referencia en materias primas agrícolas. Esta alianza combina la fortaleza industrial y cooperativa de ACOR con la experiencia global de ED&F Man, posicionando a Iberlíquidos como un actor clave y principal en el suministro de ingredientes líquidos al sector ganadero, que se comercializan bajo la marca Sugar Plus.



Foto de familia frente a las instalaciones de Iberlíquidos



Los asistentes durante la visita a ACOR en Olmedo

En el encuentro informativo organizado por 'El Norte de Castilla', el ministro de Agricultura reafirmó el carácter estratégico del cultivo

Luis Planas compromete el mantenimiento de la ayuda acoplada a la remolacha

El Museo de la Ciencia de Valladolid fue el escenario de un compromiso fundamental para el futuro del cultivo de la remolacha. Bajo el marco del encuentro sobre cooperativismo organizado por El Norte de Castilla, que contó con la estrecha colaboración de ACOR, el Ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación, Luis Planas, clausuró la jornada lanzando un mensaje de tranquilidad y firmeza: en las negociaciones de la futura PAC, el Gobierno defenderá que la remolacha siga contando con el apoyo específico de la ayuda acoplada.

Planas reconoció que el sector azucarero no es solo una industria, sino un pilar de la economía regional. "Sin rentabilidad no hay sostenibilidad, y sin sostenibilidad no hay futuro", afirmó el ministro,

quien calificó como "prioridad" el mantenimiento de estas ayudas debido al alto valor social del cultivo y a la extraordinaria eficiencia de los remolacheros de Castilla y León.

La defensa del sector: ACOR como referente ibérico

Como antesala, la jornada arrancó con una mesa redonda en la que el presidente de ACOR, Jesús Posadas, actuó como voz de los remolacheros. En este debate, que contó también con la participación de Cobadú y Cajas Rurales, Posadas subrayó la importancia de la Cooperativa: "ACOR representa hoy el defensor fundamental del cultivo de la remolacha en toda la Península Ibérica. Somos los más eficientes de Europa, pero tenemos un

sobrecoste de riego que otros no tienen; por eso es necesario que las administraciones sigan apoyando este cultivo en la futura PAC".

Posadas también recordó que ACOR es mucho más que azúcar, destacando la planta de aceites de Olmedo que, junto a Sovena, lidera el 37% del mercado de girasol en España. "Si en el campo de Castilla hace frío, fuera de las cooperativas hace mucho más frío", sentenció para poner en valor el modelo de protección al socio.

El futuro de la PAC

Ante la inquietud planteada por el sector sobre la deriva de la política agraria, el ministro Planas respondió asegurando

que España no permitirá que el sector sufra recortes. Fue especialmente crítico con las voces europeas que sugieren una "renacionalización" de las ayudas mediante cofinanciaciones: "Lucharemos por una PAC europea fuerte, con un presupuesto suficiente que compense los desafíos del cambio climático y los crecientes costes de producción".

Mercosur y RPA: Vigilancia ante la competencia desleal

Uno de los bloques más intensos de la jornada fue el análisis de los acuerdos comerciales internacionales. Jesús Posadas fue contundente respecto al acuerdo con Mercosur: "Cualquier kilo de azúcar que entre de fuera de Europa, sobra. No podemos aceptar 190.000



toneladas de azúcar bruto si no hay reciprocidad en las exigencias fitosanitarias y medioambientales". Denunció, además, el "dumping social" de países como Brasil, donde las condiciones laborales distan mucho de las europeas.

A la pregunta de ACOR sobre la paralización del Régimen de Perfeccionamiento Activo (RPA), el ministro Planas mostró una sintonía total. Este mecanismo permite importar azúcar bruto para ser refinado en Europa, lo que a menudo hunde los precios del mercado interno. Planas calificó esta competencia como "no soportable" y se alineó con la postura del Comisario de Agricultura, Christophe Hansen, para limitar esta herramienta técnica y proteger la producción local. "El objetivo es que el azúcar europeo no compita en desigualdad de condiciones frente a importaciones que no respetan nuestros estándares", subrayó el ministro.

'ACOR Relevo': Un modelo ejemplar

El relevo generacional, calificado por Posadas como un problema estructural debido a que los agricultores no se incorporan a la misma velocidad que se jubilan, tuvo su respuesta en el programa "ACOR Relevo". Esta iniciativa busca formar a jóvenes socios y mujeres no solo en técnica agrícola, sino en los valores del cooperativismo para que sean "embajadores" en sus pueblos.

Al ministro Planas le gustó especialmente el proyecto, calificándolo de "necesario y ejemplar". Y aseguró que el Gobierno trabajará para que la próxima PAC destine un porcentaje mayor de fondos

"Lucharemos por una PAC europea fuerte, con un presupuesto suficiente que compense los desafíos del cambio climático y los crecientes costes de producción"

(proponiendo hasta un 10%) a facilitar la incorporación de jóvenes, tomando como referencia iniciativas exitosas como la puesta en marcha por ACOR.

Innovación frente al Cambio Climático

Para cerrar, el ministro analizó el desafío climático. Recordó que Castilla y León es la segunda comunidad más potente de España en términos agroalimentarios y la que más fondos recibirá para la modernización de regadíos.

Planas ensalzó la capacidad de innovación del sector agroalimentario en Castilla y León: "España es una potencia mundial y el séptimo exportador del mundo porque tenemos cooperativas que saben innovar y crear valor. La seguridad alimentaria que ustedes producen es la envidia del mundo". Con estas palabras, el ministro reafirmó su apoyo a un modelo donde la tecnología y el arraigo al territorio caminan de la mano.

Las cooperativas como motor económico de Castilla y León



Participantes del II Foro de Cooperativas Agroalimentarias como motor económico de Castilla y León

redonda centrada en los retos de las cooperativas agroalimentarias. “La sostenibilidad tiene que ser rentable en las explotaciones y en la propia cooperativa”, explicó Posadas, quien defendió también el cultivo de la remolacha, que “está apoyado, es estratégico y es base en la rotación”.

El foro también analizó la competitividad de las cooperativas. Oscar Raña, gerente de Eficacia Energética de Repsol citó el proyecto de secado de pulpa al sol desarrollado por ACOR, que ha supuesto el mayor ahorro energético logrado en Castilla y León.

El encuentro fue el broche final de las actividades organizadas durante el año 2025 con motivo del Año Internacional de las Cooperativas proclamado por la ONU.

Texto: Natalia Pelaz

Las principales cooperativas de Castilla y León defendieron su papel relevante en el II Foro de Cooperativas Agroalimentarias como motor económico

co organizado por la publicación Castilla y León Económica.

El presidente de ACOR, Jesús Posadas, fue uno de los participantes de la mesa

Lista de variedades de girasol recomendadas para la campaña 2026

Cooperativa ACOR Variedades de GIRASOL recomendadas para la siembra. Campaña 2026 Servicio Agronómico y de Cultivos											
LINOLEICO (CONVENCIONAL)						LINOLEICO (CONVENCIONAL)					
SECANO			REGADÍO			SECANO			REGADÍO		
Casa Comercial	Variedad	Ciclo	Peso kg/ha	Grasa %	Grasa kg/ha	Casa Comercial	Variedad	Ciclo	Peso kg/ha	Grasa %	Grasa kg/ha
VARIEDADES CON DOS AÑOS DE ENSAYO											
AGROPRO	SUREST HTS	ExpressSun	medio-corto	█	█	AGROPRO	SUREST HTS	ExpressSun	medio-corto	█	█
KWS	ARNETES SU	ExpressSun	medio	█	█	KWS	ARNETES SU	ExpressSun	medio	█	█
	SUVEX	ExpressSun	medio	█	█		SUVEX	ExpressSun	medio	█	█
VARIEDADES CON TRES O MÁS AÑOS DE ENSAYO											
LIDEA	ARMONICA SU	ExpressSun	medio-corto	█	█	LIDEA	ARMONICA SU	ExpressSun	medio-corto	█	█
	LENA		corto	█	█		LENA		corto	█	█
SYNGENTA	SUZUKA HTS	ExpressSun	medio-corto	█	█	SYNGENTA	SUZUKA HTS	ExpressSun	medio-corto	█	█
ALTO OLEICO											
SECANO			REGADÍO			SECANO			REGADÍO		
Casa Comercial	Variedad	Ciclo	Peso kg/ha	Grasa %	Grasa kg/ha	Casa Comercial	Variedad	Ciclo	Peso kg/ha	Grasa %	Grasa kg/ha
VARIEDADES CON TRES O MÁS AÑOS DE ENSAYO											
AGROPRO	SY SONORA		corto	█	█	AGROPRO	SY SONORA		corto	█	█
CSPRO	CHROMATIC		corto	█	█	CSPRO	CHROMATIC		corto	█	█
RAGT	RGT HANATOLL		medio	█	█	RAGT	RGT HANATOLL		medio	█	█
SYNGENTA	SUBEO HTS	ExpressSun	medio	█	█	SYNGENTA	SUBEO HTS	ExpressSun	medio	█	█

ExpressSun Sistema ExpressSun variedad resistente al Triberuron Metil. Normal Bueno Muy bueno

El dato relativo al ciclo es orientativo ya que la longitud del ciclo del girasol depende, principalmente de la temperatura y del número de horas de luz al día (fotoperiodo). Por ello el ciclo puede variar dependiendo de la zona y la fecha de siembra.

La segunda vida de la pulpa fresca de la remolacha

Duynie, el mayor procesador de coproductos de Europa, comercializa toda la producción de pulpa prensada de ACOR



Una pala carga pulpa fresca a un trailer de Duynie en Olmedo.

Duynie y de ACOR aprovecharon la Feria Multisectorial de Valencia de Don Juan (León) para mostrar a los ganaderos las ventajas de la pulpa fresca.

Calidad constante: La clave del éxito

Uno de los mayores retos de la pulpa húmeda siempre ha sido su conservación. Al degradarse rápidamente, su vida útil sin tratar era de apenas cinco días. Sin embargo, la inversión de ACOR en la estabilización del producto ha cambiado las reglas del juego.

“Ahora, con una conservación adecuada en silos, la pulpa puede durar meses, incluso un año”, señala Manzanero.

El futuro es la economía circular

La pulpa de remolacha no es solo un alimento; es economía circular en estado puro. Mientras que la soja recorre 9.000 kilómetros para llegar a nuestras granjas, la pulpa es un producto de proximidad.

Con las nuevas normativas sobre huella de carbono, los ganaderos que opten por productos locales serán premiados. “Es el camino a seguir”, afirma. “Ya estamos optimizando rutas donde los mismos camiones que llevan pulpa a los ganaderos regresan cargados de remolacha a la fábrica, reduciendo costes y emisiones de CO2”.

Un sector que se reinventa

A pesar de la presión de los bajos precios de las commodities importadas, el consumo de pulpa no deja de crecer — un 20% el último año—. ¿El motivo? Su funcionalidad. Es un producto que aporta fibra, energía y, sobre todo, aroma.

Transportes Manzanero, ahora bajo el paraguas de Duynie, cuenta con una flota propia de 14 tráileres y un equipo de 26 personas, consolidándose como un eslabón crítico entre ACOR y la granja.

Texto: Eduardo Gordaliza

Hace cuarenta años, la pulpa de remolacha se acumulaba como un subproducto difícil de gestionar. Hoy, gracias a una apuesta por la economía circular y la profesionalización logística y la calidad del producto, se ha convertido en un pilar esencial para la ganadería de alta producción.

La pulpa de remolacha ha pasado de ser una materia prima de bajo valor en las azucareras a un producto apreciado por su aporte energético y su capacidad para estimular la producción láctea.

Una evolución de 40 años

La historia de esta transformación es también la historia de Transportes Manzanero, una empresa familiar que ha crecido a la par que el sector. Su gerente, director operacional y testigo de esta evolución, recuerda cómo su padre comenzó hace cuatro décadas cargando la pulpa en la antigua azucarera de ACOR en Valladolid y transportando el producto con un camión Barreiros de diez toneladas. “No había teléfonos, ni contratos; simplemente una relación comercial



Ignacio Manzanero, director operacional de Duynie.

basada en la necesidad mutua entre el ganadero y la azucarera”, explica.

Hoy, la realidad es radicalmente distinta. La empresa ha sido integrada en Duynie —gigante europeo en coproductos con presencia en 22 países—, aportando una visión mucho más eficaz y una estructura capaz de gestionar entre 70.000 y 100.000 toneladas anuales procedentes de la Cooperativa ACOR. El equipo de

Las empresas colaboradoras obsequian a los socios asistentes a las juntas preparatorias del 2025

ACOR trabaja anualmente con entidades de distintos sectores y fruto de esta estrecha relación, estas empresas, que colaboran con la Cooperativa, premian a los socios agricultores por su asistencia a las juntas preparatorias en sus respectivas zonas.

En esta ocasión, los obsequios han procedido de Viajes Casletur, Administración de Lotería Las Francesas, Gráficas Hispania, Tremiño Joyero, Telefónica Empresas, Cajamar, Eresma, Castilla Termal Hoteles y Mapfre.

Las fotografías corresponden a las entregas de los premios efectuadas el 13 de enero de 2026 en las oficinas temporales de ACOR en Valladolid, tras el sorteo realizado ante notario. La Cooperativa agradece la participación de sus socios en las juntas preparatorias del 2025 y, muy especialmente, el respaldo y el compromiso de las empresas colaboradoras en esta última convocatoria.



El socio Benigno Rodero ganó una Smart TV con el apoyo de Cajamar



Aida de Santos, de Eresma, entregó al socio Juan Carlos Bartolomé un Jamón y un lote Tradición



El socio Salvador Bombín ganó la anualidad del seguro de un automóvil gracias a Mapfre



Isabel Sánchez, de Gráficas Hispania, hizo entrega de un detalle para caballero a Juli Sacristán



El socio Héctor Llorente (UCOGAL) recibió un reloj de acero de la mano de José Manuel Tremiño, de Joyerías Tremiño



Patricia, de la Administración de Loterías de las Francesas, entregó al socio Luis Martínez un tratamiento de estética



Yaiza Fidalgo, de Castilla Termal, hizo entrega de una escapada termal a Gregorio Serrano



El socio Javier Agrotehesa se llevó una escapada de fin de semana con la colaboración de Marta Sanz, de Casletur Viajes



Esther Onrubia, de Telefónica Empresas, regaló un iPhone al socio Bernardino Cerezo

ACOR acerca a la UEMC las oportunidades profesionales en la industria agroalimentaria de la mano de Vitartis

ACOR ha reforzado su compromiso con la captación de talento y la proyección del sector participando en la jornada “Alimenta el futuro con tu talento. Oportunidades en la industria alimentaria”, celebrada en la Universidad Europea Miguel de Cervantes y organizada junto a Vitartis. Ante estudiantes de Ingeniería de Organización Industrial, Nutrición y ADE, el director general de ACOR, José Luis Domínguez Sanz, trasladó una visión directa y realista de las oportunidades profesionales que ofrece la industria agroalimentaria, un sector estratégico, innovador y con fuerte arraigo territorial.

Este tipo de iniciativas resulta clave: no solo posicionan a ACOR como actor de referencia dentro del ecosistema agroalimentario, sino que contribuyen a acercar a los futuros profesionales a la realidad empresarial que representa el sector.



José Luis Domínguez durante su intervención

Inauguramos el Aula de Repostería ACOR en la Escuela Internacional de Cocina



Jesús Posadas y Javier Labarga en el Aula de repostería ACOR

El 16 de diciembre fue un día que pasará a la historia de ACOR. Inauguramos el Aula de Repostería ACOR en la Escuela Internacional de Cocina. Este nuevo espacio formativo permitirá a los futuros profesionales de la repostería formarse desde el primer día con nuestro azúcar, reforzando nuestro compromiso con la calidad, la innovación y el apoyo al talento gastronómico.

Para ACOR es un orgullo acompañar a las nuevas gene-

raciones de reposteros en su formación y contribuir al desarrollo del sector. Javier Labarga, vicepresidente de la Cámara de Comercio de Valladolid, destacó que “la participación de ACOR como patrono de la Fundación Escuela Internacional de Cocina de Valladolid refuerza la formación de los futuros profesionales del sector”. Y como patronos, el Consejo Rector tuvo la oportunidad de visitar las instalaciones y celebró allí su reunión de diciembre

Viaje para conocer Tenerife y sus parajes naturales

Un grupo de 35 socios de ACOR ha viajado hasta la isla canaria de Tenerife, disfrutando de una estancia semanal en un hotel de cuatro estrellas con pensión completa. Los viajeros han participado en excursiones para conocer paisajes tan característicos como el Parque Nacional del Teide o el Drago Milenario.

A pesar de que la temperatura no acompañó durante esa semana de enero, los socios aprovecharon para desconectar, disfrutar de la gastronomía tinerfeña y los encantos de la isla.



Grupo de Socios en el Parque Nacional del Teide

Los cafés del socio 2026



Café del Socio en Aranda de Duero

A finales de enero arrancaron los Cafés del Socio 2026, una iniciativa de ACOR para acercarse a los socios. Cerca de 300 personas han participado este año en 13 encuentros celebrados en localidades como Tordesillas, Toro, Santa María del Páramo, Arévalo, Cuéllar, Peñafiel, Aranda de Duero, Encinas de Abajo, Medina del Campo, Palencia, Valladolid y Álava. En estos cafés, el presidente de la Cooperativa, Jesús Posadas, y los técnicos de ACOR han resuelto dudas, escuchado inquietudes y han mantenido una comunicación directa con los socios, en un ambiente distendido, mientras recibían información sobre la campaña actual y los proyectos futuros de la cooperativa. Este formato ha permitido promover la participación activa de los socios y fortalecer su relación con la Cooperativa.

Endulzando las Navidades a los más desfavorecidos

Con motivo del Día de Reyes, la Escuela Internacional de Cocina de Valladolid celebró una nueva edición de su tradicional entrega de 50 roscones solidarios a Cruz Roja para distribuirlos entre personas sin hogar.

ACOR colaboró aportando el azúcar necesario para la receta de los roscones, junto a Harinas Emilio Esteban. La elaboración de los roscones ha sido realizada de forma artesanal por el docente de pastelería de la Escuela Internacional de Cocina, Alberto Pérez. La celebración del Día de Reyes se convierte así en una oportunidad para unir formación, empresa y acción social, demostrando que la gastronomía también puede ser una poderosa herramienta de impacto positivo en la comunidad.



José Luis Domínguez, director general de ACOR; Rosa Urbón, presidenta de Cruz Roja Castilla y León; Víctor Caramanzana, presidente de la Cámara de Comercio de Valladolid; Juan José Zancada, presidente de Cruz Roja Valladolid y Pablo Esteban, de Harinas Emilio Esteban

“Mi abuelo estaría orgulloso de verme en el Consejo Rector de ACOR”

Pasamos un día con Diego Hernández Llorente, miembro del Consejo Rector de ACOR, para conocerlo un poco mejor.

Texto: Eduardo Gordaliza
Imagen: Photogenic

Diego Hernández Llorente con uno de sus tractores.

El Valle del Esgueva no se entiende sin la familia Llorente. En la última fiesta de la matanza que organizaron en Villarmentero de Esgueva acudieron 130 personas. No se trata de una fiesta popular, sino de una fiesta familiar para disfrutar de la vida y de los amigos. Tendrían que pensar en convertirla en Fiesta de Interés Nacional.

Cuando el abuelo Pedro Llorente dejó Segovia para comprar tierras en este valle de tierra oscura, se araba con mulas, después llegó el Deutz (cuyos restos duermen en el corral), el John Deere 3120, el Barreiros 545 (que le dejó medio sordo a Javier) y más tarde los tractores con GPS que solo entiende Diego. Diferentes aperos, pero siempre un cultivo común que

por el boom del ladrillo, yo elegí ser agricultor”, primero estudió en INEA y después Ingeniero agrónomo en Palencia, pero la verdadera escuela, reconoce, ha sido su tío Javier, con el que han compartido la explotación hasta que este se jubiló hace una década. “Javier ha sido mi padre en todos los sentidos y al que no dejo de consultar cuando tengo cualquier duda”. Un cariño mutuo que se nota al verlos juntos.

La entrevista no ha sido muy larga porque después de casi dos meses de lluvias ha empezado a orear y toca subirse al tractor. Falta mucho por sembrar: vezas, lentejas, y por supuesto, remolacha. El otro gran cultivo en rotación de la explotación es la colza, que con un novedoso

es entregar remolacha, pero la gestión es mucho más compleja: inversiones, 500 empleados, proceso fabril, decisiones de futuro... Todos los socios deberían pasar por estos puestos para valorar mejor el trabajo que se realiza”, argumenta Diego.

De cara al futuro, a Diego le preocupa el acuerdo Mercosur-UE, “no estamos jugando con las mismas cartas, usan materias activas prohibidas en Europa y lo peor de todo es que no solo perderemos los agricultores, sino toda la sociedad porque tendremos productos de peor calidad”, explica. Mercosur y la futura PAC son las principales reclamaciones que han obligado al sector primario a manifestarse y añade, “nosotros protestamos para evitar que vayamos a peor y creo



Diego Hernández Llorente y Javier Llorente en una colza en Villarmentero.

nunca les ha fallado: la remolacha. Quizá por eso llevan en su ADN la Cooperativa ACOR.

Pedro fue uno de los fundadores de ACOR, Javier, consejero rector durante dos mandatos, tal y como lo es hoy en día Diego Hernández Llorente. “Mi abuelo estaría orgulloso de verme en el Consejo Rector de ACOR, para él era a lo máximo que se podía aspirar”, explica Diego.

Diego Hernández Llorente se crió en la ciudad de Valladolid, pero los veranos los pasaba con su tío Javier aricando remolachas. “Me dejaban conducir, me ponía moreno y encima me daban la propina”, recuerda. Ahí empezó su relación con la agricultura. “Mientras otros apostaron

y trabajado sistema de siembra logran altas producciones, incluso en secano. Las rotaciones en regadío con remolacha y alfalfa no son fáciles por factores ajenos. “La Confederación Hidrográfica del Duero es el mayor enemigo del regadío de Castilla y León, parece que solo quieren que abandonemos, nos tiene muy limitados”, se lamenta Diego. “Tengo muy claro que la remolacha es un cultivo seguro, rentable y que entra perfectamente en nuestra rotación”, sentencia cuando habla de este cultivo.

En mayo se cumple un año desde que Diego Hernández es consejero, pero ha pasado un tiempo suficiente para conocer la dimensión de ACOR. “Esto es un monstruo, desde fuera parece que solo

que las OPAS tradicionales no han estado a la altura de las circunstancias”.

Javier Llorente es quizá uno de los socios que más viajes ha realizado con ACOR, y aunque esté jubilado tiene poco tiempo libre. Recuerda la cantidad de paquetes de paja que hizo, lo complicado que fue sacarle rentabilidad a la colza en secano y las alegrías que le ha dado la remolacha. Agricultor a tiempo parcial porque era el enfermero de la Ribera del Duero. Sin embargo, de lo que más orgulloso está es de que Diego haya dado continuidad a la explotación familiar, “encima a Diego le gusta y lo hace bien, mejor que yo, ¿qué más puedo pedir?”. Es hora de tomar un buen vino y probar los chorizos de la matanza, y a la tarde, un mus.

Habla con tu cultivo

Instala la única sonda de suelo del mercado que integra 5 indicadores en un solo dispositivo: humedad, tensión hídrica, temperatura del suelo, conductividad aparente y conductividad del agua de poro. Todo en tu móvil con DENODL® App: acceso incluido y sin pagos recurrentes.

HYDR**OBALL**®



Compra dos sondas y consigue una tercera **gratis**.

Promoción exclusiva para socios de ACOR

Llámanos: **699038118**

info@denodl.com

DENODL®
TECH FOR EASIER LIFE
www.denodl.com

Escanea el QR y escríbenos por
WhatsApp para más información.



Virginia Bersabé gana la XXVI edición del Certamen de Pintura ACOR

La artista ha recibido un premio de 6.000 euros

El jurado estuvo formado por Celia Guilarte Calderón de la Barca, José María Nieto y Augusto Ferrer-Dalmau



Hermana y madre de la artista Virginia Bersabé, ganadora del XXVI Certamen de Pintura ACOR, junto a la obra premiada



Los visitantes pudieron disfrutar de la exposición en la Sala de Las Francesas de Valladolid

La artista Virginia Bersabé (Córdoba, 1990) ha resultado ganadora del XXVI certamen nacional de pintura ACOR, en la que han participado un total de 437 obras, con su obra 'A la vera', una reflexión sobre la memoria, el paso del tiempo y las transformaciones del cuerpo femenino. La pieza forma parte del proyecto "Morada al sur". Un proyecto pictórico en el que la artista ha puesto el énfasis sobre la piel, su riqueza cromática, la fuerza expresiva de sus texturas y sus variaciones.

Bersabé, que ha recibido un premio de 6.000 euros, es conocida por sus trabajos en torno al Alzheimer (ha pintado

una serie de grandes murales en cortijos abandonados de Andalucía). Una investigación que dialoga con el entorno y que nos confrontan al convertirse en color y en ritmo.

Con su paleta delicada, la obra de Bersabé muestra las vicisitudes de la vejez y la verdad. Celia Guilarte Calderón de la Barca, portavoz del jurado, afirmó que "muestra lo crudo de la vejez, pero con sutileza. Técnicamente, demuestra una gran capacidad para enfrentarse a ese cuerpo, pero también al contexto, y donde prima lo luminoso. No ha habido duda, es una obra digna de reconocerse".

Bersabé, al conocer la noticia, reconoció su emoción y aseguró que "además del honor y orgullo que supone para mí, teniendo en cuenta la línea de investigación que trabajo, es un reconocimiento no solo para mi obra, sino para todas esas mujeres con las que trabajo. Esto supone darles luz y dignidad. Yo siempre pienso que un pintor siempre pinta lo que tiene en casa, y yo siempre me rodeé de mi abuela, y el amor y la familia siempre ha estado cerca. Y me fui acercando a la vejez a través de la memoria y la familia".

Edición récord con 437 obras presentadas

La edición de este año se consolida como la que ha registrado el mayor número de obras presentadas en la historia del certamen, únicamente superada por la edición especial de 2022, celebrada con motivo del 60.º aniversario de ACOR y de carácter internacional, en la que participaron cerca de 500 artistas, 400 de ellos nacionales.

En esta convocatoria, el 20% de las obras presentadas corresponde a artistas de Castilla y León, de las cuales 44 son de autoría vallisoletana. El certamen despierta asimismo un notable interés en la Comunidad de Madrid, de donde proceden casi 100 de las 437 obras recibidas. En cuanto a la distribución por sexo, hay una práctica paridad, con 219 hombres y 207 mujeres, mientras que 11 artistas no indicaron su género. Respecto a la edad, se constata un incremento de la participación de menores de 35 años, que ya representan una quinta parte del total de artistas.

Exposición obras seleccionadas

Durante los 17 días que duró, 4.600 personas visitaron la exposición con las obras seleccionadas en el XXVI Certamen de Pintura ACOR, junto con la obra ganadora en la Sala de Las Francesas de Valladolid. El Ayuntamiento de Valladolid ha colaborado con el certamen mediante la cesión de este espacio expositivo.

El Laboratorio de PTAO: La Aduana de ACOR

Ni un gramo de semilla entra, ni una gota de aceite sale de la Planta de Tratamiento de Aceites y Oleaginosas (PTAO) sin el visto bueno de este departamento



Texto e imágenes: Lidia Corral

En el complejo engranaje de ACOR, existe un punto de paso obligatorio donde la precisión se mide en micras y la confianza se construye con datos. Es el laboratorio de la Planta de Tratamiento de Aceites y Oleaginosas (PTAO), liderado por María Caridad Alonso Sanz. Si hubiera que definir su labor en una palabra sería: *aduanera*. Tanto para lo que entra de los campos de los Socios como para lo que sale hacia los clientes más exigentes, este equipo es el filtro infranqueable que garantiza que todo esté en su sitio.

Un equipo de precisión 365 días al año

El laboratorio es un hervidero de actividad constante. Con una plantilla fija de ocho técnicas especializadas, el departamento no descansa. “Trabajamos de lunes a domingo; el proceso del aceite es algo muy vivo y variable”, explica Alonso.

Durante las campañas de colza o girasol, el equipo se refuerza para dar respuesta al aluvión de muestras que llegan de las básculas.

Aunque el ambiente es distendido, el rigor es máximo. Entre equipos de alta tecnología como cromatógrafos de gases o Resonancia Magnética Nuclear (utilizado para medir la grasa de la semilla con exactitud hospitalaria), las técnicas analizan cada etapa del proceso: desde la semilla bruta hasta el aceite refinado listo para el consumo humano.

Protegiendo el bolsillo del Socio

Para el socio de ACOR, el laboratorio es mucho más que un departamento técnico: es su máximo aliado y el juez que garantiza la justicia en el pago. “Lo que el Socio cobra depende de los valores que damos”. Su labor de “aduanera” actúa como un escudo en tres frentes críticos donde no se permite ni un error:

Vigilancia del Alto Oleico: Prohibido “dar gato por liebre”. El aceite Alto Oleico es más caro de sembrar, más difícil de producir y muy demandado. El laboratorio es el encargado de certificar que lo que llega en el camión es exactamente lo que dice la documentación. Mediante análisis rápidos de ácido oleico en la recepción, las técnicas actúan como filtros infranqueables: si la semilla no da el nivel, no entra como Alto Oleico. Esta exigencia en los análisis evita que una partida mediocre “contamine” los silos premium, protegiendo así el valor añadido y el esfuerzo de los socios que sí cumplen con los estándares de calidad.

Seguridad Total: El laboratorio contra el riesgo de incendio. La entrada de semilla con un exceso de humedad (por encima del 15%) es una amenaza crítica. No solo puede pudrir y arruinar el contenido de un silo entero, sino que puede provocar incendios por fermentación. El laboratorio detecta este peligro “en la frontera”

del almacén, obligando al pre-secado o al rechazo.

Clasificación Estratégica: Cada semilla en su sitio. No toda la materia prima es igual, y el laboratorio decide su destino final. Gracias a la tecnología de precisión, clasifican la entrada para que la logística de silos sea perfecta. Esta segregación es la que permite que ACOR

pueda cumplir con las especificaciones técnicas más exigentes de los clientes internacionales, asegurando que el producto final mantenga siempre su máxima cotización.

Eficiencia: Que no se pierda ni una gota

El laboratorio no solo mira la calidad, sino también la “cartera” de la Coope-

rativa controlando en todo momento la eficiencia de la planta.

“Controlamos que no quede aceite en la harina (residuo que se usa para pienso animal) porque eso implicaría una pérdida de rendimiento, y que no quede ni rastro de disolvente en el producto final. Si gastamos menos disolvente y extraemos más aceite, maximizamos la rentabilidad”, detalla.

Calidad certificada a nivel internacional

Para asegurar que sus resultados son indiscutibles, el laboratorio de PTAO no trabaja de forma aislada. Participan de forma voluntaria en interlaboratorios internacionales, como el francés BIPEA o el grupo Sovena.

“Comparamos nuestros resultados con otros 50 laboratorios de todo el mundo. Si analizamos la misma muestra, el resultado en Olmedo tiene que ser el mismo que en Portugal o Francia. Así demostramos al socio y al cliente que nuestros datos son de absoluta fiabilidad”, afirma.

Más que aceite: Control total

La labor de estas “aduaneras” de ACOR se extiende a cada proceso y rincón de la planta:

Control de aguas: Analizan las distintas aguas y procesos para que la planta sea sostenible.

Reactivos: Nada entra en la fábrica (sosa, ácido fosfórico, aditivos, etc.) sin que se revisen todos sus certificados y se haga un control exhaustivo de descarga.

Seguridad Alimentaria: Velan por el cumplimiento de normativas estrictas, asegurando que el aceite de ACOR sea, por encima de todo, un producto inocuo y de excelencia.

Al final del día, el laboratorio de PTAO es el garante de un compromiso de la Cooperativa: que el esfuerzo del Socio en el campo se transforme en rentabilidad y en el mejor producto posible en la mesa del consumidor, con la seguridad de que cada parámetro ha sido medido, verificado y aprobado por las mejores manos.



De izquierda a derecha, Lorena García Catalina, María C. Alonso, Cristina Martín Merino y Carmen García Catalina



María Caridad Alonso, responsable del laboratorio de PTAO

Los primeros en sembrar remolacha

Los Socios del triángulo Tordesillas-Toro-Alaejos apuestan por una sementera temprana para ganar producción

Juan José Adalia González durante las siembra de su finca en Torrecilla de la Abadesa, Valladolid.

Texto: Eduardo Gordaliza

Salvo contadas excepciones, los socios de ACOR en el triángulo formado por Tordesillas, Toro y Alaejos son los más madrugadores con la siembra de la remolacha. No es una cuestión de prisa, sino de estrategia: están convencidos de que adelantar la labor aumenta la producción y, si una helada traicionera hace acto de presencia, aún les queda margen de maniobra para resembrar.

Cuando todavía faltan más de mil hectáreas por arrancar de la campaña 25/26, en la localidad vallisoletana de Torrecilla de la Abadesa, el John Deere de Víctor, de la empresa Hermanos Pérez García C.B., ya no para. “Tenemos una ventana de tiempo y los socios de

esta zona quieren dejar las tierras listas; ahora el terreno te permite hacer una buena labor”, explica Víctor a pie de surco.

Aunque hoy es 3 de marzo, lo habitual es ver movimiento mucho antes. En otros años, para el día de San Valentín, las máquinas ya estaban en marcha. Laureano García, socio y miembro del Consejo Rector de ACOR, es uno de los veteranos en romper el hielo. “Antes, cuando teníamos máquina propia, la sacaba a primeros de febrero y daba un par de vueltas por el pueblo solo para poner nervioso al personal”, recuerda con una sonrisa. Hoy, aunque el ritmo es más pausado, el efecto contagio persiste: “Todo está en calma hasta que el primero empieza; después, el teléfono no deja de sonar”, comenta Víctor.

“Antes, cuando teníamos máquina propia, la sacaba a primeros de febrero y daba un par de vueltas por el pueblo solo para poner nervioso al personal”



Víctor Manuel Casado sembrando con su tractor.



El triángulo entre Tordesillas, Alaejos (Valladolid) y Toro (Zamora)

Juan José Adalia González, de Villán de Tordesillas, es otro de los socios que defiende a ultranza el adelanto de la sementera. “En cuanto florecen los almendros, sembramos. Aprovechas las primeras lluvias, te ahorras los riegos de nascencia y, al darle un ciclo largo a la planta hasta que arrancas en diciembre, la producción sube bastante”, detalla. Los datos le avalan: el año pasado alcanzó las 127 toneladas por hectárea.

Sin embargo, Juan José señala una brecha importante: esta ventaja solo es apta para quienes tienen pozo propio. Quienes dependen de la Confederación Hidrográfica del Duero (CHD) no disponen de agua hasta el 1 de abril. “No ayudan nada, a veces se te quitan las ganas de ser agricultor, y mira que es mi pasión”, lamenta.

Medio kilómetro más adelante, en la N-122, encontramos a Víctor Manuel Casado, miembro de la primera promoción de ACOR Relevó. “No suelo ser el primero, pero si el tiempo y la tierra lo permiten, como en este caso, no espero. Alargar el ciclo siempre se traduce en más kilos”, resume desde la cabina de su tractor.

Pero madrugar también tiene sus riesgos. El viento, cargado de polvo, puede actuar como una lija y segar los brotes recién nacidos. En más de una ocasión, el seguro ha tenido que intervenir para costear una resiembra. Pese a ello, el beneficio compensa: además de la producción, quienes rotan después de la remolacha con cereal se aseguran tener la tierra disponible antes de que termine el año.



Celia Miravalles Calleja es abogada colaboradora de agronews CyL.

Puedes enviar tus preguntas para Celia Miravalles a info@acor.es



¿Qué requisitos necesita un agricultor para vender directamente los productos agrarios?

El 2 de febrero de 2026 ha entrado el Decreto 1/26 que regula la venta directa al consumidor y los circuitos cortos de comercialización de productos agroalimentarios de Castilla y León.

Se aplicará a las ventas físicas en la explotación, en ferias y mercados, restaurantes, pequeños comercios... y en plataformas online.

Requisitos que tienen que cumplir los productores:

1. Cumplir requisitos y obligaciones exigidos en materia de comercio interior.
2. Estar inscritos en el Registro de Explotaciones Agrarias de Castilla y León (REACYL) y en el Registro de Empresas y Actividades Alimentarias de Castilla y León (REAL).
3. Estar acreditados: presentando una comunicación de inicio de actividad a través de la web de la Junta de Castilla y León, pudiendo iniciar las ventas desde ese día. Se le adjudica un código de acreditación que coincide con el código de la explotación agraria o ganadera.
4. Llevar un registro de facturas o documentos de ventas.
5. Entregar junto con el producto, al consumidor final el documento de venta (factura o factura simplificada).
6. Cumplir los requisitos generales de la legislación alimentaria, sanidad animal o vegetal según corresponda, siendo los responsables de la seguridad alimentaria.
7. Usar el logo que le identifique como productor acreditado para la venta directa.
8. Incluir en el etiquetado del producto el código de identificación del productor primario.
9. Transformar la producción únicamente en la propia explotación o dependencias funcionalmente vinculadas a ella.

10. Aplicar cuantas medidas sean posibles para prevenir las pérdidas y el desperdicio alimentario.

11. Utilizar el logotipo general de venta a través de canales alternativos sobre el producto envasado, o sobre el contenedor a granel, en el lugar de la venta y en las acciones de promoción.

Productos y cantidades máximas permitidos para este tipo de comercialización:

Se limitan productos y cantidades que se pueden vender al año y que se recoge en el anexo del Decreto

Por ejemplo, no puedes vender más de 30.000 k de frutos secos o 50.000k de patatas, 10.000 k de cada tipo de hortaliza o 2.500 k de miel.

De conservas vegetales el máximo serán 2500 kg al año, igual que de mermeladas

En cuanto a los huevos el máximo serán 50.000 huevos, si bien se excluye el suministro a colectivos vulnerables "como residencias de mayores, centros de día, comedores escolares, escuelas infantiles, hospitales o campamentos infantiles

En cuanto a los lácteos, sólo se pueden vender lácteos procesados (no leche) como queso, mantequilla, yogur o cuajada, y se establecer un tope de 100 litros de leche procesada al día para cada tipo de producto (con un máximo total de 300 litros para todos los productos).

En todo caso la cantidad de producto destinada a venta directa no podrá superar el 1% del volumen anual marcado en esta orden. En el caso de ventas en circuito corto de comercialización, esa cantidad no podrá exceder el 2% del volumen anual establecido.

KWS SMART PEPETA

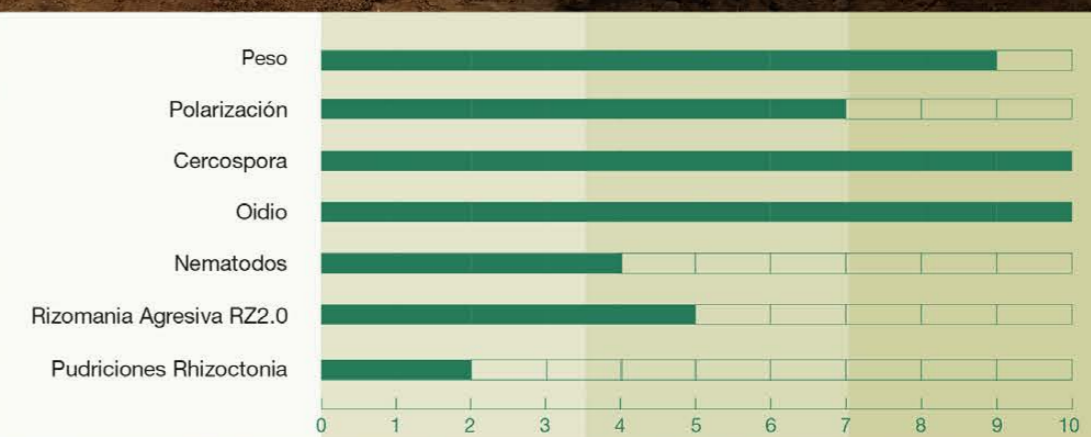
Rendimiento al nivel de una clásica. Con la seguridad SMART.



¡Consulta nuestro catálogo de variedades **conviso y clásicas!**



CONVISO SMART



www.kws.es

OFERTA EXCLUSIVA
**ACUERDO
ACOR-MAPFRE**

hasta

20%*
descuento



SEGURO AGRARIO COMBINADO



CON MAPFRE, TU COSECHA ESTÁ ASEGURADA

ACUERDO ACOR - MAPFRE

Por ser cooperativista de ACOR, benefíciate de un **descuento de hasta el 20%** según condiciones particulares.

Además, contratando el Agroseguro a través de MAPFRE, podrás garantizar **hasta un 50% más de capital frente al riesgo de PEDRISCO** con nuestro seguro de Sobreprecio.

(CAPITAL TOTAL GARANTIZADO HASTA 57 €/TN).

Para información más detallada sobre coberturas, subvenciones, plazos y ejemplos de indemnizaciones, puede ponerse en contacto con su mediador, con la oficina MAPFRE más cercana o a través del buzón dmapsaccastilla@mapfre.com