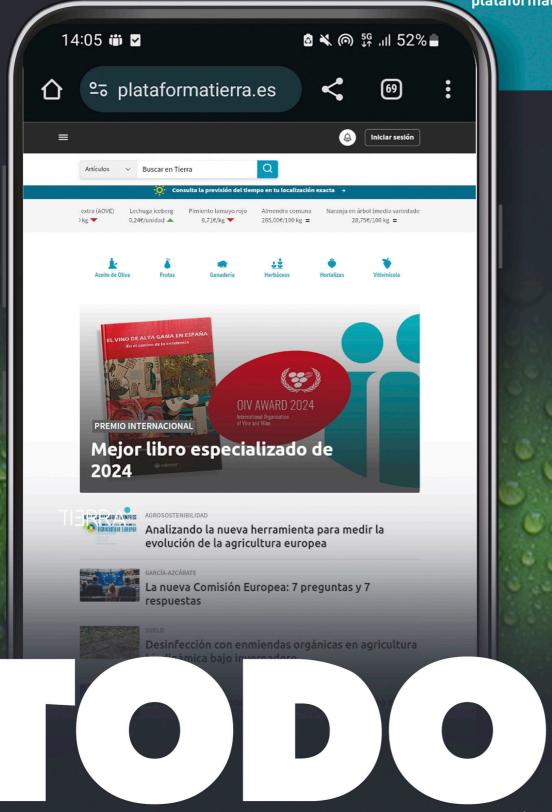


Revista de información agraria nº 190 junio 2025



Lo mejor de nuestra tierra... en nuestra plataformatierra.es



### TODO NUESTRO SECTOR AGROALIMENTARIO... Y TÚ

plataformatierra es otra iniciativa con ADNAGRO de Cajamar Caja Rural para nuestro campo.



## editorial

## "Somos fuertes, somos remolacheros"

ocas cosas dan más satisfacción a un agricultor que ver nacida su simiente. A estas alturas del año el campo es un espectáculo. Las remolachas alfombran miles de hectáreas, 13.000 menos que el año pasado en Castilla y León. Las crisis en este sector no son una novedad, y más desde que el precio del

azúcar depende del petróleo, de una guerra o de un huracán en la India. Lo que sin duda no ha cambiado, ni cambiará es la actitud de la Cooperativa ACOR en defensa del sector remolachero y en lograr la máxima rentabilidad posible para el Socio.

La remolacha es un cultivo estratégico en Castilla y León. Es el momento de continuar siéndolo. Cada hectárea cuenta. Su desaparición colapsaría otros cultivos de regadío y destruiría miles de puestos de trabajo. Solo las intensas lluvias de primavera han impedido que la Cooperativa alcance las 12.000 hectáreas de contratación. Finalmente, serán 10.000, una cifra menor que la deseada, pero suficiente para hacer una campaña razonable y creer en este cultivo.

El anuncio de cierre de la fábrica de Azucarera de la Bañeza y el despido de centenares de trabajadores es una muy mala noticia. Perdemos todos. Las adminis-

traciones, sean del color que sean, deben velar por el futuro de un sector que ha dado mucho a Castilla y León. A corto plazo,

el despido de 251 personas es lo más doloroso, pero a medio y largo plazo el futuro del sector remolachero es lo más preocupante. ACOR está muy vigilante para defender los intereses del sector, tanto remolachero como industrial, y por supuesto, el de sus Socios. Por si esto fuera poco, la PAC 2028-2034 ya se está

> cocinando y ahí no puede haber dudas del apoyo al cultivo, las ayudas tienen que continuar.

> Los Socios de ACOR eligieron el pasado 27 de mayo a sus órganos sociales. Renovación importante en el Consejo Rector y línea continuista en la forma de trabajar de los últimos cuatro años. Se trata de 15 socios, agricultores y remolacheros dispuestos a emplearse para que la remolacha siga siendo el cultivo más rentable y seguro de nuestros regadíos. La baja rentabilidad por hectárea y el relevo generacional son otros de los compromisos que toca afrontar.

> El mensaje es claro. Somos fuertes, somos remolacheros. Dependemos de nosotros mismos, del compromiso del cooperativista y de la profesionalidad de los trabajadores. El propio presidente, Jesús Posadas, ya ha anunciado que estos nuevos tiempos son una oportunidad v deben afron-

tarse con más ilusión que preocupación. ACOR está preparada y sus Socios, también.









Fotografía: Photogenic Maquetación y diseño: Comolocuento

Imprime: Litografía-Imprenta Maas Depósito Legal: VA-351-1997 ISSN 1138-0101

Edita: ACOR S. Coop. Crtra. Nacional 601 km 154, 1, Olmedo, Valladolid info@acor.es / Teléfono 983 600 022

Revista de información agraria. Segunda Época

**Dirección:** Departamento de Comunicación y Relaciones Institucionales.

Reservados todos los derechos. Queda prohibida la total o parcial reproducción, por cualquier procedimiento, del contenido de esta revista sin autorización por escrito de ACOR S. Coop..

## Los órganos sociales de ACOR se comprometen a defender el sector remolachero

Jesús Posadas reelegido presidente ACOR, Eliseo Veganzones y Ramón Bocos le acompañarán como vicepresidente y secretario

esús Posadas ha sido reelegido presidente de la Cooperativa ACOR ■ en la Asamblea General Extraordinaria celebrada el 27 de mayo, después de obtener el respaldo de 1.445 votos sociales. Toda la candidatura colectiva completa, encabezada por Jesús Posadas, ha sido elegida por los Socios de ACOR para ocupar los puestos del Consejo Rector y del Comité de Recursos. En total se han realizado 2.274,8 votos sociales de los 6.412,4 convocados, lo que supone un 35.4 %.

Eliseo Veganzones y Ramón Bocos seguirán como vicepresidente y secretario respetivamente. La mitad de los vocales del Consejo Rector son nuevos: Armando Caballero, Diego Hernández y Borja Vara (vocal suplente) entran por primera vez, mientras que Reyes Maroto, Alberto González y Rubén Esteban ya formaron parte de los órganos sociales durante la pasada legislatura.

Por su parte, el Comité de Recursos estará representado por Fernando Gutiérrez, Miguel Angel del Río y Laura Quintana. Tras la reforma de los Estatutos Sociales en noviembre de 2023 desaparecen los interventores de cuentas. Fernando y Miguel Ángel fueron miembros del Consejo Rector durante los últimos 4 años.

Los tres socios que presentaron candidaturas individuales a vocales de Consejo Rector, Lourdes Escudero de la Torre, Amado Calleja y Juan Jesús de Nicolás Roldán, no lograron los votos suficientes para pertenecer a los órganos sociales.

La Asamblea General Extraordinaria transcurrió con total normalidad en la Planta de Tratamientos de Aceites y Oleaginosas de ACOR en Olmedo. Durante las casi 8 horas de votación, ejercieron su derecho al voto 1.101 socios





La principal novedad de esta renovación de los órganos sociales ha sido el voto ponderado (de 0,1 a 5 votos), tras la aprobación de los nuevos Estatutos, lo que ha permitido dar más capacidad de decisión a los socios con más actividad cooperativizada.

de los 3.382 convocados lo que supone 32% de los Socios. La principal novedad de esta renovación de los órganos sociales ha sido el voto ponderado (de 0,1 a 5 votos), tras la aprobación de los nuevos Estatutos, lo que ha permitido dar más capacidad de decisión a los socios con más actividad cooperativizada. El presidente de ACOR, Jesús Posadas, señaló que los "renovados" órganos sociales elegidos tendrán una continui-

dad en la forma de trabajar, "unidos" y con el claro compromiso de defender el sector remolachero de Castilla y León y

#### Azucarera

El mismo día de renovación de los órganos sociales, la empresa Azucarera anunció el cierre de la fábrica de la Bañeza y un ERE a 251 trabajadores. Este fue el tema de conversación de los Socios y las principales preguntas de la rueda de prensa de Jesús Posadas al finalizar la jornada electoral. Posadas consideró que "no es bueno ni para ACOR ni para el sector" y aprovechó para mandar un mensaje de tranquilidad a los Socios y trabajadores de la Cooperativa ante el anuncio de restructuración de Azucarera. "Estamos preocupados por las informaciones que llegan de Azucarera, pero la situación de ACOR es muy distinta: tenemos solvencia económica que garantiza la rentabilidad del Socio y 10.000 hectáreas

sembradas que aseguran una campaña normal", argumentó y señaló que "El futuro del sector remolachero de Castilla y León pasa por ACOR, estaremos muy vigilantes para defender los intereses del sector y de nuestros Socios".

En todo caso, sostuvo que es "muy temprano" para hablar de futuro y de cómo podría afectar esta situación a la Cooperativa y al cultivo de la remolacha. "En ACOR las decisiones no se toman entre cuatro personas. Hay que analizar muchos datos, información y un proyecto para tomar las decisiones en la Cooperativa. Pero no nos falta, ni ilusión, ni unidad, ni trabajo".

El presidente de ACOR, Jesús Posadas, se comprometió a trabajar por el sector remolachero, "la remolacha vive un momento complicado, pero desde ACOR lucharemos todo lo que sea necesario para que siga siendo un cultivo estratégico, rentable y seguro en Castilla y León y Álava", aclaró.

#### **COMPOSICIÓN DEL NUEVO EQUIPO RECTOR**

#### PRESIDENTE

Jesús Posadas Moyano

#### **VICEPRESIDENTE**

Eliseo Veganzones Pesquera

#### SECRETARIO

Ramón Bocos Ruiz

#### **VOCALES**

Armando Caballero Vadillo Reyes Maroto Martín Rubén Esteban Velasco Gustavo Pericacho Rodríguez

Alberto González Prado Diego Hernández Llorente Laureano García Rico Isidro Javier Prieto de Castilla

#### **VOCAL SUPLENTE**

Borja Vara Ruiz

#### COMITÉ DE RECURSOS

Fernando Gutiérrez Mena Miguel Ángel del Río del Olmo Laura Quintana Rojo



#### ¿Cuáles fueron los primeros sentimientos al ser reelegido presidente?

El primer sentimiento fue de tranquilidad, porque eso reflejaba que la labor realizada por el Consejo Rector estaba por el Socio. Y el segundo sentimiento fue de orgullo como remolachero.

#### ¿Es mayor el reto ahora mismo que el de hace cuatro años?

Creo que no es mayor ni menor, es diferente. Hace cuatro años teníamos unos deberes que hacer que pasaban por unir ACOR y en este momento pasan por luchar para que la remolacha siga siendo un cultivo estratégico en Castilla y León y Álava. El otro gran reto es volver a tener las producciones por hectárea de remolacha de hace unos pocos años.

#### ¿Qué crees que en esta ocasión solamente hubo una única candidatura?

Es una pregunta que debería responder el Socio, pero considero que el Consejo Rector anterior ha trabajado muy unido y esa unión les ha convencido para que sigamos.

#### Con los nuevos estatutos por primera vez el socio ha tenido un voto ponderado. ¿Ha sido más justa esta renovación de los órganos sociales?

Más que justa consideraría que se ha puesto más en valor al Socio que tiene actividad cooperativizada, puesto que al final lo que se ha pretendido con ese voto ponderado es que el socio que más arriesga con la cooperativa tenga más opinión.

#### La mitad de miembros del Consejo Rector son nuevos. ¿Qué destacarías de esos rectores que se incorporan?

Se incorporan cinco personas nuevas. Se ha buscado una renovación con agricultores jóvenes, con conocimientos del sector y del cooperativismo.

#### ¿Está preocupado por la situación que atraviesa Azucarera?

Por supuesto, cualquier crisis que afecte al sector azucarero me preocupa. Si además, es la única competencia directa en la península Ibérica, me preocupa. Y tercero, el hecho de que esté en una reestructuración con cierre de fábricas y con despidos, me preocupa. Eso sí, lo peor de todo, es la caída de hectáreas de remolacha en Castilla y León.

Alguno pensará que, si la a competencia le va mal, a Acor le irá bien.

No es cuestión de ganar cuando otro pierde, sino la cuestión es ganar todos. De todos modos, considero que es un momento más ilusionante que preocupante. Creemos que es un punto de inflexión, al menos en el sector azucarero de este país, e intentaremos aprovechar los beneficios que podamos obtener teniendo claro que también tenemos grandes perjuicios.

#### ¿Por qué no es bueno que se reduzca el número de hectáreas de remolacha en Castilla y León?

Porque cuantas más hectáreas de remolacha tengamos, más estratégico será el cultivo de la remolacha en Castilla y León. Tenemos una renovación de la PAC en el año 2027, que en este momento se está empezando a cocinar, y ahí tiene que estar el sector remolachero como un sector con el que se cuente para seguir teniendo ayudas al cultivo.

#### Las administraciones Junta, ministerio, ;son conscientes de la situación que atraviesa el sector remolachero?

Están informados, desde luego, de lo que piensa Acor, respecto al sector remolachero y respecto al futuro que deseamos para el sector.

#### ¿Acor podría abrir la puerta a nuevos remolacheros? ¿Con qué condiciones?

La puesta de ACOR siempre está abierta a nuevos remolacheros. Las condiciones las estableció el Consejo Rector en la campaña 25/26. Primero, un compromiso exclusivo de cultivo de remolacha con Acor. Segundo, que el tiempo que queda de PDR, ese agricultor contrate una cantidad más o menos similar a su primera incorporación. Y tercero, que adquiera más o menos el 80% de las participaciones para cubrir su contratación. En el caso de los jóvenes esta adquisición de participaciones no tendrá que hacer el





desembolso cuando ingresa como Socio, sino lo que podrá hacer a través de las liquidaciones de los tres próximos años.

#### ¿Le parece bien que las administraciones ayuden a Azucarera?

A mí me parece bien que las administraciones ayuden al sector azucarero, no a una empresa concreta. Algo que puede generar ventajas y desigualdades entre las dos industrias azucareras que existen en este país.

#### Ya se ha cerrado la contratación de la remolacha en ACOR con 10.000 hectáreas. ¿Son suficientes para hacer un ejercicio

Son suficientes, desde luego estará en función del precio que tenga el azúcar de esa campaña. No es el óptimo, pero creemos que por las circunstancias climatológicas de esta siembra ha sido un objetivo cumplido.

### 55 euros por tonelada de ingreso mínimo asegurado. ¿Será el precio definiti-

Espero que no. Sabemos que, si se puede poner más ingresos al agricultor a lo largo de la campaña, el Consejo Rector, estoy seguro de que lo hará.

#### ¿Qué le preocupa más, el precio internacional del azúcar o el bajo rendimiento por hectárea?

El bajo rendimiento por hectárea, con diferencia. El precio del azúcar sabemos claramente que es un "commodity" internacional que se mueve en función de muchas circunstancias, y que, por lo tanto, ACOR no puede gestionar. Igual que sube, baja y eso serán ciclos. Mientras que la caída de producción por hectárea que está sufriendo la remolacha en toda Europa me parece más preocupante.

#### ¿Cuál es la situación de la Planta de Tratamiento de Aceite y Oleaginosas (PTAO)?

Es una planta que en este momento estamos mejorando, fundamentalmente en consumos energéticos. Al ser una fábrica que trabaja 24 horas, 7 día a la semana, necesita un mantenimiento en profundidad. Pero lo más importante, es una planta que está trabajando bien, y por tanto, está generando un beneficio en el socio a través del dividendo de nuestra empresa participada Agropro.

#### ¿En estos momentos los cultivos oleaginosos están ayudan a mejorar el precio de la remolacha?

Sin ninguna duda. En este momento el precio que está ingresando el socio de ACOR, viene de diferentes patas de la mesa. Los beneficios que está dando otras empresas participadas por la Cooperativa están ayudando a mejorar el precio de la remolacha.

#### ¿De qué manera se va a beneficiar el socio de ACOR al convertirse en una Entidad Asociativa Prioritaria?

Pues a dos niveles. Primero, lo que es bueno para la Cooperativa es bueno para el Socio. Y segundo, las inversiones y mejoras fabriles que se realizan con un alto porcentaje de subvención será un ahorro para el Socio.

#### ¿Hay relevo generacional en ACOR?

Estamos intentándolo. Es difícil puesto que hay muy poco relevo en el campo de Castilla y León, pero lo que siempre queremos es que el joven que se incorpore a cultivos de regadío sea socio de Acor.

#### Acor ha pasado de 4500 socios a 3500. ¿Le preocupa?

Es una actualización natural, entre otras cosas, por la edad de nuestros socios. Es más interesante para la Cooperativa, el número de hectáreas que contratan los Socios con la Cooperativa que el número de Socios.

#### Este año con tantas precipitaciones parece que el agua ya no es un problema.

El agua es un problema en este país, porque desde luego la gestión del agua por parte de la administración responsable es muy mala. En Castilla y León tenemos embalses anuales y no plurianuales, con lo cual, igual pasamos de escasez a abundancia en sólo 12 meses. Creemos que aún hay muchas infraestructuras por hacer en esta cuenca que son necesarias para el futuro. La mayoría de esas infraestructuras no son de alta inversión, pero sí serían muy eficientes. Para ACOR es prioritario, tanto en fábrica como en campo, mejorar la gestión del agua, tal y como recoge nuestro II Plan Estratégico.

#### ¿Qué mensaje quiere trasladar a los Socios una vez que ha tomado las riendas por otros cuatro años?

Les pediría que tenga más ilusión que preocupación. El sector remolachero y ACOR tienen mucho futuro.

## La Web del Socio se renueva: más funciones y transparencia para los Socios

a nueva web de socios de ACOR supone un gran salto en funcionali-\_dad, accesibilidad y transparencia. Hasta ahora, la información disponible para cada agricultor era muy limitada. A partir de ahora, cada Socio contará con un área privada mucho más completa, práctica y adaptada a sus necesidades

Se mantienen los apartados clásicos de documentación e información general, pero se potencia especialmente el espacio individual de cada Socio, haciendo más intuitiva la consulta de cultivos, cuaderno de campo y entregas. Todo pensado para que resulte más fácil de usar, más claro y con mayor control por parte del propio agricultor.

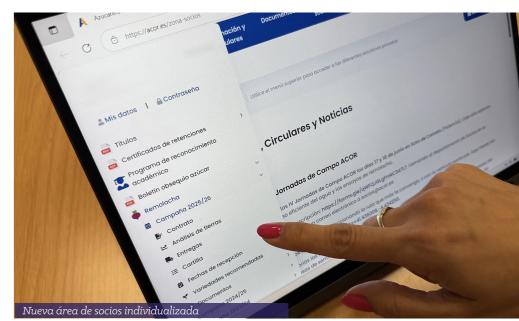
Desde esa área privada, el Socio podrá acceder directamente a toda su documentación actualizada, revisar sus cuadernos de campo, consultar los análisis de tierras y el histórico de facturas, que hasta ahora sólo se podía solicitar al Departamento de Socios. Toda esta información estará disponible de forma directa, rápida y desde cualquier dispositivo.

Además, los propios Socios podrán modificar sus datos personales (como dirección, teléfono o correo electrónico), así como solicitar el cambio de su número de cuenta bancaria. Todo esto manteniendo la misma forma de acceso que hasta ahora.

Uno de los grandes avances es la reorganización del apartado de campaña, que ahora mostrará información personalizada: contrato, análisis de tierras, entregas actualizadas, facturas de ingresos y gastos, cartas de transferencia, entre otros.

En lugar de recibir solo información general, como ocurría antes, los Socios tendrán ahora acceso a los datos de sus últimas campañas y a toda su vinculación con ACOR, con posibilidad de actualización.

Esta nueva plataforma no solo mejora





y sus Socios, sino que pone en manos día. Un paso más en el compromiso de la comunicación entre la Cooperativa na, útil y pensada para facilitar su día a transparencia.

del agricultor una herramienta moder- ACOR por la innovación, la cercanía y la

## El agua y el riego eficiente protagonizan las IV Jornadas de Campo

La edición de este 2025, celebrada en Soto de Cerrato (Palencia), reúne a más de 300 agricultores y 24 empresas colaboradoras

a cuarta edición de las Jornadas de Campo ACOR ha desembarcado en la localidad palentina de Soto de Cerrato recibiendo la visita de socios y agricultores de toda Castilla y León y Álava, los días 17 y 18 de junio. El gran protagonista ha sido el uso eficiente del agua, eje central del II Plan Estratégico de la Cooperativa, junto con las últimas novedades en riego, para hacer de las explotaciones, parcelas rentables, innovadoras y sostenibles.

El presidente de ACOR, Jesús Posadas, ha centrado su discurso de bienvenida en resaltar la importancia de este recurso, "hay un desarrollo tremendo en innovación y estamos en el marco perfecto para aprender a ser más eficaces".

#### Respaldo institucional y empresarial

Por segundo año consecutivo, el Banco Santander ha estado presente en las jornadas como patrocinador. "Queremos estar cerca de ACOR porque genera empleo y riqueza. Es eficiente y rentable para sus socios", ha recalcado Javier Martín, director territorial en Castilla y León. Procedente de Arévalo (Ávila), quiso reconocer la labor de la Cooperativa en el territorio, "significa mucho para el cultivo de la remolacha y ha sido parte de mi infancia y juventud", ha afirmado Martín.

Las jornadas contaron con la presencia de Rafael Sáez, director general del Instituto Tecnológico Agrario de Castilla y León, perteneciente a la consejería de Agricultura de la Junta de Castilla y León. "Uno de los grandes expertos en agua y riego", ha asegurado Jesús Posadas. El ITACYL se encarga, entre otras cuestiones, de impulsar las tecnologías del regadío en todos los eslabones de la cadena, desde la tierra del agricultor, hasta la industria alimentaria. "Castilla y León es el mayor productor de remolacha de España y queremos que la remolacha esté en los cultivos de los agricultores, así como la colza y el girasol", ha reconocido Sáez.





Según ha referido, "La Cooperativa nos ha entregado más de 5.000 muestras de tierras, que utilizamos para hacer algoritmos predictivos sobre riqueza y producción". Finalmente, Rafael Sáez ha insistido en la importancia de manejar herramientas especializadas como Sativum, a la que se puede acceder desde el área de socios de la web de ACOR. Sin olvidar que, "para optimizar el agua debemos tener unas infraestructuras adecuadas".

#### Ambiente de campo

Las jornadas estuvieron distribuidas con una gran carpa central, los stands de las casas colaboradoras y al final del pasillo se ubicaron los campos de ensayo, con bandas Conviso y una postura con aspersores Nelson. Además, la empresa Denodl realizó una demostración in situ

con las posibilidades que tienen sus sistemas de sensorización enterrados a unos 25 centímetros. Un producto novedoso que funciona sin cables, ni antenas. "Los dispositivos realizan un análisis predictivo que nos dice qué es lo que tengo que hacer, cómo actuar, para poder mejorar", ha comentado Fernando Sarría, CEO de Denodl.

ACOR agradece el respaldo de las empresas colaboradoras que han participado en las IV Jornadas de Campo, un marco incomparable para presentar sus últimas propuestas en maquinaria, fertilizantes, semillas, riego... Los casi de 300 asistentes han disfrutado de un ambiente de aprendizaje gracias a los ensayos de remolacha desarrollados por el Servicio Agronómico y el consejo de sus técnicos presentes en el terreno.

## El cultivo de la Remolacha en ACOR supera las 10.000 hectáreas

Las lluvias de la primavera han condicionado esta campaña y muchos socios no han podido sembrar todas las hectáreas previstas

Los socios tienen unos ingresos mínimos garantizados de 55 euros por tonelada



as lluvias de la primavera han beneficiado al cultivo de la colza y han **\_**complicado las siembras de remolacha. La cifra de contratación de esta campaña supera las 10.000 hectáreas a pesar de que muchos socios no han podido sembrar por las adversidades meteorológicas. La campaña de siembra 2025-26 se ha visto condicionada por las abundantes precipitaciones registradas desde el inicio de año. Debido a las frecuentes lluvias, un alto porcentaje de las siembras se ha concentrado en el mes de abril y en la primera quincena de mayo a diferencia de otros años en los que el mes de marzo es el preferido por la mayoría de los agricultores. Desde el Servicio Agronómico de ACOR se ha recomendado al remolachero no precipitarse y sembrar cuando el terreno presente las mejores condiciones posibles, aunque esta campaña los momentos para sembrar y aplicar los tratamientos herbicidas e insecticidas se han visto muy limitados.

También durante esta campaña desde el Servicio Agronómico de ACOR se ha facilitado al socio un itinerario de tratamientos insecticidas para poner el foco

en la estrategia de control durante estos meses y se ha comprobado la eficiencia del Buteo Start frente a la pulguilla.

En este momento la actividad del Servicio Agronómico se ha focalizado en el monitoreo y el control fitosanitario de la remolacha azucarera. Cabe destacar casos de encharcamientos y una alta saturación hídrica en las parcelas, lo cual potencia el riesgo de aparición de patologías fúngicas radiculares (pie negro). La nascencia ha sido, en líneas generales, satisfactoria y uniforme. Sin embargo, en suelos de textura más arenosa, se observa un número significativo de parcelas con problemas de nascencia.

#### Colza

Este año es difícil diferenciar una parcela de colza de riego de otra de secano por el predominio de las lluvias. La cifra estimada en contratación de colza es de 30.000 toneladas procedentes de 8.117 hectáreas, frente a las 6.624 ha de la campaña 2023-24. Un 20% más de hectáreas, pero un 40% más de toneladas, gracias al buen estado del cultivo. Las precipitaciones han estado bastante bien repartidas. Se puede decir que ha sido una campaña bastante centroeuropea respecto al reparto de precipitaciones. Esas condiciones han marcado el buen desarrollo de las colzas casi generalizado y de todos los cultivos de invierno en Castilla y León.

Las incidencias, una vez implantado el cultivo han sido escasas. La aparición del gorgojo no ha sido como plaga y no ha llegado prácticamente a los umbrales de tratamiento salvo en comarcas al sur del Duero. Tampoco la presencia de colonias de pulgón ha sido importante. En cuanto a enfermedades de hongos, a pesar de las condiciones de humedad, no han sobresalido.

En general, el cultivo ha estado bastante limpio. A la espera de las temperaturas de las últimas semanas del ciclo, cabe pensar que el cultivo de colza madurará sin falta de agua atendiendo a las condiciones genéticas de cada variedad. En general, los rendimientos son casi de regadío de forma generalizada, sin haber tenido que regar, y con una previsión de fechas de cosecha más retrasada que hace año medio.

## Apoyo estratégico a los reposteros vallisoletanos en la II Feria Dulcería Alimentos de Valladolid

ACOR patrocina la feria a través del premio al mejor confitero y el taller infantil de nutrición

a III Feria Dulcería de Alimentos de Valladolid, celebrada del 16 al 18 de mayo en el Espacio La Granja (Valladolid), ha supuesto un éxito rotundo al atraer en esta ocasión a más de 6.000 visitantes. Este evento ha reunido 21 expositores locales especializados en repostería, miel, bebidas dulces, frutas y dulces tradicionales, entre otros, y ha contado con el patrocinio de ACOR.

Enmarcado en la feria, se celebró además el Concurso Dulcería al mejor dulce de la provincia. La marca 'Alimentos de Valladolid', en colaboración con la Asociación de Confiteros de Valladolid y con el apoyo de ACOR, buscaba reconocer la excelencia en la repostería local, premiando al mejor dulce elaborado con productos de la provincia entre las catorce confiterías participantes.

Finalmente, Corona Isabel de dátiles, de la confitería La Biótica de Medina del Campo, se alzó con el primer premio del concurso. El dulce galardonado, elaborado con dátiles y nueces, conquistó al jurado por su sabor, creatividad y el uso de ingredientes locales, logrando así el primer puesto y una dotación económica de 600 euros. El jurado estuvo presidido por el prestigioso pastelero David Pallàs y formado por José Luis Domínguez, director general de ACOR; Palmira Soler, chef del restaurante 5 Gustos; Rosa Iglesias, responsable del restaurante Entretierras de Urueña, y Javier Labarga, presidente del Centro Tecnológico de los Cereales de Castilla y León (CETECE).



Entre los participantes se encontraron La Tía Melitona, Mantecados Estilita, Apícola Oro del Duero, Pecora Miel, Miel Sandonis, Confitería Guijarro, Ideal-Fruits, Dulces La Casita, La Biotica, Miel Setentaynueve, Natursnacks, Clauval, Pastelería la Francesa, Todocatering, La Giralda de Castilla, Pastelería El Bombón, Xokoreto, Kampanera, Beekinga, L'Átelier sin gluten y el Museo del Pan. Los asistentes pudieron degustar





una amplia variedad de productos artesanales, desde dulces tradicionales hasta innovadoras propuestas locales.

#### Taller infantil en colaboración con ACOR

La feria ofreció una programación variada que incluyó talleres infantiles sobre consumo responsable de azúcar en colaboración con ACOR. La actividad

estuvo a cargo de Naiara Carretero, presidenta del Colegio de Nutricionistas de Castilla y León y experta en nutrición infantil, quien guió a los jóvenes participantes en una experiencia educativa y divertida para aprender a disfrutar de los dulces de forma saludable. A través del taller, se buscó concienciar sobre el consumo equilibrado de azúcar y fomentar hábitos alimenticios sostenibles desde la infancia.



#### ¿Se puede decir que todo ACOR depende de usted?

No, en absoluto. Creo que no se puede personalizar. Es un proyecto común. El inicio de todo es una base muy cooperativa, tanto la compañía francesa como la española. El equipo de ATISA tomamos la responsabilidad de comercializar nuestro producto. Un producto que viene del campo en estructura totalmente vertical, hasta el consumidor final.

#### ¿Cuántos azucarillos le echa al café?

Tomo normalmente el café sin azúcar, pero sov consumidor de azúcar. Por supuesto.

#### ¿Qué tal es el azúcar de ACOR? ¿Es el mejor? ¿Se puede distinguir del resto?

Nuestro azúcar es de los mejores que hay en el mercado, pero no porque lo vendamos nosotros, es la realidad. Es un producto que está bien producido en una fábrica de capacidad técnica líder en Europa, y, sobre todo, nuestro producto es bien apreciado en el mercado. Somos capaces de fabricar y comercializar un producto de alta calidad, en comparación a otros productos de otros orígenes, especialmente, cuando son azúcares de importación.

#### ¿Qué exigen los grandes clientes de ATISA?

Primero, calidad. Este es el primer parámetro. Luego, servicio a todos los niveles: servicio operacional, logística y soporte de calidad y por supuesto que comercialmente se dé soporte a todas sus necesidades.

#### ¿Los clientes de azúcar son fieles o la "pela es la pela"?

La verdad es que siempre intentamos valorizar nuestro producto delante de nuestros competidores, sea europeo o sea nacional, pero lamentablemente en algunos casos, a grandes volúmenes, cada euro cuenta. Nuestros clientes industriales trabajan en un contexto muy competitivo para la distribución. En España conocemos bien cómo funcionan las cadenas. Todas deben ser muy competitivas, tanto delante de sus clientes finales como de sus competidores. Desde el fabricante de galletas, de bebidas o cualquier otro producto alimentario. El azúcar es un ingrediente importante, porque en muchos casos puede suponer el 30 o hasta 50% del producto. Por eso el precio del azúcar es vital para su competitividad.

#### Usted es el director de ATISA, pero lleva toda la vida comercializando millones de toneladas. ¿Qué supuso la reforma de la OCM del azúcar del 2006?

Al final, la reestructuración para el sector ha sido interesante, porque hemos conseguido aumentar la competitividad en Europa. Antes la ratio de hectáreas por fábrica era muy inferior y se ha con-

seguido optimizar las fábricas. Optimización en todos los niveles, tanto en España como en el resto de Europa. Se ha meiorado nuestras capacidades de costes, competitividad frente a importaciones de otros azúcares. A sabiendas de que Europa necesita importar azúcar de forma importante. En España la producción de remolacha cubre sólo una parte de las necesidades de la península.

#### ¿Por qué es bueno que ACOR y TEREOS vayan de la mano?

La verdad es que esta asociación ha sido beneficiosa para ambas partes, aunque Tereos sea el tercer productor mundial, pero a favor es un líder en España. Esta fusión nos da una capacidad operativa muy interesante con

nuestra fábrica en Olmedo, aparte de todo el flujo de azúcar francés. Todo esto nos da una posición de líderes que nos permite una flexibilidad muy apreciada por nuestros clientes. Somos una empresa capaz de suministrar grandes volúmenes, sea cual sea la talla del cliente, incluyendo las pymes, esto es una fuerza que no tienen todos los demás. También ponemos el foco en la sostenibilidad y la responsabilidad social corporativa de cara a nuestro futuro y frente a nuestros competidores, sobre todo para la importación. Otras empresas no lo pueden

#### ¿España es deficitaria de azúcar. ¿Eso es bueno para las fábricas que molturan o refinan en la península ibérica?

Bueno, si tuviéramos más capacidad, seguro que los balances de importación

serían distintos. España consume alrededor de 1.500.000 toneladas de azúcar y la producción obtenida de la remolacha es limitada. Ese millón de azúcar que hay que importar tiene que ser o refinado o a través de importaciones considerables vía Europa. Sería meior que España tuviera más capacidad industrial y de remolacha, pero la realidad es la que hay.



#### ¿Qué parte de suerte o de sabiduría hay en acertar en un contrato a largo plazo con un cliente?

Siempre hemos intentado proteger la remolacha, es nuestro objetivo, que los costes del Socio estén cubiertos, tanto aguí como en Francia, es la misma visión. Con estos cálculos de precio de remolacha, se construye un precio objetivo con unos márgenes para que las cooperativas puedan reinvertir y continuar en el negocio. Todos los productores, tanto europeos como locales, están alineados con estas ideas, al final el coste puede ser parecido como la energía o los costes industriales de las fábricas. Luego entran en juego la oferta y la demanda. El problema es cuando hay un operador, y hay empresas que lo han hecho, que quieren ganar mercados e invierten en incrementar su posición. Ofreciendo descuentos

afectan al azúcar bruto y en general a los cultivos incluyendo la remolacha por lo que el azúcar que se refina puede tener unas variaciones de precio que pueden ir algunas veces alineadas con la remolacha y otras veces no. El tema de Donald Trump sí que es importante, porque ahora tenemos en España muchos clientes, hay muchas industrias alimentarias españolas, que exportan a Estados Unidos, que, con la aplicación de aranceles, podrían repercutir en su competitividad y consecuentemente en su producción.

Roman Roig con algunas de las referencias

o unos precios por debajo de nuestras

posibilidades y nos quitan mercado. Aquí

la variabilidad puede ser por simple com-

¿Qué le preocupa más, los tifones de

Asia v América o las ocurrencias de Do-

Los tifones y en general la meteorología

petencia.

nald Trump?

#### ¿Verdaderamente cuánto daño ha hecho todo el azúcar que ha entrado sin aranceles en estos últimos años desde Ucrania?

Pues la verdad es que hizo daño porque sus precios estaban fuera de mercado. Además, fueron negociados y gestiona-

dos por almacenistas. Y comerciantes que buscaban su margen. Entonces, saliendo con precios muy económicos de origen, estos almacenistas, que no eran productores, han sido capaces de destruir mercados. Las zonas del este de Europa, como Bulgaria, Rumanía, Polonia, han tenido un impacto importante. En España menos, porque el transporte

> desde Ucrania es caro, aunque sí han llegado toneladas aquí con su consecuente impacto en precios de mercado. Un azúcar, por cierto, con menos controles y peor calidad.

#### ¿El acuerdo de Mercosur nos va a perjudicar?

Siempre depende de su interés. Es decir, no teniendo arancel estos azúcares se importan bajo contingentes. Si el precio de Europa es interesante para ellos pueden hacer operaciones especialmente contrarias para Europa. Si otros mercados mundiales son capaces de recibir el azúcar más caro no viene a Europa. Será como un colchón de azúcar que en algún momento podría perjudicarnos. De momento, lo que se ha visto de azúcar de Guatemala y

de otros orígenes se ha comercializado con precios razonables, pero siempre con descuentos frente a la remolacha.

#### ¿Qué impacto tuvo en el consumo la campaña "hijos del azúcar" del exministro Alberto Garzón?

Fue una campaña completamente desafortunada, no es normal atacar de forma tan agresiva un producto agrícola de primera necesidad y siendo conocedores que con un consumo moderado no influye negativamente en la salud. Estamos hablando de política y creo que la repercusión fue nula, porque al final el consumo sigue estando ahí. Es interesante comentar que el consumo en paquete tiene cierta tendencia al descenso y aumenta, por ejemplo, en los supermercados la venta de productos envasados, es decir, sticks y bolsitas y cantidades más pequeñas dado por los cambios de hábitos. En resumen, el consumo total sigue con un crecimiento moderado porque el consumo se transfiere al producto acabado.

#### ¿Cuál ha sido el momento más complicado del mercado del azúcar de toda su carrera?

Después de la reforma de 2017. Los precios cayeron de forma abismal, cuando Europa consiguió una producción de 20 millones de toneladas, estábamos a tres millones por encima de nuestra capacidad de consumo. El precio bajó a niveles insospechados. Todos los fabricantes europeos tuvieron pérdidas millonarias. Fue una época dura porque cada día no sabías si al día siguiente habría otro operador que era capaz de ofrecer un mejor precio que obligaba a mejorar nuestros contratos. ¡Terrible!

#### ¿Los precios del azúcar están en mínimos de cuatro años? ¿Se ha tocado fon-

Lamentablemente el mercado del azúcar siempre ha sido volátil. Depende de muchos factores, no solo mundiales, factores internos, factores energéticos. Es verdad que en esta última campaña ha habido una degradación del precio y se verán los resultados de todas las compañías azucareras. Sin embargo, se espera que para esta próxima campaña haya una mejora, esa es la voluntad, se está trabajando en ello para que, sobre todo, las compañías, las cooperativas y el agricultor pueda recuperar su precio. Empezamos a ver signos de ligera mejora y esto repercute lógicamente en el resultado, pero será a partir de octubre. Esto no lo veremos hasta el próximo ejercicio.

#### ¿Se fija en el precio del azúcar cuando va al supermercado?

Bueno, lo hago porque me gusta estar al corriente de cómo se mueve el mercado. Algo que también hemos comprobado que hace el consumidor.

#### Igual que el azúcar, Román Roig, ¿no tiene fecha de caducidad?

Ojalá, pero todos tenemos una vida laboral. Llevo prácticamente toda mi vida en el sector del azúcar. Empecé en 1994 y en breve llegará el momento de dejar el relevo generacional a los jóvenes, nueva gente, nuevas ideas... Toca el momento para dedicarme a otras cosas. Seguramente a endulzar la vida de otra forma, pero seguro no en el negocio como lo estoy haciendo ahora.

## **Ya somos Entidad Asociativa Prioritaria Nacional**

Las entidades asociativas reconocidas como prioritarias tienen preferencia en la concesión de subvenciones y ayudas en materia de inversiones materiales o inmateriales destinadas a mejorar los procedimientos de gestión y comercialización



COR ya es una de las 22 cooperativas con la distinción de Entidad Esto es vital para reforzar el movimiento cooperativo como canal de participación de profesionales de la agricultura en los procesos de producción, transformación y comercialización de sus productos. Esta figura facilitará el mejor dimensionamiento de las cooperativas agroalimentarias y reforzará su posición en los mercados, objetivos que en última instancia beneficiarán a la renta de los productores agrarios.

La Entidad Asociativa Prioritaria es uno de los instrumentos previstos en la ley de fomento de la integración de cooperativas agroalimentarias para lograr la mejora de estructuración de la oferta y la integración cooperativa y aumentar con ello la competitividad de estas empresas.

Para que una entidad pueda ser reconocida como Entidad Asociativa Prioritaria (EAP), existen tres posibles vías. La primera es el reconocimiento específico o sectorial, que se concede cuando la entidad alcanza un volumen de facturación superior al estipulado para un determinado producto agropecuario, industrial o de suministro. La segunda opción es el reconocimiento genérico, que exige superar el volumen de facturación establecido, sin vinculación a un producto concreto. Por último, se contempla el reconocimiento por integración vertical, reservado a aquellas entidades cuyo volumen de facturación supere el umbral fijado.

#### ¿Quién puede ser reconocida como entidad Asociativa Prioritaria?

Pueden solicitarlo sociedades cooperativas agroalimentarias y cooperativas de segundo y ulterior grado; grupos cooperativos; Sociedades Agrarias de Transformación, y entidades civiles o mercantiles, siempre que más del 50 por ciento de su capital social pertenezca a sociedades cooperativas, a organizaciones de productores o a sociedades agrarias de transformación

Las entidades asociativas reconocidas como prioritarias podrán tener preferencia, de acuerdo con la normativa específica contenida en las bases reguladoras de cada convocatoria, en la concesión de subvenciones y ayudas en materia de inversiones materiales o inmateriales destinadas a mejorar los procedimientos de gestión y comercialización.

Asimismo, contarán con preferencia en el acceso a actividades formativas v de cooperación en materia de internacionalización, promoción y I+D+i, así como en el acceso a las líneas ICO de financiación preferente y en las actuaciones contempladas en los Programas de Desarrollo Rural, a favor de la competitividad, la transformación y la comercialización.

| _ |   |
|---|---|
|   | Cooperativas reconocidas como EAP (Por orden de reconocimiento) |
|   | DCOOP S.S.A   |
|   | AN S.C.   |
|   | EA GROUP S.C.   |
|   | IBÉRICO DE COMERCIALIZACIÓN S.C.L.                              |
|   | OVIARAGÓN S.C.L   |
|   | CONSORCIO DE PROMOC. DEL OVINO S.C                              |
|   | COVAP   |
|   | COBADÚ  |
|   | UNIÓ NUTS, S.C.C.L  |
|   | COTÉCNICA, S.C.C.L.   |
|   | CAPSA   |
|   | ALIMER  |
|   | ÚNICA GROUP, S.C.A.   |
|   | SAT 2803 TROPS  |
|   | AGROPAL S.COOP.   |
|   | IPARLAT S.A.  |
|   | COOPERATIVA D'IVARS I SECCIÓ DE CRÈDIT,<br>S.C.C.L.             |
|   | GANADERÍA UNIDA COMARCAL GUCO<br>SOCIEDAD COOPERATIVA           |
|   | SOC. COOP. GANADERÍA DE CASPE                                   |
|   | ACOR S.COOP   |
|   | ACTEL, S.C.C.L  |
|   |   |

CORMA, S.C.C.L

En azul las cooperativas de Castilla v León



Raquel Martínez, responsable del departamento de Socios, y María Valverde, responsable del departamento de Calidad, Medio Ambiente y Seguridad Alimentaria, han recogido el galardón, en un acto celebrado en el espacio La Granja de Valladolid, al que ha asistido el presidente de la Junta de Castilla y León, Alfonso Fernández Mañueco

COR ha obtenido el distintivo Óptima Castilla y León, un importante reconocimiento otorgado por la Junta de Castilla y León que distingue a las empresas y entidades comprometidas con la igualdad de oportunidades entre mujeres y hombres. Esto subraya su labor en la implementación de políticas de igualdad efectivas y en la promoción de un entorno laboral inclusivo y equitativo.

Raquel Martínez, responsable del departamento de Socios, y María Valverde, responsable del departamento de Calidad, Medio Ambiente y Seguridad Alimentaria, han recogido el galardón, en un acto celebrado en el espacio La Granja de Valladolid, al que ha asistido el presidente de la Junta de Castilla y León, Alfonso Fernández Mañueco.

El Distintivo Óptima es una distinción que se otorga a aquellas organizaciones que, además de cumplir con la legislación vigente en materia de igualdad, demuestran un compromiso activo con la eliminación de la brecha de género, la conciliación de la vida laboral y personal, y la creación de entornos que fomenten la participación equitativa de hombres y mujeres en todos los niveles de la organización. En ACOR, la igualdad de género no solo es una responsabilidad social, sino también una oportunidad para construir



una Cooperativa más fuerte, diversa v comprometida con el bienestar de todos.

#### ¿Qué implica este distintivo?

El Distintivo Óptima Castilla y León reconoce a las entidades que adoptan medi-

- Garantizar la igualdad salarial entre hombres v mujeres.
- · Promover la conciliación de la vida laboral v familiar, asegurando que todas las personas, sin distinción de género, tengan acceso a condiciones laborales que favorezcan el equilibrio entre ambos aspectos.
- Favorecer la representación equilibrada de mujeres y hombres en puestos de responsabilidad y toma de decisiones dentro de la empresa.
- Implementar políticas y prácticas que favorezcan la prevención y erradicación de la violencia de género, así como el acoso laboral por razón de
- Este reconocimiento es un reflejo de los esfuerzos que se han venido realizando durante los últimos años para hacer de ACOR un lugar donde prevalezcan los principios de igualdad, respeto y diversidad, garantizando que todos tengan las mismas oportunidades de desarrollo y crecimiento profesional.

## Talleres para salvar vidas

Un centenar de empleados de la Cooperativa participaron la I Jornada de Seguridad en el Trabajo en los talleres, que trataron sobre la prevención de incendios, con ejercicios reales para saber actuar frente a una emergencia, o primeros auxilios, con el masaje RCP

a Cooperativa ACOR ha celebrado una jornada de formación en su planta de Olmedo, enmarcada en el Día Mundial de la Seguridad y la Salud en el Trabajo. La actividad, que reunió a cerca de un centenar de trabajadores, incluyó cuatro talleres prácticos centrados en aspectos clave de la prevención de riesgos laborales, reflejando el firme compromiso de la Cooperativa con la protección y el bienestar de su equipo humano, tal como ya expresó en su día el Consejo Rector.

Los participantes pudieron rotar por diferentes espacios en los que se abordaron temas esenciales para la seguridad en el entorno laboral y fuera de él.

El primero de los talleres se centró en la prevención y extinción de incendios, con una simulación real que permitió comprobar la eficacia de los medios disponibles en la planta y practicar protocolos de actuación ante emergencias.

El segundo taller, dirigido por un fisioterapeuta, puso el foco en la ergonomía y en ejercicios prácticos para prevenir lesiones, fomentando hábitos saludables en el puesto de trabajo.

En un tercer espacio, los trabajadores recibieron formación en primeros auxilios, con atención a técnicas de reanimación cardiopulmonar (RCP) y maniobras frente a atragantamientos, conocimientos clave para poder actuar de forma rápida y efectiva ante una urgencia.

Por último, el taller sobre movilidad segura ofreció pautas de actuación en caso de accidente de tráfico, incluyendo cómo proceder de forma segura y eficaz como primeros intervinientes.

#### Aprendiendo de Cobadú

Además, los trabajadores pudieron escuchar al director general de la Cooperativa Cobadú, Rafael Sánchez, y a su responsable de Prevención de Riesgos Laborales, Laura González, que contaron en primera persona el grave incendio que sufrieron en sus instalaciones y cómo se han pre-







parado para que no vuelva a ocurrir.

Con esta iniciativa, ACOR no solo conmemoró el 28 de abril, una fecha promovida por la Organización Internacional del Trabajo para concienciar sobre los riesgos laborales, sino que también dio un paso más en su estrategia de consolidar una auténtica cultura preventiva.

# Avances en la implantación del sello 'Producto Cooperativo'



a marca 'Producto Cooperativo', diseñada en el ámbito nacional para los productos que provienen de cooperativas, sigue avanzando con paso firme. Este distintivo certifica el origen cooperativo de los productos y su contribución

a la economía social, permitiendo a los consumidores elegir con mayor conocimiento, confianza y responsabilidad.

El sello fue presentado en el IX Congreso de Cooperativas Agro-alimentarias de España, promotora del distintivo y en el que participó ACOR, los días 27 y 28 de marzo en Palma de Mallorca. La marca pone en valor el sabor auténtico y natural de los productos cooperativos.

ACOR y el resto de cooperativas adheridas a la marca incluirán en sus packaging / envases de productos el distintivo gráfico para que sea fácilmente reconocible entre los consumidores.

En este sentido, la Unión de Cooperativas Agroalimentarias de Castilla y León (Urcacyl) va a promocionar este sello de calidad con 300 pases de un spot que se emitirá en Castilla y León Televisión en el que participan las tres cooperativas de la Comunidad ya adheridas oficialmente. Los objetivos de esta campaña son que los ciudadanos conozcan el sello 'Producto Cooperativo' y que más cooperativas se sumen a este marchamo.

# 25.000 kilos de azúcar para ayudar a los damnificados por la DANA

COR no olvida la catástrofe de la DANA. Ya en noviembre de 2024, el Consejo Rector de la Cooperativa aprobó por unanimidad la donación de 25.000 kilos de azúcar blanco para ayudar a las familias damnificadas por el desastre que azotó a gran parte de la Comunidad Valenciana. Sin embargo, el transporte de la mercancía aún no se había realizado.

El pasado 9 de junio el camión con la donación puso rumbo a Valencia. El azúcar viajó a su destino en colaboración con la empresa Transportes Cuéllar, en un vehículo que portaba dos pancartas con el mensaje: ACOR y Transportes Cuéllar no se olvidan de los afectados por la DANA.

Cuando ha transcurrido más de medio año tras el desastre de la DANA, los vecinos afectados siguen solicitando ayuda para intentar retomar su vida con cierta normalidad, también en la cesta de la compra. Con esta donación, ACOR aporta su granito de azúcar ante uno de los episodios más duros de los últimos años en España.



18 acor accor

## Nuevos agricultores del futuro visitan las fábricas

Seis centros de varias localidades de Castilla y León han visitado las fábricas de ACOR en Olmedo para un total de casi 250 alumnos. Los participantes, con edades entre los 11 y los 17 años, han podido conocer in situ el funcionamiento de una industria agroalimentaria, visitando las plantas de la Cooperativa para la fabricación de azúcar y de aceite de colza y girasol.

Como en años anteriores, estas visitas están enmarcadas en el Programa Escolar de Agricultores y Ganaderos del futuro desarrollado por la dirección general de la Industria y la Cadena Agroalimentarias de la consejería de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural de la Junta de Castilla y León. En esta ocasión, los colegios recibidos procedían de Valderas, Cuéllar, Cabezón de Pisuerga, Olmedo y Benavente.

Fuera de este programa formativo, también visitó ACOR el colegio Pinoalbar de Simancas en Valladolid.



Alumnos del CEIP de Cabezón de Pisuerga atienden a las explicaciones

## ACOR participa en la feria Demoagro de Medina del Campo



La Cooperativa ha estado presente con un stand en la edición Demoagro (Demostración de Maquinaria Agrícola en Campo, promovida por la Asociación Nacional de Maquinaria Agropecuaria y Espacios Verdes) de 2025, celebrada los días 20, 21 y 22 de mayo en Medina del Campo (Valladolid).

Los técnicos del Servicio Agronómico y del departamento de Socios de ACOR informaron a los asistentes de las últimas novedades de la Cooperativa, como el programa ACOR Relevo, dirigido a jóvenes agricultores y mujeres, las condiciones de contratación para los diferentes cultivos y resolvieron consultas personalizadas. El último día de Demoagro, ACOR sorteó entre las personas que se acercaron a su espacio, una escapada para disfrutar en los hoteles de Castilla Termal

Varios socios de ACOR Relevo y

## 1.300 participantes en la IV Marcha AECC en Olmedo

La Asociación Española Contra el Cáncer ha organizado la cuarta edición de su marcha en la localidad de Olmedo, que se celebró el día 1 de mayo. Tras la gran acogida de las citas anteriores, este año la cifra ha rozado las 1.300 personas participantes, entre ellos alrededor de 300 dorsales pertenecientes a empleados de ACOR.

El recorrido cubrió una distancia de cinco kilómetros de marcha no competitiva diseñado para todos los públicos. Entre los participantes se encontraban varios niños, mascotas y personas de diferentes edades, que también disfrutaron del concierto ofrecido en la plaza del pueblo, los hinchables y la pancetada.

La Cooperativa ACOR ha sufragado el coste de las inscripciones de los trabajadores participantes.



### Avispas Velutinas

El Ayuntamiento de Mos (Pontevedra) continúa su lucha contra la avispa velutina. Por esta razón, ha solicitado la colaboración a ACOR para enfrentar la expansión de esta especie invasora, originaria del continente asiático. La cooperativa ha donado 200 kilos de azúcar blanco, que se utilizarán para reponer las 300 trampas nuevas, que se distribuyeron en las diez parroquias del municipio para reforzar la campaña anual de prevención.

El consistorio de la localidad ha agradecido la aportación de ACOR junto al siguiente mensaje, "¡Juntos protegemos nuestro entorno!".



## Los empleados de ACOR donan sangre para ayudar a otras personas



Las instalaciones de la fábrica de extracción de azúcar de ACOR en Olmedo han recibido la visita del autobús de donación de sangre por tercer año consecutivo el pasado día 1 de abril. En esta ocasión se presentaron 27 empleados a donar, siendo tres de ellos nuevos

Con estas donaciones voluntarias ACOR apoya al Centro de Hemodonación de Castilla y León encargado de organizar las jornadas de donación en los centros de trabajo. Los participantes solidarios han podido inscribirse poniéndose en contacto directamente con el departamento de Recursos Humanos de ACOR.

## Novedades en el cultivo del girasol y variedades recomendadas



#### Texto: servicio Agronómico y de Cultivos de ACOR

a festividad de San Isidro normalmente marca, en cierta manera, el ecuador de la época de siembra del cultivo de girasol, aunque lógicamente es la climatología primaveral la que realmente repercutirá en el avance y/o retraso de las siembras.

Las precipitaciones recogidas en los meses previos y presentes motivan cierto optimismo para esta campaña 2025 pues el acumulado de lluvias posibilita disponer de humedad para los meses posteriores y que el cultivo sufra en menor medida el calor estival. Al menos se conseguiría que los rendimientos sean óptimos. Además, favorece que el agricultor termine por decidirse a sembrar este cultivo a pesar de que siempre decimos que el incremento de superficie se debe más a cuestiones rotacionales, al cumplimiento de las políticas agrarias o introduciéndose en la alternativa por inviabilidad de otros cultivos más interesantes para el agricultor, aunque el profesional del campo tiene, cada vez más establecidas anualmente, las parcelas destinadas a tal fin.

Es más que probable que este año, las precipitaciones de los últimos meses es-

tén retrasando esta labor. A partir de ahí, especial importancia adquiere la temperatura, sobre todo nocturna, para que la nascencia e implantación sea lo más rápida v homogénea posible; evitando daños de pájaros o menor porcentaje de germinación y emergencia, que hagan disminuir la densidad final del cultivo. Por este motivo, hacemos hincapié en la existencia de herramientas y aplicaciones que nos ayudan en la toma de decisiones a la hora de elegir la fecha de siembra más oportuna: sativum, inforiego...

Además, repasar aspectos relevantes como que para un óptimo establecimiento del girasol necesitamos una buena preparación del terreno. Evitar encharcamientos en la parcela y/o la existencia de suela de labor. Debemos establecer un buen lecho de siembra para la mejor implantación y el más rápido desarrollo radicular, clave en el progreso del cultivo.

#### Aplicación objetiva de fertilizantes

Si bien la climatología es el factor que más incide en el desarrollo vegetativo y por consiguiente en la producción obtenida, debemos tener en cuenta otros factores como la fertilización, el control de malas hierbas, la mejora genética...

Sigue comportándose como el cultivo con menor utilización en insumos. Aun así, desde ACOR, insistimos en la importancia de conocer el contenido de los distintos nutrientes que tiene nuestro suelo, pues la carestía de alguno de ellos puede afectarnos sin ser conscientes de ello. Como siempre, recomendar la aplicación lógica y objetiva de fertilizantes teniendo presente la influencia ambiental que puede tener efecto sobre nuestro cultivo, como por ejemplo la humedad del terreno, además de la rotación de nuestra parcela y la administración de los nutrientes en los cultivos anteriores (sobre todo el

La mejora genética está ampliamente relacionada con la tolerancia principalmente a herbicidas, bien sea mediante tecnología clearfield o expressun. En los últimos años hay un aumento de superficie en la siembra de variedades tolerantes a la sulfonilurea tribenuron metil con una tendencia al alza en los secanos de nuestra región.

La razón principal del uso de estos materiales es que proporciona un mejor control sobre malas hierbas, respecto al proporcionado por los herbicidas tradicionales y ofrece al agricultor flexibilidad para aplicar herbicida tras la emergencia del cultivo. Esto no implica que nos olvidemos de los herbicidas de preemergencia, pero tanto su manejo como eficacia está mayormente condicionado por la climatología.

#### Rotación de cultivos y materias activas

Desde ACOR somos conscientes de que la tendencia alcista, del uso de variedades tolerantes a herbicidas, a la que hacemos referencia también se dan en otros cultivos como por ejemplo la remolacha. Si tenemos en cuenta que la tolerancia en estos casos es por inhibición de cierta enzima, acabamos utilizando herbicidas de la misma familia (ALS) y podemos provocar la aparición de resistencias en pocos años y como consecuencia que no podamos aprovecharnos durante más años de estas buenas tecnologías. Por tanto, desde ACOR queremos insistir y recalcar que, cada vez más, adquiere mayor importancia tener en cuenta nuestra rotación de cultivos v la alternancia de materias activas, al menos 2 de cada 4 años.

El herbicida es en muchos casos, el único insumo que tiene este cultivo una vez realizada la siembra. En los últimos años se han ido observando la desaparición de materias activas bastante útiles y eficaces en el control de malas hierbas en este cultivo, teniendo bastante repercusión la eliminación, en la campaña pasada, del uso de s-metolacloro 96%, pues no solo se utilizaba en el girasol.

Al menos una buena noticia para esta campaña en cuanto a la introducción de un herbicida nuevo, cuya materia activa es halauxifen-metil (Arylex) para el control de malas hierbas de hoja ancha en postemergencia del cultivo, de cualquier tipo de girasol. Este nuevo herbicida se une a las materias activas existentes como son: pendimetalina y metobromuron, para uso en preemergencia; e imazamox (variedad clearfiel) y tribenurón metil (variedad sulfo) en postemergencia. Aparte de los distintos antigramíneos.

Para facilitar en cierta manera qué semilla elegir, desde ACOR ponemos a disposición de nuestros socios una lista con algunas de las variedades que hay en el mercado y que nos pueden servir de referencia a la hora de decidir. Debemos tener presente que el listado es el cómputo de tres años de ensayos en distintas localidades y ambientes

#### Variedades de GIRASOL recomendadas para la siembra. Campaña 2025

#### LINOLEICO (Convencional)

| SECANO                                   |             |             |             |                |       |       |  |  |
|--|-------------|-------------|-------------|----------------|-------|-------|--|--|
|  | Variedad    |             | Ciclo       | Comportamiento |       |       |  |  |
| Casa Comercial                           |             |             |             | Peso           | Grasa | Grasa |  |  |
|  |             |             |             | kg/ha          | %     | kg/ha |  |  |
| VARIEDADES CON DOS AÑOS DE ENSAYO        |             |             |             |                |       |       |  |  |
| STRUBE                                   | ТОТЕМ       | ExpressSun* | medio       | N              | В     | N     |  |  |
| VARIEDADES CON TRES O MÁS AÑOS DE ENSAYO |             |             |             |                |       |       |  |  |
| LIDEA                                    | ARMONICA SU | ExpressSun* | medio-corto | В              | МВ    | В     |  |  |
| LIDEA                                    | LENA        |             | corto       | В              | N     | В     |  |  |
| RAGT                                     | RGT LLUIS   |             | medio-corto | N              | МВ    | В     |  |  |
| STRUBE                                   | MERO ST     | ExpressSun* | medio-corto | N              | N     | N     |  |  |
| SYNGENTA                                 | SUZUKA      | ExpressSun* | medio       | N              | N     | N     |  |  |
|  |             |             |             |                |       |       |  |  |

| ALTO OLEICO                              |                        |             |             |                |            |                |  |
|--|------------------------|-------------|-------------|----------------|------------|----------------|--|
| SECANO                                   |                        |             |             |                |            |                |  |
|  | Variedad               |             | Ciclo       | Comportamiento |            |                |  |
| Casa Comercial                           |                        |             |             | Peso<br>kg/ha  | Grasa<br>% | Grasa<br>kg/ha |  |
| VARIEDADES CON DOS AÑOS DE ENSAYO        |                        |             |             |                |            |                |  |
| RAGT                                     | RGT HANATOLL           |             | medio       | В              | MB         | В              |  |
| SYNGENTA                                 | SUBEO HTS  ExpressSun* |             | medio       | N              | N          | N              |  |
| VARIEDADES CON TRES O MÁS AÑOS DE ENSAYO |                        |             |             |                |            |                |  |
| AGROPRO                                  | SY SONORA              |             | corto       | В              | N          | В              |  |
| CSPRO                                    | CHROMATIC              |             | corto       | В              | В          | В              |  |
| OLEOSOL SEEDS (OLEOKELSA)                | HTS SUVANGO            | ExpressSun* | medio-corto | N              | N          | N              |  |
| STRUBE                                   | ARPEGIO                |             | corto       | N              | В          | N              |  |

#### LINOLEICO (Convencional)

| REGADÍO                           |                |       |                |       |       |  |  |
|-----------------------------------|----------------|-------|----------------|-------|-------|--|--|
|                                   | Variedad Ciclo | Ciclo | Comportamiento |       |       |  |  |
| Casa Comercial                    |                |       | Peso           | Grasa | Grasa |  |  |
|                                   |                |       | kg/ha          | %     | kg/ha |  |  |
| VARIEDADES CON DOS AÑOS DE ENSAYO |                |       |                |       |       |  |  |

| VARIEDADES CON TRES O MÁS AÑOS DE ENSAYO |             |             |             |   |    |   |
|--|-------------|-------------|-------------|---|----|---|
| LIDEA                                    | ARMONICA SU | ExpressSun* | medio-corto | В | МВ | В |
|  | LENA        |             | corto       | В | В  | В |
| RAGT                                     | RGT LLUIS   |             | medio-corto | N | В  | В |
| SYNGENTA                                 | SUZUKA HTS  | ExpressSun* | medio       | N | N  | N |

#### ALTO OLEICO

| REGADÍO   |                  |             |             |                |            |                |  |  |
|---|------------------|-------------|-------------|----------------|------------|----------------|--|--|
|   | Variedad         |             | Ciclo       | Comportamiento |            |                |  |  |
| Casa Comercial  |                  |             |             | Peso<br>kg/ha  | Grasa<br>% | Grasa<br>kg/ha |  |  |
| VARIEDADES CON DOS AÑOS DE ENSAYO   |                  |             |             |                |            |                |  |  |
| RAGT  | RGT HANATOLL     |             | medio       | N              | МВ         | N              |  |  |
| SYNGENTA  | SUBEO HTS        | ExpressSun* | medio       | МВ             | N          | МВ             |  |  |
| VARIE   | DADES CON TRES O | MÁS AÑOS    | DE ENSAY    | O              |            |                |  |  |
| AGROPRO   | SY SONORA        |             | corto       | N              | N          | N              |  |  |
| CSPRO   | CHROMATIC        |             | corto       | N              | МВ         | В              |  |  |
| DLEOSOL SEEDS (OLEOKELSA)   | HTS SUVANGO      | ExpressSun* | medio-corto | МВ             | N          | В              |  |  |
| ExpressSun* Sistema ExpressSun: variedad resistente al Tribenuron-Meti Muy Bueno Bueno Normal |                  |             |             |                |            |                |  |  |

El dato relativo al ciclo es orientativo ya que la longitud del ciclo del girasol depende, principalmente de la temperatura y del número de horas de luz al día (fotoperiodo). Por ello el ciclo puede variar dependiendo de la zona y la fecha de siembra.

## Orgullosos de ser cooperativistas

La Comisión Envero de Cuatro Rayas comparte con ACOR Relevo su experiencia

#### Texto : Eduardo Gordaliza

on muchas las similitudes entre la Cooperativa Cuatro Rayas y ACOR: Ocon 90 y 63 años de historia respectivamente, nacieron para combatir el abuso de los almacenistas y las industrias azucareras; la rentabilidad del socio es el objetivo principal; sus

estatutos recogen el voto ponderado; forman parte del nuevo marchamo de "Producto Cooperativo"; y ambas comparten el mismo reto, el relevo genera-

En 2020, en la Cooperativa Cuatro Rayas creo la denominada "Comisión Envero" integrada por los hijos e hijas de los cooperativistas con el obietivo de aportar y poner en valor el legado de sus antecesores. Hoy son más de 40 jóvenes que conocen la cooperativa por dentro, acuden a cursos de formación y se implican en la bodega orgullosos de ser cooperativistas. Una semilla que esperan se convierta en los futuros miembros del Consejo Rector que aseguren el futuro de Cuatro Rayas.

El pasado 4 de junio los miembros de ACOR Relevo conocieron de primera mano el recorrido de la Comisión Envero, su funcionamiento y su experiencia. Además de profundizar en los valores del cooperativismo de la mano de Jerónimo Lozano, director general de URCACYL, los jóvenes socios de ACOR también visitaron las modernas instalaciones de la bodega Cuatro Rayas que en año 2023 facturó 35 millones de euros, ubicada en la localidad de la Seca (Valladolid).



Antes de la visita a Cuatro Rayas, el 26 de febrero, conocieron las instalaciones de ACOR en Olmedo y aprendieron de boca del presidente de ACOR, Jesús Posadas, y el director general, José Luis Domínguez, el funcionamiento de los órganos sociales, los datos sobre las empresas participadas, así como los procesos de elaboración del aceite y el azúcar, entre otros asuntos. Todos los integrantes del grupo han podido aclarar dudas sobre la actividad industrial y sobre el trabajo de sus profesionales.

La Escuela de Negocio CEU de Castilla y León, que es quien desarrolla el programa, también realizó otra actividad en un hotel de Valladolid el 5 de mayo para que los miembros de ACOR Relevo aprendieran habilidades sobre negociación, gestión de incertidumbres y conflictos, que seguro aplicarán en su

En el calendario de actividades presenciales aún falta una visita a las instalaciones del ITACYL y un viaje a Getafe (Madrid) para conocer las instalaciones de John Deere.







#### Texto e imágenes: Natalia Pelaz

ay un nuevo hito en el álbum de fotografías de ACOR, el viaje de socios, trabajadores y sus familiares a Japón. Uno de los destinos más demandados actualmente en el que conviven la modernidad, junto a la espiritualidad y la leyenda.

El programa disfrutado por los participantes ha incluido visitas a los templos japoneses más icónicos, con sus monumentos y famosos jardines. El viaje tuvo lugar del 9 al 20 de mayo, iniciándose con el aterrizaje en la ciudad de Osaka.

Este país de contrastes cuenta con algunas de las ciudades más antiguas de Asia, como la imperial Kioto, que fue

capital de Japón, y la ecléctica Tokio, centro neurálgico del manga y la tecnología de vanguardia, como la automovilística.

#### Gastronomía y mundo rural

Además de visitar las grandes ciudades, los viajeros han conocido el Japón rural, repleto de arrozales y manantiales, con construcciones de madera en las que la familia se

reunía en torno al fuego y se sentaba sobre sus tatamis. Así como las bondades de las aguas termales de la localidad de Hakone, con baños a 40 grados centígrados. Una oportunidad para que el grupo se engalanara con el tradicional kimono.

No podía faltar la ruta gastronómica, con el arroz como base fundamental de su dieta para acompañar al pescado crudo (sushi) y todo tipo de sopas con pasta japonesa, como el ramen o la soba, fideos de trigo sarraceno.

Famosas son también sus carnes de Wagyu y Kobe, con una calidad y sabor apreciados en todo el mundo.

#### Pequeña gran familia

El grupo estuvo acompañado por una guía nativa llamada Shoko, quien tenía una importante vinculación con Castilla y León durante su formación en España.

(feudalismo) hasta la era actual y saciar las curiosidades que pudieran surgir, como el funcionamiento de las escuelas o la etapa de la iubilación.

Los socios procedentes de Ávila, Soria, Palencia, Segovia, Valladolid... intercambiaron pareceres sobre la cultura japonesa, apreciando especialmente la limpieza y la buena educación de sus habitantes, acostumbrados a saludar con una inclinación de cabeza en señal de respeto.

Japón se encuentra a aproximadamente a 11.000 kilómetros de distancia, con una diferencia horaria de 7 horas más con respecto a España. Sin embargo, estas diferencias no impidieron que los integrantes de la Cooperativa formaran una pequeña gran familia durante el viaje. Empapándo-

> se del entorno en cada parada, mientras compartían impresiones, almuerzos y algún que otro sake.

Todos ellos, ya saben calcular en venes, han subido al tren bala (el más rápido del mundo), han contemplado la cumbre del monte Fuji desde un teleférico o se han cruzado con una geisha... Un viaje así pellizca la retina y el corazón, "ha sido una experiencia impresio-

nante", asegura el socio Eduardo Álvarez.

Eien nippon, o lo que es lo mismo, hasta siempre Japón.



Ella fue la encargada de enseñar los rituales de oración en los templos sintoístas y budistas visitados, explicar la evolución del país desde los distintos Shogunatos



#### Texto e imágenes: Lidia Corral Dos Santos

esde 2024, ACOR cuenta con un departamento específico para gestionar uno de los recursos más valiosos en su proceso industrial y agronómico: el agua. Aunque su creación es reciente, el departamento no parte de cero. "Siempre ha habido una gestión del agua en ACOR", nos cuenta Andrés Sanz. "La necesitamos tanto para el cultivo como para el procesado de remolacha y oleaginosas. Pero con el tiempo, las normativas han cambiado, la tecnología ha avanzado y se hacía necesario un enfoque más ordenado v centralizado".

Ese enfoque se ha materializado en un eguipo de una decena de personas, principalmente operarios y controladores de planta, encargados de la operación y mantenimiento de instalaciones críticas como la estación depuradora de aguas residuales, así como la supervisión de los distintos circuitos de refrigeración, condensación y las balsas de almacenamiento asociadas.

## El agua en ACOR: una cuestión de es-

El agua se ha convertido en un eje fundamental del plan estratégico de ACOR. "Porque es un recurso transversal. Desde el cultivo de remolacha, que necesita un riego eficiente, hasta la extracción del azúcar, pasando por el procesado de semillas en la planta de aceites, la generación y transporte de energía. El agua interviene en múltiples procesos de nuestra actividad", asegura Sanz.

Pero no se trata solo de usar agua: se trata de hacerlo bien. Por eso, se han definido cuatro criterios clave que rigen la actividad del departamento: maximizar la eficiencia, optimizar el consumo, potenciar la reutilización y evitar la contaminación.

Este enfoque no solo tiene un impacto medioambiental, sino también económico. "Cada metro cúbico que se ahorra reduce costes. Cada mejora en la depuración supone un ahorro. Ser sostenibles es también ser más rentables", explica.

Uno de los procesos donde más claramente se ve esta apuesta por la eficiencia es el lavado de la remolacha. "Usamos grandes cantidades de agua para retirar tierra e impurezas. Pero en lugar de desecharla, reacondicionamos esa agua: se separan los lodos y restos vegetales, se acondiciona el agua y se vuelve a utilizar", señala.

Una reforma clave fue la del Punto 0 de descarga de remolacha. Antes, el transporte de la remolacha almacenada se hacía por canales de agua. Hoy se hace por cintas transportadoras, lo que ha permitido reducir en hasta un 50 % los picos de carga orgánica en el agua generada durante la campaña.

Pero también se busca optimización: "El 75% de la remolacha es agua. En el proceso de extracción de azúcar, buena parte de esta agua se incorpora en el proceso y puede ser reutilizada en otras partes del sistema. Es una forma más de cerrar el ciclo".

#### Tecnologías punteras

Uno de los puntos clave del sistema es la depuradora, que trata un volumen de aguas residuales equivalente al de una pequeña ciudad.

ACOR lleva décadas invirtiendo en tecnologías punteras. Ya en 1984, fue pionera en instalar uno de los primeros reactores anaerobios de su clase en España. Hoy, aquel reactor sigue operativo gracias a actualizaciones constantes. Pero no es la única infraestructura innovadora: "Re-

ra esté de moda hablar de ello, en ACOR llevamos muchos años trabajando con procesos automatizados. Tenemos monitorizados en tiempo real muchos puntos del sistema. desde el rendimiento de los equipos hasta parámetros de calidad. Eso nos permite reaccionar con rapidez ante cualquier desviación", afirma el responsable de Gestión del Agua.

#### Retos presentes y futuros

Con año y medio de vida, el departamento ya ha asumido retos ambiciosos. "El primero ha sido optimizar las instalaciones existentes. Antes de ampliar, queríamos asegurarnos de que sacábamos el máximo partido a lo que va teníamos". El siguiente paso será decidir en qué puntos se necesita ampliar o modernizar, siempre con un criterio claro: mantener las instalaciones actualizadas para

su estrategia de futuro. Su papel es tan transversal que afecta directamente a la rentabilidad de las explotaciones, la eficiencia industrial y el cumplimiento de las normativas ambientales. Por eso, el plan estratégico de la Cooperativa coloca el agua en el centro de todas las decisiones clave. Entre las grandes metas con las que afrontar el futuro inmediato están: optimizar el consumo de agua en los procesos de producción, implementar tecnologías para mejorar la eficiencia hídrica y reducir el impacto ambiental del uso del agua.

Porque se trabaja no solo en el ámbito industrial, sino también en el agrícola. A través del Servicio Agronómico, ACOR cuenta con un plan de sensibilización y se trabaja con los Socios para optimizar y maximizar la eficiencia en ese uso del

"El primer paso ha sido optimizar las instalaciones existentes. Antes de ampliar, queríamos asegurarnos de que sacábamos el máximo partido a lo que ya teníamos". El siguiente paso será decidir en qué puntos se necesita ampliar o modernizar

A. Luengo, Hugo Rico, Jorge Hernández y Ana María Ciola

cientemente hemos incorporado uno de los equipos de flotación por aire disuelto más grandes del país. Y estamos probando tecnologías de inyección de oxígeno para mejorar aún más los procesos".

Además, el tratamiento de aguas se ha ido adaptando al crecimiento de la fábrica: una de las inversiones en marcha es la construcción y adecuación de balsas para una mejor segregación de aguas y con ello una optimización de los tratamientos.

Uno de los grandes aliados del departamento es la digitalización. "Aunque ahocumplir la normativa con el menor coste posible para la Cooperativa.

La conclusión es clara: el agua no es solo una necesidad operativa, es una oportunidad. Para ser más eficientes, más rentables y más responsables. Y el departamento de Gestión del Agua está trabajando, gota a gota, para que ACOR avance en esa dirección.

#### Eje fundamental del II Plan Estratégico de la Cooerativa

La gestión del agua no es un complemento en ACOR, es un eje central de Pensar en agua es, en realidad, pensar en sostenibilidad, en eficiencia y en compromiso con los Socios y con la sociedad. Este enfoque no solo busca adaptarse a las exigencias del presente, sino anticiparse a los retos del futuro. Por eso se están impulsando inversiones, tecnologías y nuevos modelos de gestión que permitan a ACOR seguir siendo competitiva sin renunciar a su responsabilidad medioambiental. Cuidar el agua es cuidar el modelo cooperativo. Y por eso, su gestión es, y seguirá siendo, un pilar esencial y estratégico del camino que la Cooperativa está trazando para los próximos años.



Texto e imágenes: Natalia Pelaz

ay orgullo y bastante tranquilidad cuando Víctor habla sobre cómo su hija quiere seguir sus pasos y quedarse con su parte de la explotación cuando se jubile. Para eso faltan siete años o más, pero Beatriz no podía esperar. Nada más terminar el bachillerato, se matriculó en ingeniería agrícola y se fue a Salamanca a estudiar durante los cuatro años de la carrera. "Más de un crédito nos ha salido gratis porque sacaba matrícula en alguna asignatura", recuerda Víctor Alonso.

Beatriz no iba de farol. Tanto es así que, en cuanto volvió a casa, comenzó a trabajar en una asesoría agraria y se rodeó de agricultores y ganaderos, esperan-

do el momento de ser una más. Desde hace casi dos años, Beatriz es socia de ACOR. Sigue mirando qué hace su padre, el maestro, pero ella es la capitana de su explotación y de su PAC. "Los conocimientos que ha adquirido mi hija me vienen muy bien porque en el campo cada vez hay que hacer más papeles", suspira. Si bien, Beatriz ha tenido mucha suerte "sobre todo en la parte práctica porque no he dejado de salir al

#### Una saga de remolacheros

Víctor Ángel es hijo, nieto de agricultores y socio de la Cooperativa desde hace más de 40 años. "Recuerdo cuando venían las cuadrillas de andaluces a entresacar la remolacha y ahora cómo

ha cambiado todo", le explica a Beatriz que escucha atentamente. Él cuenta que muchos inviernos los ha pasado sacando remolacha y que "ahora todo se termina en una mañana", gracias, entre otros avances al sistema de módulos. "Ahora se vive mejor y se ha ganado en calidad de vida".

"Hubo un año en el que, por cuestiones climatológicas, no pude sembrar remolacha y sentí como si me faltara algo", afirma. Junto a este cultivo, al que tienen un cariño muy especial, cultivan patata, colza, cereales y alguna leguminosa para completar la rotación de cultivos.

Otro que siempre ha estado al pie del cañón es el padre de Víctor Ángel, que ya está retirado, pero "el abuelo siempre está encima", añade su nieta risueña. "Mi padre tenía un obrero y yo hace tiempo que llevo mucha más labranza vo solo". Ahora la formación de Beatriz puede aportar mucho a sus parcelas, "hoy en día la agricultura no se trabaja solo desde el campo", apunta.

#### Honcalada cultivable

En la localidad de Honcalada, a unos 20 kilómetros de Medina del Campo, viven apenas seis habitantes durante todo el año. "Para mi hermana y para mí pensar en verano es pensar en el pueblo y lo recuerdo con mucha emoción", cuenta Beatriz. "A mí me trajeron de bebé y, aunque ya no vivimos aquí, vengo todos los días del año", comenta Víctor.

El término de Honcalada cuenta con 1.500 hectáreas, de las cuáles unas 1.200 son tierras de labranza. "Lamen-

salvo excepciones como este año, que

lo han hecho el 8 de abril y otra a finales

del mismo mes. En cuanto al riego uti-

lizan pívot y cobertura con sondeos de

aguas subterráneas de la comunidad

de regantes, algo que les ha dado "tran-

tablemente quedamos cuatro agricultores", cuenta Víctor, a pesar de que él siente una profunda alegría por tener el relevo consolidado.

#### Cambiar la lluvia

quilidad", confirman.

caído algo?".

Cuenta Beatriz que cuando era muy pequeña su padre le decía, "me voy a cambiar la lluvia", en referencia a abrir o cerrar los remates del riego. Y eso es lo que ella decía que hacía su padre, como si hablara de un auténtico mago. Ahora ha llegado el momento de los consejos de verdad. "En el campo nos exponemos mucho por el capital, pero



primero que llamo es a mi padre". No es es un trabajo bonito en el que te mande extrañar que en casa de los Alonso das tú mismo", insiste Víctor mientras comentar el tiempo sea un tema recuconfirma que a veces se exige demasiarrente y en más de una ocasión les hayan echado del salón por hablar tanto de agricultura. Por eso Beatriz no puede reprimir preguntar, "papá, ¿hoy ha

todo. En cuanto veo que va a llover, al

"Has tratado de ser un agricultor que prospera y no acomodarte", asegura Beatriz con admiración en la voz.

Ella sabe que el trabajo es sacrificado, además, se pasa el día charlando con otros agricultores. Sin embargo, siempre ha tenido claro que no se desvinculará, ni arrendará las tierras de la fa-

Importante también es sentirse comprendido en casa. "Mi mujer sabe lo que es y sufre conmigo la agricultura", dice Víctor Ángel. En cuanto a Beatriz, su pareja también es agricultor y "un gran conocedor en temas de maquina-

Este padre e hija remolacheros están en sintonía v son buenos cómplices. Son una familia unida por la misma pasión. Beatriz es una mujer joven y preparada, que elige recoger el testigo de las mejores manos posibles y del mejor profesor que podría tener.

#### CONSULTORIO JURÍDICO



## ¿Puede un agricultor jubilado seguir cobrando la PAC?

ara que un agricultor jubilado pueda seguir cobrando la PAC tiene que cumplir los siguientes requisitos:

- 1.-Ser titular de una explotación agraria situada en territorio español. (Tendrá que ser una explotación pequeña pues no puede recibir por ella ingresos que no superen el Salario Mínimo Interprofesional, salvo que pasen a jubilación activa).
- 2.-Ejercer una actividad agraria, directa o indirectamente, pero siempre bajo su control efectivo (no es necesario que se suban al tractor, le pueden hacer las labores).
- 3.-Asumir el riesgo empresarial de la actividad agraria desarrollada.
- 4.-Además debe cumplir alguno de los siguientes requisitos con uno de ellos es suficiente) para poder ser considerado agricultor activo y cobrar la PAC.
- 1.- Que haya recibido el año anterior un importe en concepto de ayudas inferior a 5000€.

2.- Que tenga unos ingresos agrarios significativos: esto es cuando una parte significativa de sus ingresos totales procedan de la actividad agraria; concretamente se ha fijado en un 25%. Es decir, sumando todos los ingresos que obtenga el agricultor jubilado por su pensión, por su actividad agraria y otros conceptos, al menos el 25% tiene que provenir de la actividad agraria.

El punto 1 y 2 sería para los agricultores jubilados cuyos ingresos agrarios que reciba no superan el salario mínimo interprofesional anual, ya que en ese caso podrá cobrar el 100% de la pensión.

3.- Si el agricultor jubilado pasa a ser "jubilado activo" (esto si cumple los requisitos para una jubilación activa, debe estar dado de alta en Seguridad Social, cotizando una pequeña cantidad, pero cobrando el 50% de la pensión (100% si tiene un trabajador a cargo) y pudiendo ingresar por venta de producción y pac cualquier cantidad incluso superior al salario mínimo interprofesional anual. En este caso al estar dado de alta en Seguridad Social también cumpliría el requisito para ser agricultor activo.



**OFICINAS CENTRALES** 



PLANTA DE ÁRIDOS DE CALIZA



DEMOLICIONES EDIFICIOS DE HORMIGÓN



RECIO, S.A.

CONSTRUCCIONES DE VIVIENDAS Y NAVES INDUSTRIALES.

URBANIZACIONES, MANTENIMIENTOS DE SERVICIOS INDUSTRIALES.

C/ Pío Basanta, 69 47250 MOJADOS (Valladolid) Teléfs. 983 607 200 - 983 607 586 • Fax 983 607 200



TRANSPORTES Y EXCAVACIONES REGO, S.L.

- EXCAVACIONES-TRANSPORTES.
- ALQUILER DE MAQUINARIA DE **OBRAS PÚBLICAS.**
- PLANTA DE ÁRIDOS DE CALIZAS.
- MAQUINARIA ESPECIAL PARA DEMOLIÇION DE EDIFICIOS DE HORMIGÓN.
- CONSTRUCCIÓN Y REPARACIÓN DE

C/ Pío Basanta, 67 47250 MOJADOS (Valladolid) Teléfs. 983 607 556 - 983 607 751 • Fax 983 607 751

