acor

Revista de información agraria
nº 171
Noviembre-Diciembre 2019

En su mejor momento

La campaña avanza a buen ritmo con más de 800.000 toneladas de remolacha recibidas

El presidente de la Junta da su apoyo al cooperativismo agrario de Castilla y León

MAPFRE Salud

en Fam -ilia

3 meses gratis*

↓ Hasta un **30%** de descuento por Vinculación y Nº de Asegurados

Chat Médico 24h

Vídeo-Consulta

Tu familia necesita un seguro de verdad.

*Consulta condiciones en mapfre.es

Tel. oficina
983 427 589
620 037 924

MAPFRE
Tu aseguradora global de confianza

sumario

nº 171 noviembre/diciembre 2019

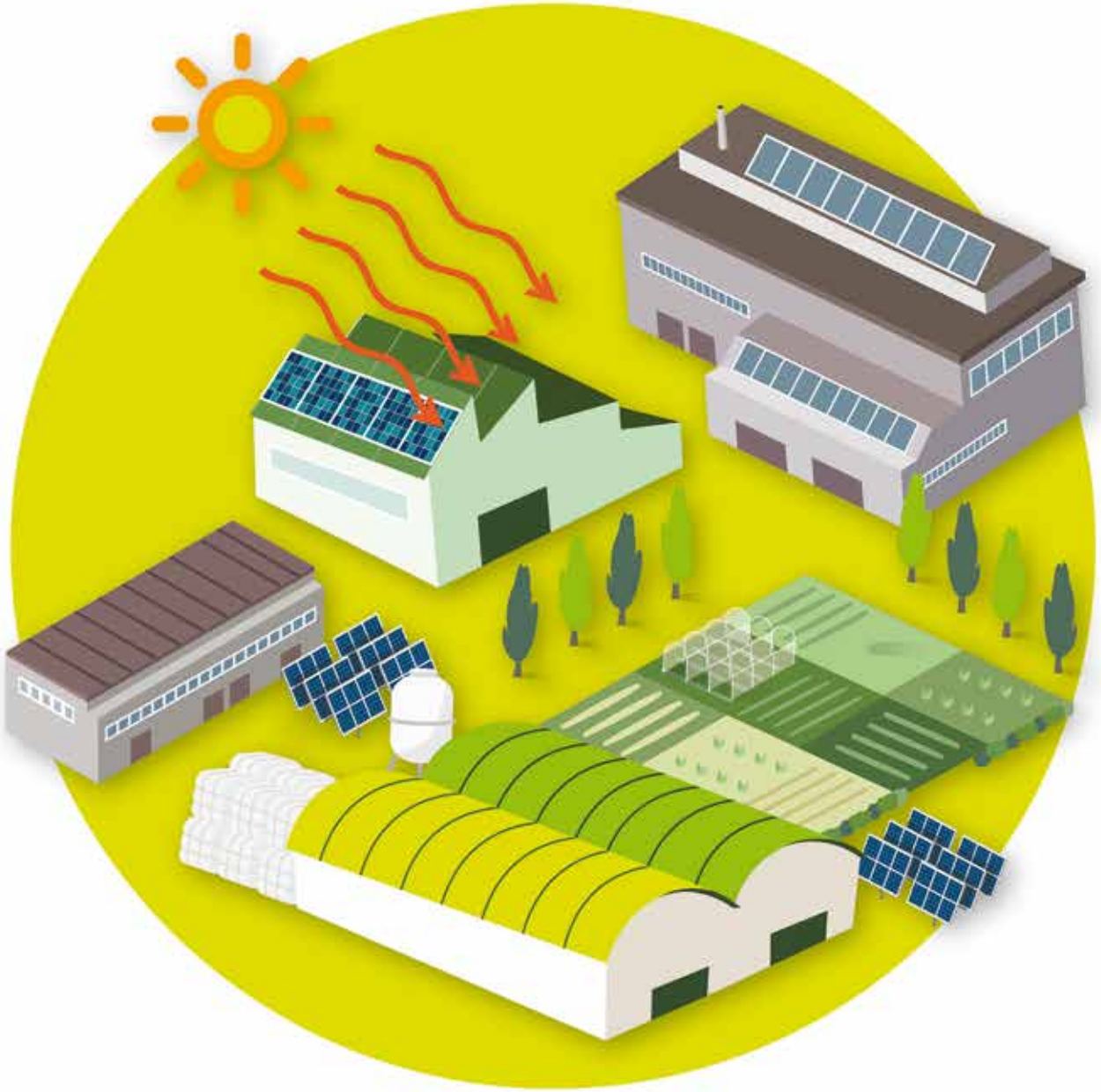
Asamblea General ACOR..... 6
Ecuador de la campaña, 105 t. por Ha 10
Balance de producción mundial de azúcar..... 12
El Presidente de la JCyL visita ACOR..... 14
Siembra directa: entrevista con Luis Miguel Arregui 16
ACOR, premio transformación digital .. 19
Nueces entre viñedos 20
Acuerdo ACOR-Cerealto Siro por el trigo duro 24
Informe: Trigo Sarraceno 26
Iberlíquidos, cinco años creciendo..... 27
Socios recogen los premios de los colaboradores 28
ACOR caso de éxito en ciberseguridad 30
Nuestros pueblos: Torquemada..... 36
Consultorio jurídico..... 38

Revista de información agraria. Segunda Época
Dirección: Departamento de Comunicación y Relaciones Sociales
Edita: Sociedad Cooperativa General Agropecuaria ACOR
P.º Isabel la Católica, 1. Valladolid
info@acor.es
Teléfono 983 35 04 00

Fotografía: Justino Diez
Imprime: Litografía-Imprenta Maas
Depósito Legal: VA-351-1997
ISSN 1138-0101

Reservados todos los derechos. Queda prohibida la total o parcial reproducción, por cualquier procedimiento, del contenido de esta revista sin autorización por escrito de la Sociedad Cooperativa General Agropecuaria ACOR.

CAJAMARSIEMPREDESARROLLOSOSTENIBLE



ENERGÍA FOTOVOLTAICA

LÍNEAS DE FINANCIACIÓN PARA ADQUISICIÓN E INSTALACIÓN DE FUENTES DE ENERGÍA SOSTENIBLES

SOLICITA UN PROYECTO · TRAE TU PRESUPUESTO · SOLICITA TU LÍNEA · DISFRUTA Y AHORRA

SOSTENIBILIDAD EN NUESTRO CAMPO
...Y MUCHO AHORRO

cajamar
CAJA RURAL

Consulta en nuestras oficinas.
Financiación sujeta a los requisitos y criterios de concesión de riesgo de la entidad.

Felipe Bello
Vocal suplente del Consejo Rector

Mi vinculación con el campo de Castilla y León viene por influencia familiar. Mi padre, agricultor y propietario, me introdujo en el mundo de la agricultura, que en aquel entonces ya era sostenible, pues el objetivo era complementarla con la ganadería, ya que teníamos una pequeña explotación lechera, cría de cerdos y de otros animales. Todo ello era un ciclo del que obteníamos los productos necesarios para alimentar a la ganadería y el estiércol del ganado revertía en abono para el campo. Fue él, mi padre, quien, junto con mi madre, inició su andadura como cooperativista de ACOR en sus inicios, atraídos por familiares de la zona de Madrigal de las Altas Torres.

Los primeros recuerdos remolacheros que conservo son de los años 60. Por aquel entonces era un trabajo duro, muy arduo, ya que apenas había maquinaria y las labores eran manuales, y con unas producciones muy alejadas de las que se obtienen actualmente, tanto en peso como en polaridad. En cambio, en los últimos 20 años la mejora regular y constante de la semilla, además de la maquinaria y equipos de recolección, han aligerado las penurias de antaño con mejores producciones año tras año.

A diferencia de la campaña 2018-2019, que fue muy mala, este año la perspectiva es halagüeña en cuanto a producción, aunque no debemos olvidar el problema de la volatilidad del precio internacional del azúcar, con oscilaciones también acrecentadas por el contexto actual del comercio internacional.

Desde mi punto de vista, el objetivo principal es asentar la situación económica de cara al futuro, para que los que vengan detrás se encuentren con una Cooperativa saneada, fuerte y que pueda soportar los envites del contexto económico internacional, sea cual sea. También debemos aprovechar la diversificación de las actividades de ACOR (remolacha, fotovoltaicas, trigo duro, etc.), que esto traiga un incremento del capital de la Cooperativa. Frente a cultivos del entorno, como patata o maíz, la remolacha ha mantenido la actividad por el hecho fundamental de tener un precio estable. Debemos preservar la producción en hectáreas al objeto de que este cultivo siga siendo rentable como hasta ahora. No hay que olvidar que el cultivo de la remolacha ha supuesto un enorme beneficio e incentivos para la población rural de Castilla y León en los últimos 30 años. La preocupación y el interés es que la remolacha siga siendo rentable y consigamos derivar parte de la producción de azúcar a objetivos más relacionados con el medio ambiente, como contribución a la salud del planeta.

En cuanto al momento actual, la mayoría de los socios de ACOR han apostado decididamente por la candidatura que sostiene el Consejo Rector y estamos en la línea de mejorar y aumentar los recursos de la Cooperativa. En cuanto a los trabajadores, el Consejo tiene un especial empeño en que todos los integrantes de ACOR, cooperativistas y empleados, participen de los beneficios generados. Muchos agricultores me trasladan sus inquietudes desde que formo parte del Consejo Rector de ACOR, pero también otras personas con implicaciones en el campo, como ganaderos o comerciales. Intento atender a sus preguntas y seguir trabajando siempre pensando en el futuro de nuestra Cooperativa.

ACOR reorganizará sus áreas de negocio para impulsar su actividad en el sector agroalimentario

Texto: Redacción
Imagen: Justino Díez

La Cooperativa explorará nuevos nichos de inversión centrados en el sector primario de Castilla y León

Justino Medrano traslada a los socios un mensaje esperanzador con el objetivo de ofrecer retornos a medio plazo

La Asamblea General de Delegados, celebrada en Olmedo el pasado 13 de diciembre, aprobó las cuentas del ejercicio económico 2018-19, que arrojan un resultado negativo de 13,93 millones de euros antes de impuestos como consecuencia de la caída de precios del azúcar en el mercado internacional, que se han situado en mínimos históricos.

La cifra de negocio directa de la Cooperativa ascendió a 104,2 millones, prácticamente igual a la facturación de la campaña anterior (102,7 millones). A ello hay que añadir el resultado de las empresas participadas que han tenido una cifra atribuible a ACOR de 114 millones, por lo que la sociedad cooperativa facturó, globalmente, 218 millones de euros.

El presidente de ACOR, Justino Medrano, informó a los delegados que la campaña 2018-19 ha sido la peor de la década, "con rendimientos muy bajos y una mala calidad de la remolacha". Junto a ello, el difícil mercado azucarero, con una rebaja en el precio de venta del azúcar de 151 euros por tonelada en dos años, ha lastrado las cuentas de un ejercicio en el que se ha mantenido el compromiso de garantizar al socio 42 euros por tonelada de remolacha.

Ahorro de 3 millones de euros

En el balance de gestión del nuevo equipo rector, Justino Medrano apuntó que "cuando llegamos en marzo nos encontramos con una situación financiera lo suficientemente preocupante como para tener que afrontar decisiones inmediatas y contundentes". "Sin esperar a conocer la auditoría de gestión" – añadió – "implementamos una política de ajustes en los puestos de dirección, que permitirá ahorrar a la Cooperativa más de un millón de euros. Además, la revisión de todos los contratos de suministros y prestación de servicios por terceros prevemos que generará un ahorro superior al millón setecientos mil euros y que en conjunto suman casi tres millones de euros", subrayó.

Afrontar el futuro con optimismo

A pesar de ello, existen varios motivos para encarar el futuro con optimismo y que pasarían, en opinión de Justino Medrano, por la necesaria vuelta a la normalidad en los mercados del azúcar. "En la presente campaña ya se ha producido una subida de más de un 20% en los precios medios de venta del azúcar respecto al ejercicio anterior, lo que se traduce en un incremento de entre 80-90 euros por tonelada".

Igualmente, nos encontramos ante un claro déficit de azúcar en el mercado comunitario en el que se han dejado de cultivar 145.000 hectáreas de remolacha respecto a la campaña 2017-18. Además, la Cooperativa va a superar con creces el objetivo de llegar a una producción de 180.000 toneladas de azúcar gracias a la contratación de 14.116 hectáreas, mientras que las administraciones mantienen su apoyo al sector con las ayudas garantizadas hasta 2022. "Con estos factores a favor podemos confiar en entrar nuevamente en la senda de los beneficios que revertirán al socio en forma de retorno económico", afirmó Medrano.

Situación de las empresas participadas

En la Asamblea de Delegados también se detalló la actividad que se realiza a través de las empresas participadas por ACOR, así como su evolución empresarial y de gestión. Estas empresas participadas son: Refinería de Olmedo S.A. (refino de azúcar de caña y remolacha); Iberliquidos S.A. (transformación de la melaza de remolacha para alimentación animal e industria de la levadura); ATISA (comercialización de azúcar); Agroproducciones Oleaginosas S.L. (elaboración de aceites alimentarios de girasol y harinas), y Desarrollos Agroenergéticos del Este S.L. (explotación y cultivo de tierras en Rumania).

Estrategia corporativa

La Asamblea General de ACOR autorizó al Consejo Rector a iniciar gestiones con el fin de deshacer alguna de las posiciones e inversiones existentes en la actualidad. Estos movimientos obedecen, según explicó Justino Medrano, "a la necesidad de analizar las posibilidades y ventajas de desprendernos de activos no estratégicos y que permitan sanear las cuentas de la Cooperativa". Medrano puntualizó "que esta estrategia se adopta tras conocer, a través de una auditoría de gestión, la situación de todos los proyectos y que en algunos casos no han cumplido las expectativas de negocio".

En concreto, ACOR hará una reestructuración de algunas de sus unidades de negocio y se estudia la posibilidad de vender los terrenos de la antigua azucarera de Valladolid, situados en la carretera de Cabezón. Estas instalaciones industriales permanecen cerradas y su actual situación supone un elevado coste económico por su mantenimiento y seguridad, entre otros gastos. Igualmente, se estudiarán posibles alternativas económicas para la planta fotovoltaica de Tordesillas.

Además, se estudiará la posibilidad poner en venta las diferentes parcelas agrarias con las que cuenta ACOR en Rumania, algunas de ellas en propiedad, con el objetivo de optimizar los activos y mejorar la eficiencia en la gestión. Para Justino Medrano, "es necesario adoptar este proceso con el único objetivo de entrar en el ejercicio 2020 con mayor estabilidad, fortalecer a la Cooperativa y hacer frente a un crecimiento transversal en nuestra región".

"Los resultados del último trimestre nos confirman que lo peor ha quedado atrás y afrontamos el nuevo ejercicio en una buena posición para volver a la senda de crecimiento de los últimos años. Con estos movimientos queremos focalizar nuestros esfuerzos en cuantos proyectos den beneficios a nuestros socios, en el ámbito agroalimentario", añadió.

Nuevos nichos de negocio

Para ACOR, el 2020 se convierte en un punto de inflexión, explicó Justino Medrano, que anunció "la búsqueda activa de nuevas líneas de negocio, explorando además alianzas con terceros, principalmente con empresas y cooperativas del sector agroalimentario de la región, y para ello vamos a potenciar un equipo de análisis, encargado de detectar oportunidades solventes y rentables que garanticen a nuestros socios retorno a medio plazo".

En su exposición, el presidente de ACOR manifestó "que el Consejo Rector seguirá buscando inversiones

complementarias, tanto para el cultivo de la remolacha como para la utilización del azúcar, así como en otros cultivos que permitan ampliar las alternativas para las explotaciones de los Socios".

Bioplásticos

Respecto al proyecto de bioplásticos, en la Asamblea General se informó de los cambios de estrategia que se plantean y que pasarían por reforzar los contactos con una empresa española que busca dar solución alternativa a los embalajes de frutas y hortalizas y que están trabajando con biopolímeros del ácido poliláctico (PLA).

El presidente de ACOR, Justino Medrano, avanzó "que este producto se ha empezado a comercializar en Europa, con resultados muy favorables, y por ello esta empresa, dedicada a proyectos de I+D, nos ofrece totales garantías con un proyecto riguroso que ya está en marcha y ante un mercado que necesita aportar alternativas al uso excesivo del plástico".

De izquierda a derecha, Eduardo Arroyo, Justino Medrano y Ramón Bocos

Nueva comisión permanente

La Asamblea ha propuesto aprobar una modificación estatutaria que incluye el voto ponderado en función de la actividad de la Cooperativa, ajustándose a los límites que marca la ley (un máximo de 5 votos), la limitación de dos mandatos, condición acorde con la regeneración perseguida por este Consejo y con el derecho de auto-regulación y carácter democrático de las entidades de economía social y la Presidencia de ACOR reservada al cooperativista productor de remolacha azucarera.

Estas modificaciones estatutarias se completan con la creación de la figura del adjunto al presidente que, junto al vicepresidente y presidente, formarán la Comisión Permanente para colaborar y supervisar las gestiones diarias encomendadas por el Consejo.

El presidente de ACOR detalló "que consideramos muy importante incorporar esta estructura, que denominamos Comisión Permanente, y que hemos puesto en marcha con el objetivo de servir de enlace entre el Consejo Rector y la Dirección de la Cooperativa y ejercer una permanente vigilancia sobre la aplicación de los acuerdos adoptados por el Consejo Rector".

En este sentido, añadió que "esta nueva estructura estatutaria, además, servirá de enlace y transición entre la actual estructura organizativa de la Cooperativa y una presidencia representativa que ejercerá su control junto a la Comisión Permanente sobre la ejecución de los acuerdos del Consejo Rector de ACOR".

La campaña supera su ecuador con un rendimiento de 105 toneladas

La riqueza se sitúa en 17,33 grados tras recibirse más de 800.000 toneladas

Texto: Servicio Agronómico

Una primavera escasa en precipitaciones facilitó que este año la mayoría de las siembras se realizaran en óptimas condiciones del terreno y en el momento adecuado, lo cual ha favorecido que la remolacha, en general, se haya desarrollado de manera satisfactoria. También ha contribuido a que, a finales del verano, un buen número de remolachares hubieran llegado a cubrir el ciclo y se pudiera iniciar su recolección.

Esta circunstancia, unida a que este año se ha producido un incremento notable de la contratación de remolacha en la Cooperativa (llegando a las 14.106 hectáreas), aconsejaron adelantar la fecha de apertura de la recepción de la actual campaña 2019/20, la cual se inició el pasado 23 de septiembre. Es decir, un mes antes que la anterior.

El bajo grado de humedad ambiental durante el desarrollo del cultivo ha aminorado el ataque de enfermedades fúngicas, tipo cercospora, cuya presencia en esta campaña ha sido notablemente inferior a las de las dos últimas. No obstante, en determinadas zonas como en el Valle del Duero y León, sí que se han detectado bastantes parcelas afectadas en mayor o menor grado durante el otoño, provocando pérdida de masa foliar, que ha ocasionado daños importantes en numerosos casos.

Ataque de pulgones

También se han observado este año un mayor número de parcelas afectadas de amarillez virótica, transmitida por determinadas plagas de insectos, especialmente pulgones. La virosis ha tenido mayor incidencia en aquellas parcelas que se sembraron con semilla sin tratar con el insecticida neonicotinoide en el pildorado, según se ha podido constatar en las numerosas consultas atendidas a pie de parcela por los técnicos del Servicio Agronómico.

Hasta primeros de diciembre, las producciones medias obtenidas se acercan a las 105 toneladas

por hectárea de remolacha tipo. Rendimientos que podrían situarse en una cifra algo superior de no ser por las bajas polarizaciones de una parte importante de las entregas realizadas, y que han ocasionado que a estas alturas de campaña la riqueza arrastrada se sitúe en 17,33º.

En el mes de septiembre, el buen desarrollo generalizado de la remolacha hacía presagiar que la polarización iba a ser algo superior a la que finalmente se está consiguiendo tras los arranques. Probablemente, parte de esta reducción venga derivada de las numerosas parcelas afectadas de cercospora y virosis.

Unos 200 litros por metro cuadrado

A diferencia de lo ocurrido en primavera, el otoño está resultando especialmente generoso en precipitaciones. Desde el inicio de la recepción, en la mayoría de Castilla y León, se ha recogido una pluviometría en torno a los 200 litros por metro cuadrado.

El agua acumulada en el suelo está dificultando la tarea de recolección de la raíz, que en muchas ocasiones no se realiza en unas condiciones de terreno adecuadas, lo cual repercute de manera negativa en los descuentos por impurezas de las entregas de remolacha realizadas en las últimas semanas.

A pesar de las constantes y abundantes lluvias, hasta ahora se ha podido abastecer a Olmedo de materia prima de manera uniforme, lo que ha permitido mantener un ritmo de molienda bastante adecuado. La coordinación de los módulos de arranque gestionados por la Cooperativa y la organización de las entregas de los socios no acogidos a dichos módulos a través de la asignación de cupos está resultando crucial para el buen desarrollo de la presente campaña que, debido al incremento de superficie contratada, va a alargarse más de lo habitual (se estima será de unos cinco meses).

Con el fin de asegurar un abastecimiento constante de remolacha, y ante la posibilidad de que las precipitaciones sigan prolongándose en el tiempo, resulta imprescindible mantener una suficiente cantidad de raíz amontonada en las parcelas, en zonas que permitan el acceso de los equipos de carga y transporte en todo momento, y que haga posible continuar las entregas durante el máximo tiempo posible, hasta que se puedan reiniciar los arranques nuevamente.

Campaña en las tres azucareras de la región

Hasta el 8 de diciembre, las tres azucareras de la región abiertas habían recibido 1.136.390 toneladas de remolacha física, con una polarización media de 17,31º (1.236.941 toneladas de remolacha tipo) y un 10,27% de descuento.

En ACOR se había recibido, hasta la fecha señalada, un total de 739.409 toneladas de remolacha física, con una polarización de 17,33º y un descuento del 9,52%. Esto representa, en términos de remolacha tipo, algo más de 800.000 toneladas, aproximadamente el 50% del total de la remolacha contratada por la Cooperativa. En Azucarera, las algo más de 436.000 toneladas de remolacha tipo entregadas hasta el 8 de diciembre, equivalen a algo menos del 40% de su contratación total.

SITUACIÓN DE LA CAMPAÑA 2019/20 EN LA ZONA NORTE
(DATOS AL DÍA 8/12/2019)

CENTRO FABRIL	Remolacha física recibida (t)	Polariza. (º)	Descuento (%)	Remolacha tipo recibida (t)	Duración de campaña (días)	Fecha inicio campaña
ACOR OLMEDO	**739.409**	**17,33**	**9,52**	**800.872**	**77**	***23/09/2019***
Azucarera Iberia, TORO	262.880	17,41	10,55	267.351	55	*15/10/2019*
Azucarera Iberia, MIRANDA	134.102	17,01	13,77	121.800	42	*28/10/2019*
Azucarera Iberia, LA BAÑEZA	-	-	-	-	-	-
TOTAL, Azucarera Iberia S.L.	**396.981**	**17,28**	**11,66**	**436.068**	**55**	***15/10/2019***
TOTAL ZONA NORTE	**1.136.390**	**17,31**	**10,27**	**1.236.941**	**77**	**23/09/2019**

Fuente: Elaboración propia a partir de datos del Servicio de Estudios, Estadística y Planificación Agraria. Consejería de Agricultura de Castilla y León. Diciembre 2019.

ENTREGAS SEMANALES POR EMPRESAS CAMPAÑA 2019/20
(HASTA EL 8/12/2019)

Entregas Semanales t remolacha física	ACOR (Olmedo)			Azucarera Iberia (Total)		
	Entregas (t)	Pol. º	Dto. (%)	Entregas (t)	Pol. º	Dto. (%)
Semana 1: 23/09 al 29/09	**51.277**	**16,91**	**9,59**	-	-	-
Semana 2: 30/09 al 06/10	**74.615**	**17,52**	**8,65**	-	-	-
Semana 3: 07/10 al 13/10	**72.586**	**17,63**	**8,05**	-	-	-
Semana 4: 14/10 al 20/10	**79.596**	**17,75**	**8,46**	**30.765**	**18,20**	**8,93**
Semana 5: 21/10 al 27/10	**71.220**	**17,55**	**9,64**	**25.897**	**17,52**	**10,31**
Semana 6: 28/10 al 03/11	**60.656**	**17,04**	**10,04**	**44.348**	**17,48**	**10,52**
Semana 7: 04/11 al 10/11	**65.205**	**17,29**	**9,95**	**66.102**	**17,20**	**10,97**
Semana 8: 11/11 al 17/11	**61.274**	**17,24**	**10,18**	**68.628**	**17,44**	**12,29**
Semana 9: 18/11 al 24/11	**69.805**	**17,23**	**10,64**	**62.302**	**16,96**	**13,03**
Semana 10: 25/11 al 01/12	**76.905**	**17,29**	**9,68**	**55.593**	**16,87**	**11,94**
Semana 11: 02/12 al 08/12	**56.270**	**16,84**	**10,49**	**43.346**	**17,12**	**13,29**
Total, Acumulado	**739.409**	**17,33**	**9,52**	**396.981**	**17,28**	**11,66**

Fuente: Servicio de Estadística, Estudios y Planificación Agraria de la Consejería de Agricultura (Junta de Castilla y León). Diciembre 2019

Cambio de tendencia: claro déficit de azúcar en la UE frente a los excedentes de años anteriores

De la campaña 2017/18 a la actual se calcula que en la Unión Europea se han dejado de cultivar unas 145.000 ha de remolacha

Texto: Javier Narváez

Las perspectivas de producción azucarera en la UE han ido cayendo paulatinamente los últimos meses, según se reducían las previsiones de rendimiento en la mayor parte de los Estados miembros productores de la UE.

Transcurridos tres meses largos de arranques de la campaña 2019/20, se puede asegurar ya que las medias de producción en los cuatro principales productores comunitarios (Francia, Alemania, Polonia y Holanda) quedarán significativamente por debajo de la media de rendimientos de sus últimas cinco campañas. De nuevo la sequía ha afectado este verano a los campos de remolacha en centro Europa, que además han visto como las fuertes lluvias de finales de septiembre y octubre retrasaron el arranque en distintas regiones productores.

Tampoco debemos olvidar que la campaña 2019/20 ha contado con una superficie de siembra de remolacha de 1.533.000 hectáreas en el conjunto de los 19 Estados miembros productores, lo que supone 145.000 hectáreas menos que en la campaña 2017/18, lo que, respecto a la baja producción de azúcar finalmente esperada para este año, ha tenido tanta influencia o más que las malas condiciones climatológicas de este verano en Europa.

En definitiva, las primeras estimaciones de producción de azúcar de la actual campaña 2019/20 señalan una caída de la producción comunitaria de azúcar blanco de remolacha hasta los 17,319 millones de toneladas, 121.000 toneladas de azúcar menos que las obtenidas en la campaña 2018/19 (que se considera la peor campaña de la última década) y 3,753 millones de toneladas menos que en la 2017/18 (la primera campaña sin cuotas azucareras en la UE).

Fin a los precios mínimos

La gran noticia de todo esto es que un segundo año consecutivo de reducción en la producción azucarera de la UE parece haber puesto fin al periodo de precios mínimos que sufría el mercado azucarero comunitario y, especialmente, el español. La UE mantendrá durante 2019/20 su estatus como importador neto de azúcar mundial, escenario al que regresó la campaña pasada, tras pasar a ser uno de los principales exportadores mundiales tras la "nefasta" y super excedentaria campaña 2017/18, inmediatamente después de la desaparición del sistema de cuotas.

Los precios medios en la UE ligeramente por encima de los 320 euros por tonelada de azúcar registrados durante el pasado verano, afortunadamente van quedando muy atrás. Ahora hace falta que todo el sector comunitario hayamos aprendido la lección para no repetir los errores que cometimos hace dos años y seamos capaces de mantener el siempre difícil equilibrio del mercado azucarero de la UE.

PRODUCCIÓN DE AZÚCAR DE REMOLACHA EN LA UE-28

Resultados finales de la Campaña 2017/18 provisionales de la 2018/19 y avance de la 2019/20

ESTADO MIEMBRO	CAMPAÑA 2017/18	CAMPAÑA 2018/19	CAMPAÑA 2019/20
BÉLGICA	978.608	830.316	751.000
R. CHECA	655.468	572.797	576.569
DINAMARCA	396.893	351.849	351.516
ALEMANIA	5.157.787	4.195.019	4.264.190
GRECIA	36.514	8.424	7.737
ESPAÑA	552.016	390.685	408.280
FRANCIA (METR.)	6.236.738	5.104.556	4.820.447
CROACIA	229.143	119.487	130.000
ITALIA	305.254	216.244	231.358
LITUANIA	140.615	147.085	142.366
HUNGRÍA	142.000	110.143	105.000
HOLANDA	1.324.023	1.138.018	1.129.800
AUSTRIA	471.914	324.845	319.000
POLONIA	2.313.542	2.191.294	2.228.447
RUMANIA	218.477	107.744	149.773
ESLOVAQUIA	179.734	166.228	180.894
FINLANDIA	64.022	53.228	75.000
SUECIA	306.906	279.488	297.920
REINO UNIDO	1.363.546	1.133.456	1.150.000
TOTAL	**21.073.197**	**17.440.907**	**17.319.297**

Fuente: DG AGRI Comisión Europea. No se considera producción France (DOM)

La UE, junto a Brasil, mantiene los precios internos para el azúcar más bajos del mundo

Texto: Javier Narváez
Imagen: Steinar Hovland

Llevamos años en el sector remolachero azucarero escuchando decir a la Comisión Europea que los precios del azúcar en el mercado comunitario deberían acercarse a los del mercado internacional. Objetivo que ha supuesto a nivel comunitario una profunda reestructuración del sector (entre 2006 y 2009) y varias reformas de la OCM del azúcar, que culminaron en septiembre de 2017 con la desaparición del sistema de cuotas azucareras, tras más de 50 años de funcionamiento en la actual UE.

El Comité Europeo de Fabricantes de Azúcar (CEFS) realiza un estudio trimestral sobre los precios del azúcar en todo el mundo. Entre otros cuadros y gráficos, el informe presenta los precios del azúcar blanco en las siete zonas productoras y de consumo más grandes del planeta (la UE, Estados Unidos, México, Brasil, Rusia, India y China), comparandolos con el que se reconoce como el precio de referencia del mercado mundial para el azúcar (precio del contrato de futuros nº 5 de Londres).

Los precios medios mensuales de estos grandes productores / consumidores, se comparan en dólares y en euros por tonelada de azúcar blanca, tomando las cifras para cada país de las siguientes fuentes: los de la UE directamente del sistema de información establecido por la Comisión Europea; las cifras de EE.UU. y México, del departamento de Agricultura de los Estados Unidos, y los valores para Brasil, Rusia, India y China son comunicados directamente por la OIA (Organización Internacional del Azúcar).

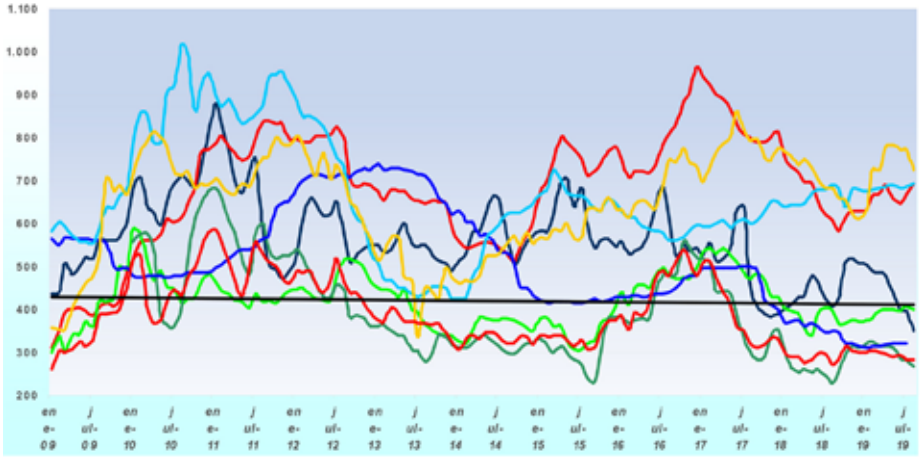
Del gráfico adjunto, con la evolución de los precios en euros/tonelada en estos siete grandes protagonistas del mercado mundial del azúcar, se podrían extraer multitud de conclusiones, pero nos vamos a centrar sólo en tres de ellas:

- Desde el mes de junio del 2018 hasta abril del 2019, el precio medio del azucar blanco a granel en la UE (320-340 €/t) se encontraba al mismo nivel que el precio de referencia del mercado mundial y del precio interno del azúcar en Brasil, habiendo estado incluso por debajo del brasileño en algunos periodos del mismo. A partir del pasado mes de abril, el precio mundial y el precio del mercado brasileño sufrieron un nuevo deterioro, al que no acompaño el del mercado de la UE, que se mantuvo en esos mínimos anteriores.

- Los precios del azúcar (680 – 700 €/t) en los mercados de China, EE.UU. y México en los dos últimos años estudiados (julio 2017 a julio 2019), son considerablemente mayores a los del resto de los grandes productores, doblando a los registrados en la UE, Brasil o el de referencia del mercado internacional (Contrato nº 5 de Londres).

- Los precios del azúcar en los mercados de Rusia y de la India (400 – 440 €/t) se han mantenido en los dos ultimos años considerablemente por encima del precio comunitario y brasileño, del orden de 80 a 100 €/t por encima de este último.

EVOLUCIÓN PRECIOS MEDIOS DEL AZÚCAR BLANCO EN LOS MERCADOS INTERNOS DE LOS 7 MAYORES PRODUCTORES Y CONSUMIDORES MUNDIALES
Periodo Enero 2009 a Agosto 2019- (€/T



Fuente: CEFS (Comité Europeo de Fabricantes de Azúcar). Update of the quaterly CEFS study on Price (Octubre 2019)

La Junta de Castilla y León reafirma su compromiso con el sector remolachero

El encuentro entre la administración y la Cooperativa tuvo lugar el pasado 4 de noviembre, cuando el presidente de la Junta de Castilla y León, Alfonso Fernández Mañueco, visitó la planta azucarera de ACOR en Olmedo. Fernández Mañueco fue recibido por el presidente de ACOR, Justino Medrano, quien hizo un llamamiento para que la Junta "respalde al cultivo de la remolacha y se supere el bache de los últimos años para recuperar las 30.000 hectáreas de remolacha en toda la región". Medrano se mostró optimista ante las cifras de la actual campaña y explicó que "el azúcar comienza a entrar en beneficios". "No podemos olvidar que las dos últimas campañas han sido realmente malas y hemos sufrido pérdidas importantes, sin embargo, este año hemos alcanzado la cifra récord de 14.000 hectáreas contratadas y nuestra fábrica está trabajando al máximo rendimiento. Lo que supone un importante ahorro energético".

Por su parte, Alfonso Fernández Mañueco afirmó que el gobierno regional mantiene su respaldo para un sector estratégico en la Comunidad, "también durante la nueva PAC post año 2020". "Insisto en la importancia de las ayudas europeas que recibe la remolacha, además del conjunto del sector agrario en Castilla y León, para mejorar su renta, modernizar las producciones e impulsar el desarrollo rural", ha añadido.

Una fábrica moderna

El presidente de la Junta de Castilla y León estuvo acompañado por el consejero de Agricultura, Ganadería y Desarrollo Rural, Jesús Julio Carnero. Ambos coincidieron en destacar la importancia de ACOR como Cooperativa y la calidad de sus instalaciones. "Hay que hacer un reconocimiento al esfuerzo de modernización, de incremento de la productividad del sector de las

cooperativas y de los profesionales agrarios", ha señalado F. Mañueco. "Apostamos por la remolacha como sector estratégico para el mundo rural. Hay que recordar que la Junta inyecta 22 millones de euros al año entre ayudas asociadas de la PAC y agroambientales", apuntaba también el consejero del ramo.

Apuesta por el sector

"El sector remolachero ha sufrido varios procesos de reestructuración y está en plena negociación de su Política Agraria Comunitaria, por eso tenemos que luchar por estar presentes en la Unión Europea con un proyecto fuerte, que apueste por defender los intereses de los agricultores. Lo que también es un compromiso con la España interior y de oportunidades", puntualizaba el presidente de la Junta.

"Los contratos de azúcar se firman a dos años. Estaban hechos con precios más altos pero el azúcar ha ido bajando y bajando con un contrato firmado antes de la crisis y las pérdidas son muy importantes. Por eso digo que el momento es muy delicado, pero se puede trabajar por la recuperación con la ayuda de las administraciones", insistió Justino Medrano, ante los medios de comunicación y autoridades presentes.

Luis Miguel Arregui es ingeniero agrónomo y divulgador de los beneficios de las técnicas de cultivo que protegen el suelo

"La siembra directa es una inversión y, como tal, puede que los beneficios no se vean a corto plazo"

Texto: Jaime Sánchez

Luis Miguel Arregui es doctor ingeniero agrónomo y profesor en la Universidad Pública de Navarra en materia de cultivos herbáceos. Con el altavoz de las redes sociales, se ha convertido en un gran divulgador de la siembra directa bajo la premisa de que el agricultor debe cambiar, sobre todo, su mentalidad. Lo primero, Arregui prefiere recordar algo ya conocido: "En agricultura las matemáticas no siempre se cumplen". "Estamos trabajando con sistemas vivos y, por ello, la cantidad de factores que influyen en cada decisión son muchos, no sabemos bien cómo interaccionan unos con otros y algunos de ellos son incontrolables".

Para este ingeniero, la siembra directa (235.200 hectáreas en Castilla y León) se basa en cuatro aspectos fundamentales: menor movimiento posible del suelo, alternancia de cultivos, suelo siempre cubierto y el mayor tiempo posible con raíces vivas. "Pero por encima de todo, y antes de nada, está la mentalización del agricultor, y no siempre se ven beneficios inmediatos", explica. Luis Miguel Arregui habla desde su experiencia de casi dos décadas como agricultor de secano con cultivos como trigo, cebada, avena, colza, girasol, leguminosas... "Esto no es fácil y de lo que puedo hablar es de mi experiencia en una zona y un manejo concreto. Conozco casos de éxito y casos de fracaso", detalla. Para quien desee conocer más su trabajo, Luis Miguel Arregui tiene canales propios en youtube y en twitter (@LuisMiArregui).

Gastamos energía en romper y arreglar una y otra vez el suelo, ¿por qué es mejor conservar la estructura del suelo?
La estructura del suelo es como la casa en la que vivimos. Si la derruimos, la tenemos que volver a construir. El suelo es un ente vivo y en él tiene que vivir nuestro cultivo. Cuanto mejores sean las condiciones, mejor se desarrollará. Con una estructura mejor, las raíces se encuentran más "cómodas" y eso repercute en la parte aérea. Algunos de los problemas que vemos en la parte aérea pueden venir originados por problemas en las raíces, pero no nos damos cuenta (asfixia, enraizamiento pobre, mal acceso a nutrientes, etc) y tenemos que recurrir a tratamientos fitosanitarios o abonados para corregir ese fallo. La estructura de un suelo es una propiedad que cuesta mucho construir y muy poco destruir. Incluso con un manejo muy cuidadoso, simplemente con la maquinaria pesada que se utiliza es complicado mantener una buena estructura.

Aseguras que el suelo que se va es el más fértil, que debemos evitar la erosión con un suelo cubierto y sin mover, ¿cómo convencerías a un agricultor de que es mejor no arar?
No me gusta el término "convencer". Por lo general, la gente es lista y si ve que una práctica nueva le puede resultar interesante, pues trata de adoptarla. Pero desde la evidencia, es decir, un cambio de mentalidad como es la verdadera siembra directa no se consigue desde la teoría, sino desde la evidencia práctica. Uno puede asistir a muchas

La estructura del suelo es como la casa en la que vivimos, si la derruimos, la tenemos que volver a construir

charlas, pero nada que ver con una visita a una finca y una conversación con el agricultor. La erosión es una evidencia, es un problema medioambiental y es dinero que se va del bolsillo del agricultor. Luego pasas el chisel y parece que no ha sucedido nada, pero ese dinero ya no vuelve y tienes que volver a poner más.

¿Cómo se hace una transición del laboreo habitual a la agricultura de conservación?
Primero habría que definir en qué lugar del amplio abanico de la agricultura de conservación quiere estar uno. La siembra directa entendida como los principios anteriomente expuestos implica, lo primero, una mentalización del agricultor, mucha paciencia, y formación en la técnica. No me gusta ser radical en las posturas, pero sí tengo que indicar que un laboreo destrozaría todo lo creado, tanto más cuanto más intenso sea y más años llevásemos sin tocarlo. Hay que tratar de resolver las situaciones sin intervención de aperos de laboreo. Puede haber situaciones excepcionales, pero todos sabemos distinguir entre una emergencia sobrevenida o una actuación voluntaria. Una vez que se esté mentalizado, hay que hacer un planteamiento de qué se quiere hacer, cómo se va a trabajar, cultivos, residuos del cultivo, volúmenes de cobertura, etc, ... y posteriormente elegir la sembradora capaz de trabajar en esas condiciones. Si no tenemos limitación presupuestaria este sería el orden. Si contamos con una sembradora determinada o una limitación del presupuesto, pues justo al revés, montar todo el manejo de los cultivos, residuos, coberturas, ... para que la sembradora pueda realizar una buena siembra. Si alguien quiere apostar por esta técnica, debe tener claro que es una inversión y como toda inversión, los beneficios puede que no se vean a corto plazo.

¿Ves factible esta técnica para cultivos hortícolas?
Habría que ver a qué cultivos se hace referencia. Ya hay gente que está trabajando con cubiertas vegetales y no laboreo en hortalizas con riego a goteo, pero en algún momento puede que haya que recurrir a una pequeña labor cuando el cultivo lo requiera. Hay que estudiar cada situación, entender el sistema en su conjunto y ver cuál es la solución más adecuada, siempre pensando en ser lo más eficientes y rentables. No hay que ser un "hooligan" de nada, pero

Las ventajas de este sistema respecto al laboreo tradicional son inversamente proporcionales a la disponibilidad de agua

hay que ser abierto de miras. Tratar de mejorar las técnicas sin perder rentabilidad. Eso cuesta porque hablamos de innovar y eso entraña un riesgo y un sacrificio.

La técnica de las cubiertas vegetales, ¿qué ventajas nos aporta?
La ventaja de contar con una herramienta más en la gestión de nuestros cultivos. Es algo novedoso porque nadie piensa en las plantas como herramienta, sino como un producto para recolectar. Las cubiertas vegetales ayudan a mantener una buena estructura, descompactar, reciclar nutrientes, reducir erosión, aunque no siempre se puede hacer lo que uno quiere. La falta de agua, la "ventana" entre cultivos, la limitación de maquinaria, el clima, etc. pueden complicar su utilización. Pero en siembra directa hay que pensar que todo lo que sea introducir raíces y cobertura al sistema, es bueno.

¿Se podría utilizar una cubierta vegetal para un cultivo como la remolacha?
Las cubiertas vegetales se pueden utilizar en manejos con laboreo igualmente. No tengo experiencia con cubiertas vegetales en remolacha y no conozco a quien lo haga. Habría que estudiarlo porque como decía antes, depende del clima, la "ventana", el suelo, el objetivo que se quiere lograr, ... y cada situación puede que requiera una solución. La complejidad mayor vendría por el hecho de hacer remolacha en siembra directa, por las particularidades que tiene el cultivo.

Además de las ventajas agronómicas, ¿la siembra directa es más económica?
Esta es la pregunta clave, y la respuesta es que todo depende de cómo se haga. Como he dicho en la introducción, hay casos de éxito y casos de fracaso. Mi experiencia se circunscribe a una zona determinada y puedo decir que en mi zona los rendimientos son similares al laboreo. Como ventaja hay que decir que los gastos variables son inferiores y como inconveniente económico, el coste más elevado de la sembradora. En mi zona, que es un secano de 600 mm de lluvia al año, hacer siembra directa pura sin tocar el suelo puede ser más rentable, pero hay que estar concienciado. Por lo que conozco y la información que hay, las ventajas de este sistema respecto al laboreo son inversamente proporcionales a la disponibilidad de agua.

Respecto a los herbicidas. ¿El glifosato es un aliado? ¿Cómo se explica a la sociedad en general, al consumidor en particular, que es clave en una agricultura más sostenible?
En el glifosato concurren varias circunstancias: es un producto barato y eso puede que no interese; se ha tomado como arma contra la globalización, los transgénicos, la soberanía alimentaria... y en algunos casos también se ha hecho un mal uso por parte de los agricultores. Todo ello unido a noticias sensacionalistas y el miedo a lo desconocido, hace que los gobiernos se planteen su retirada.

A la sociedad hay que decirle que los coches, aviones y barcos, contaminan. ¿Y por qué siguen funcionando? Porque hoy en día es el mal menor. Se va regulando y controlando para reducir su impacto, pero la sociedad no tiene otros medios de transporte de forma general. En un futuro seguro que habrá otro vehículo menos contaminante pero hoy por hoy, si queremos vivir de esta manera, tenemos esto. Lo mismo con los medicamentos. No son inocuos. Tienen efectos secundarios y algunos más que otros. Se supervisan y se regulan por la autoridad sanitaria correspondiente y mientras no aparece algo que los sustituya y sea igual de efectivo, se utilizan. Si uno tiene un malestar puede tomar ibuprofeno. ¿El ibuprofeno es bueno para el cuerpo? Seguro que no, a nadie se le ocurre alimentarse de ibuprofeno, pero en una determinada situación puede ayudar. El agua es esencial para la vida y sin embargo hay gente que se ahoga en el mar o en la piscina. ¿Se prohíbe beber agua? ¿Se prohíbe el baño en el mar o se prohíben las piscinas? No. Se mejora su control y regulación. Y no es demagogia. Es la realidad. Con el glifosato pasa lo mismo. En cultivos extensivos es necesario, pero si se utiliza correctamente, los beneficios pueden ser muchos y no hay una técnica que sea más efectiva, menos contaminante y más segura.

En resumen, sentido común, responsabilidad, control y utilización racional para que no haya problemas.

ACOR, premio a la mejor transformación digital en una industria

Más de 5.000 sensores aportan información en tiempo real sobre el proceso productivo del azúcar

Texto: Jaime Sánchez

El proyecto de automatización de la planta azucarera de ACOR en Olmedo, desarrollado durante los dos últimos años, ha sido distinguido en los III Premios de la Industria del Colegio de Ingenieros de Valladolid, en la categoría de 'Mejor transformación digital en una industria'.

Este galardón se une al que ya otorgó la empresa Emerson, con el premio al cliente de industria de proceso más innovador en industria 4.0 en España, lo que permitirá también a la Cooperativa presentar su candidatura a nivel europeo el próximo mes de marzo en Milán.

El trabajo, desarrollado por el departamento de Informática Industrial de ACOR, ha logrado mejorar los tiempos de respuesta ante incidencias, reducir los costes de mantenimiento, incrementar la ciberseguridad y tener información en tiempo real de los distintos procesos productivos, entre otras ventajas.

"En el desarrollo de la transformación digital industrial, la Cooperativa sigue las directrices de las buenas prácticas de la International Society of Automation (ISA)", explica el responsable de Informática Industrial de ACOR, Francisco Javier Muñoz. "El objetivo son proyectos que se puedan medir y que, por tanto, nos indiquen nuestro grado de eficacia", detalla.

Lo más llamativo del proyecto es que, en la actualidad, se puede tener información de los procesos de fabricación en tiempo real en un dispositivo móvil. "Podemos comprobar de forma remota cualquier incidencia en el proceso productivo", asegura Muñoz. Además, gracias a la colocación de varias sondas en el sistema de control, sumado a los más de 5.000 sensores de planta, se pueden detectar antes los problemas. "Es un sistema de mantenimiento proactivo. Antes, los operadores alertaban de anomalías en el funcionamiento de proceso cuando se percataban de las mismas. Ahora, las sondas te avisan del fallo y también por qué ha fallado, incluso pueden detectar si va a ocurrir una incidencia antes de que se produzca".

El proyecto no se detiene aquí y está previsto que el sistema de control sirva datos históricos de los últimos diez años para su posterior explotación con algoritmos o tecnologías de inteligencia artificial para la mejora del proceso. "Al tener información en tiempo real tendremos mayor agilidad en la toma de decisiones", precisa Francisco Muñoz. Toda esta transformación lleva aparejada un incremento de la seguridad, que incluye la instalación de un antivirus industrial.

III edición de los premios

Los Premios de la Industria congregaron a cerca de 400 personas en la Feria de Valladolid en un reconocimiento a la labor de la ingeniería en el desarrollo de la sociedad. En la sección en la que se premió a ACOR resultaron también finalistas las empresas Findus España, Iveco y el consorcio Medea 4.0. Los premiados en las restantes categorías fueron las empresas Aenium Engineering, por la 'Starup más destacada'; Queserías Entrepinares por la 'Mejor innovación de ingeniería para la industria', y Hewlett Packard Enterprise en la categoría de 'Industria socialmente responsable'.

REPORTAJE

Nueces entre viñedos en el Duero

Óscar Mínguez, socio de ACOR, nos muestra su explotación: “Buscábamos una alternativa a la patata y apostamos por la nuez”

En cinco años se duplicará la superficie de nogales en España, que ahora alcanza las 13.565 hectáreas

Texto: Ignacio Miranda / Jaime Sánchez
Imagen: Justino Díez

En 2007 comenzó una aventura que hoy es una realidad. Por aquel entonces podía considerarse utópico producir nueces entre viñedos, patatas y remolacha en la Ribera del Duero. Ahora, una parte de los campos de la localidad de Bocos de Duero exhiben hileras de nogales de gran porte que transforman el paisaje desde la carretera.

Al frente de este proyecto se encuentra Óscar Mínguez, de 42 años, socio de ACOR e ingeniero técnico agrícola por INEA y graduado en Ciencias Ambientales por la Universidad de León. Fue su padre quien tuvo la inquietud inicial por hallar un cultivo alternativo para su explotación. "Ésta era una zona típica de patatas, un producto de precio muy inestable. Un viverista que buscaba parcelas para plantar nogales contactó con mi padre y así comenzó el proyecto", cuenta Mínguez.

En 2009, este ingeniero trabajaba como responsable del departamento de calidad y medio ambiente en una empresa de la construcción. La crisis en este sector coincidió con un momento en el que las plantaciones necesitaban un empujón, así que decidió involucrarse en un proyecto que hoy suma 65 hectáreas de nogales y que cuenta con una nave recién estrenada en la que se procesa y se envasa la nuez.

Óscar Mínguez nos muestra su explotación en plena recolección, que se inicia cuando está abierta la cubierta de la nuez -lo que se conoce como pelón- algo que ocurre cuando se moja. Si llueve pronto, la cosecha puede comenzar a principios de octubre. "Lo ideal es que se produzcan unas primeras lluvias y luego nos deje trabajar", explica. Este año, el otoño lluvioso ha dificultado la recolección que, sin embargo, se ha desarrollado a un ritmo frenético. Óscar Mínguez está a pie de campo, supervisa la recogida de la nuez y vigila su recepción en la planta donde se lava, se seca y se almacena. "Es un producto caro con un alto coste de producción, por eso debemos controlar todo el proceso", remarca.

Cultivo complejo y exigente

La plantación de Bocos de Duero, en un marco de 8x7 con cubierta vegetal, cuenta con tres líneas de riego por goteo. Se trata de un cultivo "muy sometido a las adversidades climáticas", advierte, ya que las heladas primaverales tardías le afectan más que al almendro o al pistacho. No tiene una segunda floración productiva como sí ocurre en la viña, por lo que de helarse la flor se pierde la cosecha de ese año. También es sensible a las heladas otoñales tempranas que perjudican la siguiente campaña, especialmente en árboles jóvenes.

Igualmente, el excesivo calor en verano también puede producir mermas en la producción al quemarse la nuez. "Árboles como el pistacho son más rústicos, no necesitan suelos tan fértiles y no tienen tanta complejidad. Se trata de un cultivo muy exigente: en función del riego, el abono y la climatología se pueden producir mermas de cosecha y de calidad", detalla.

El nogal entra en producción en su sexto año y alcanza

cosechas de entre 1.500 y 4.000 kilos por hectárea, dependiendo de variedades, marco de plantación, manejos... El mismo árbol produce flores masculinas y femeninas, y es habitual utilizar algunas variedades distintas para tener un abanico más amplio de polinización. En el caso de la plantación del Duero, hay siete variedades, pero solo dos principales productivas. La planta ya injertada cuesta entre 12 y 16 euros y los gastos de implantación son mayores respecto a otros árboles de frutos secos, a lo que hay que añadir el coste de manipulación.

El proceso

Durante la recolección se recogen las líneas de goteo y el árbol se vibra para que las nueces caigan al suelo. Esta labor se realiza con una máquina acoplada al tractor, en concreto, un brazo articulado que accede a dos líneas de árboles, a izquierda y a derecha. Una vez en el suelo, una segunda máquina tipo barredora recoge la nuez del suelo y la deposita en un remolque para su traslado a la planta procesadora.

En la recepción se retiran posibles palos, piedras y hojas. La nuez pasa por una lavadora, despedregadora y una mesa de selección antes de entrar en los secadores de aire caliente, de cuatros pisos, donde el fruto pasará entre tres y cuatro días. A continuación, las nueces se soplan para eliminar las vacías, se calibran por su tamaño y finalmente se envasan en distintos formatos.

Pendientes de otros mercados

En España, el sector despende mucho de las producciones que se dan en el extranjero. La producción nacional es deficitaria y solapa su campaña con las de EE. UU. y Francia. Los otros dos grandes productores son Chile y Australia. "Competimos con la nuez de estos países. Es un sector más o menos estable, pero al final dependemos de lo que hagan terceros. Si hay producciones abundantes caen los precios", explica Mínguez.

Uno de los principales problemas que deben afrontar los productores de nuez son los robos. Al tratarse de un producto con un elevado precio, cualquier sustracción por pequeña que parezca provoca un perjuicio. Según indica este joven agricultor, las inversiones en este cultivo son fuertes, la maquinaria hay que importarla de fuera, por lo que echa en falta ayudas públicas para poder impulsar su desarrollo en Castilla y León.

Plantaciones intensivas de nogal,
una realidad en auge con el objetivo de llegar a cubrir la demanda nacional

Poco a poco, Castilla y León va ganando espacio en el mapa español del nogal –juglans regia-, un árbol oriundo de Asia que ya tenía presencia significativa en todo el norte del país, en régimen de explotación tradicional y con un planteamiento de negocio familiar. En estas zonas, por su elevada pluviometría anual, no resulta necesario disponer de riego. Según datos de la PAC del presente año, nuestra región posee unas 480 hectáreas de superficie de nogal, cifra que en realidad es mayor ya que, al carecer de ayuda asociada, muchas plantaciones no se encuentran declaradas. Por este motivo, el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación eleva ese dato hasta las 1.400 hectáreas.

El cultivo de nogal en España suma 13.565 hectáreas, que se distribuyen fundamentalmente por Castilla-La Mancha 3.611; Cataluña 1.578; Andalucía 1.438; Castilla y León 1.419; Comunidad Valenciana -1.081- y Extremadura -1.052-, como primeras regiones productoras. De hecho, las previsiones del citado departamento de cara a la ampliación de su cultivo son muy optimistas, ya que en cuatro o cinco años la superficie productiva será prácticamente el doble de la actual, por lo que ya existe el distintivo "Nueces de España" para dar a conocer su calidad basada en un sabor intenso, muy superior a la de competidores como California o Chile. En este sentido, influye la menor temperatura en la época de secado, circunstancia que asegura sus propiedades organolépticas.

Además, todo apunta a un incremento de la demanda nacional en consonancia con la tendencia mundial en frutos secos, que el mercado español es incapaz de satisfacer en la actualidad, con la

necesidad de importar de Estados Unidos unas 15.000 toneladas anuales, lo que representa aproximadamente la mitad de consumo. Según señala el portavoz de la citada marca y representante de la Federación Española de Asociaciones de Productores Exportadores de Frutas, Hortalizas, Flores y Plantas Vivas (FEDEX), Francisco Caballero, la campaña de nuez de 2019 iniciada entre octubre y noviembre se presenta "con buenas perspectivas gracias a las condiciones meteorológicas favorables en momentos clave del desarrollo, como el cuajado y la floración, que permite prever un volumen de producción mayor que en 2018".

Precio estable

La nuez es el fruto seco más consumido en España, con una media de 0,61 kilogramos por persona y año, mientras que su precio en lonja suele situarse entre 3 y 4 euros por kilogramo. El promedio del último lustro se halla en 3,85 euros -siempre con cáscara-, una de las cifras más estables del sector. En venta directa al consumidor, el kilogramo de nuez de calibre 25 oscila entre 5 y 6 euros. Desde la perspectiva médica, los estudios de salud subrayan sus beneficios cardiosaludables, así como su valor proteico vegetal para sustituir al de origen animal, factores que inciden directamente en el aumento del consumo de nueces, ya sea directamente del árbol o tras algún tipo de procesado.

Respecto a las nuevas plantaciones de nogal, que en Castilla y León crecen al ritmo de unas 50 nuevas hectáreas al año según datos de la Consejería de Agricultura, conviene destacar su diseño con criterios eminentemente técnicos como cultivos de regadío, con variedades adecuadas al tipo de suelo, clima de la comarca y disponibilidad de agua. Por norma general, en España suelen ser explotaciones de más de 10 hectáreas, aunque el promedio está entre 2 y 3 hectáreas, con un alto grado de mecanización tanto en los procesos de poda como de recogida, riego localizado, fertirrigación y un estricto control de enfermedades.

Un modelo muy competitivo que exige una gestión minuciosa, ya que la nuez resulta muy delicada sobre todo en la fase de recolección: debe permanecer en el suelo el menor tiempo posible. Existen una decena de variedades de nogal con interés productivo, aunque la Chandler es con diferencia la más utilizada, mientras que en Andalucía abunda la pecanera, oriunda del norte de México y Estados Unidos. En este sistema intensivo es factible alcanzar un rendimiento de tres toneladas por hectárea, en tanto que en parcelas tradicionales ronda el millar de kilogramos por hectárea.

Necesidades hídricas

En comarcas con precipitaciones anuales de menos de 900 litros por metro cuadrado, resulta imprescindible recurrir al riego en primavera y verano, de manera controlada, para evitar la aparición de enfermedades como antracnosis y bacteriosis, por lo que se recomienda el uso de sensores de humedad del terreno. El árbol necesita calor entre mayo y septiembre, además de muy sensible tanto a las heladas tardías, que afectan a la floración, como a los cambios bruscos de temperatura. Respecto a los requisitos edafológicos, una plantación en intensivo ha de evitar suelos arcillosos y necesita en su composición una cierta presencia de arena. Los de naturaleza limosa, por su parte, conllevan una producción menor. Su sistema radicular alcanza una profundidad de 3 metros.

La poda, que representa otra exigencia, puede ser de formación, en los primeros cuatro años de vida del árbol, y luego de producción, renovación y control. Habida cuenta del volumen de sus copas y de la conveniencia de aireación, los pies deben plantarse alineados a una distancia de media de 7 metros, con una cifra que equivale a unos 180 nogales por hectárea. Si la explotación fuera para obtención de madera, la distancia puede reducirse a 2,5 metros entre árboles. Por último, merece la pena señalar la reducida presencia del vocablo nogal en la toponimia española, a diferencia de otros árboles como la encina, el olmo o el roble. Destacan As Nogais, en Lugo; la comarca leridana de Noguera con sendos ríos homónimos; Nogales, en Badajoz; Nogales de Pisuerga y de la Huerta, en Palencia; San Esteban de Nogales, en León, y Alcubilla de Nogales, en Zamora.

“Los socios estamos muy tecnificados y podemos producir trigo duro de calidad”

El acuerdo de Cerealto Siro Foods con ACOR establece que el 50% del precio es fijo y el resto variable según el mercado

Los socios pueden solicitar un anticipo de 300 euros por hectárea en regadío y 200 euros en secano

Texto: Jaime Sánchez
Imágenes: Justino Díez / Redacción

Mateo Muñoz es agricultor, ingeniero agrícola y socio de ACOR. Desde hace cuatro años cultiva trigo duro en Cigales (Valladolid), tanto en secano como en regadío. Su experiencia con un producto “que tiene valor añadido” centró la jornada de difusión del acuerdo entre Cerealto Siro Foods y ACOR a la que asistieron un centenar de cooperativistas y en la que se detallaron las características de este cereal, su adaptabilidad y su potencial de rendimiento.

“Es un cultivo en el que hay mucho que aprender, pero que no es difícil. Al final, todos somos cerealistas, está en nuestro ADN, por lo que no hay que tener miedo”, relató Muñoz. Para este agricultor, las principales ventajas pasan por la fórmula de contratación (el 50% del precio es fijo y el resto variable según la evolución del mercado) y el anticipo económico “que permite compartir los riesgos”.

Mateo Muñoz expuso, entre las claves del cultivo, la importancia de que el cereal disponga de nitrógeno hasta el final de su ciclo así como la idoneidad de aportar una parte de estiércol tipo gallinaza como abono de fondo. Depende de si la primavera es lluviosa, pero de media, riega unos 30 litros semanales por metro cuadrado. En secano ha obtenido entre 1.400 y 5.800 kilos por hectárea, según el año, mientras que en regadío la horquilla se ha movido entre 6.200 y 8.300 kilos/ha.

El acuerdo entre Cerealto Siro Foods y ACOR “estaba cantado”, dijo Mateo Muñoz porque “la competitividad va unida a las sinergias”. “Los socios somos el activo más importante de ACOR, somos socios muy tecnificados, hemos sido capaces de adaptarnos a todo tipo de cultivos y si ahora hay que producir trigo duro de calidad lo vamos a hacer”.

“Crear riqueza aquí”

Los presidentes de Cerealto Siro Foods y de ACOR, Juan Manuel González Serna y Justino Medrano, respectivamente, defendieron las bondades de un acuerdo “estratégico” que tiene como objetivo ofrecer una alternativa a los socios y que, a la vez, el valor añadido repercuta en Castilla y León. “Se trata de ofrecer alternativas y soluciones a nuestros socios y conseguir entre todos que la rentabilidad se quede en nuestra tierra”, afirmó Justino Medrano.

González Serna defendió el potencial de crecimiento del trigo que ahora se sitúa en 6.500 kilos/ha de media en regadío, pero que en algunas parcelas se han alcanzado rendimientos de 13.000 kilos/ha. “Queremos cultivar trigo duro en Castilla y León, con los mejores agricultores, aprovechando que aquí se da la mitad de la producción del trigo de España”, dijo, y añadió: “Os ofrecemos que os suméis a este proyecto. Son necesarias unas 50.000 hectáreas de trigo duro y, a día de hoy, el 90% están en Aragón, Andalucía, Extremadura y Canadá”.

Las condiciones

El contrato establece que Cerealto Siro Foods adelante la semilla al socio, cuyo importe le será descontado de la primera liquidación de su cosecha. La compañía se compromete a abonar al agricultor su producción de trigo duro a un precio acorde a su calidad que se analizará individualmente en cada entrega.

Para las calidades comprendidas en los grupos I y II, el socio recibirá un precio final compuesto a partes iguales por un precio fijo establecido en el contrato de 250 y 230 euros, respectivamente y por el precio medio del trigo duro en la Lonja de Córdoba para el periodo de agosto a noviembre de 2020. Para los grupos III y IV, la liquidación se efectuará según el precio medio del trigo blando de las lonjas de Salamanca, León y Lerma durante agosto de 2020 (para el grupo III se incrementa el precio en 20 euros por tonelada).

Para poner en marcha el cultivo, el agricultor puede solicitar un anticipo de 300 euros por hectárea de regadío y de 200 euros por hectárea de secano, importe que le será descontado en la primera liquidación. Además, los técnicos del Servicio Agronómico de la Cooperativa asesorarán al socio en el desarrollo del cereal y efectuarán las recomendaciones oportunas.

El cultivo paso a paso

Las claves para lograr un buen resultado en el cultivo de trigo duro pasan por una buena siembra, la fertilización y los riegos de primavera. De acuerdo con las explicaciones aportadas por los técnicos Francisco Javier Velasco, de Cerealto Siro Foods, y Luis López, de ACOR, la germinación suele ser menor que un trigo blando, por ello las dosis de siembra son más altas para conseguir 450-500 plantas por metro cuadrado. Así, las siembras tempranas, de noviembre a diciembre, necesitan 250 kilos por hectárea mientras que las de primavera (desde finales de diciembre hasta últimos de marzo) requieren de una dosis más alta, entre 300 y 350 kilos.

En cuanto al riego, el agricultor debe tener en cuenta que en las siembras más tardías se pueden tener problemas en la nascencia o en pleno ahijado si coincide con épocas de sequías. El objetivo en todo el desarrollo del cultivo es mantener un nivel de humedad adecuado, pero no excederse para evitar encamados tempranos. “Riegos tardíos a partir de un grano pastoso pueden provocar una caída de la vitrosidad, uno de los parámetros para producir sémolas”, explicó Luis López.

Para la fertilización, los técnicos recomendaron fraccionar el nitrógeno a lo largo del cultivo. De esta forma, el 20% se aporta en el fondo y luego se aconsejan tres coberteras. La más importante en el ahijado (40%), una segunda en el encañado y el resto en el espigado. Por tonelada producida, el trigo duro resta 12 unidades de fósforo y 18 de potasio.

Juan Manuel González Serna y Justino Medrano

Por último, también se debe tener en cuenta que la cosecha es un momento delicado porque se puede “arruinar un cultivo en el que se ha puesto mucho trabajo”. Debe tenerse muy en cuenta la humedad y ajustar bien la cosechadora, en especial el cilindro con el cóncavo para reducir el porcentaje de granos partidos.

Durante esta campaña, la compañía palentina ha seleccionado ocho variedades de trigo duro, la mitad con un ciclo más largo y el resto más corto. Desde que comenzaron el desarrollo de este cultivo, Cerealto Siro Foods ha ensayado más de 100 variedades.

La planta de los cien días que atrae a las abejas

Por segundo año consecutivo, Palencia ha acogido un ensayo sobre alforfón o trigo sarraceno, una herbácea que tiene en la ausencia de gluten y la riqueza en aminoácidos sus principales fortalezas

Texto: Ignacio Miranda Cavestany

Originario de Asia central, el alforfón o trigo sarraceno es una planta anual herbácea de la familia de las poligonáceas, que responde al nombre latino Fagopyrum sculentum, y se cultiva fundamentalmente para el consumo de sus granos, aunque también atrae la presencia de insectos de jardín y abejas, hecho que favorece la polinización. Por este motivo, tiene utilidad de cara a la implantación de colmenas en su entorno, por lo que no hay que olvidar este interesante uso complementario apícola. Posee un tallo erguido de tipo articulado, hueco en su interior, de hasta 70 centímetros de altura, con hojas sagitadas distintas según su ubicación: las de la parte superior son sésiles o abrazadoras, mientras que la de la zona inferior presentan un peciolo bastante largo.

Las flores son de color blanco o rosa, pequeñas, y agrupadas en inflorescencias terminales, con ocho estambres y tres pistilos por flor. Los frutos, que contienen una sola semilla, se forman como aquenios de tres aristas con maduración gradual. Además de su valor nutritivo a partir de proteínas y aminoácidos esenciales como la lisina, el alforfón -que no es propiamente un cereal- se caracteriza por añadir nutrientes y materia orgánica al suelo, cuya superficie protege. De esta manera, genera un hábitat idóneo para abejas y otros insectos depredadores de plagas.

El Servicio Territorial de Agricultura y Ganadería de la Junta de Castilla y León en Palencia ha realizado por segundo año un ensayo en la localidad de Castil de Vela, en una finca de terreno franco-arcilloso, de 11 hectáreas, donde se sembró el día 28 de mayo, tras la recolección previa de vezas, a razón de unos 50 kilogramos por hectárea. La floración tuvo lugar a primeros de agosto, mientras que la cosecha del grano ya maduro se llevó a cabo el 12 de septiembre, con un rendimiento medio de 1.800 kilos por hectárea. Los riegos, por aspersión, se sucedieron entre el 14 de junio y el 2de agosto, con un consumo estimado de 2.500 metros cúbicos por hectárea.

Producción en ecológico

Según explica Tomás Marcos, ingeniero técnico agrícola y jefe de la Sección Agraria Comarcal de Palencia, la experiencia es "positiva" y resume sus ventajas: "No hay apenas gastos, tiene un desarrollo rápido, alcanza un buen rendimiento y un precio entre 400 y 1.000 euros por tonelada, que puede llegar a 3.000 euros en ecológico", explica, al tiempo que destaca la necesidad de asegurar la comercialización, "ya sea por concentrar la oferta o por la transformación del grano en harina, descascarillado o molido". Por otro lado, la ausencia de gluten al no ser una gramínea presenta un claro atractivo para el consumo humano, ya sea en brotes, grano, harina o pasta. En la actualidad, China encabeza la producción mundial de alforfón, seguida de Rusia, Ucrania y Estados Unidos.

Otras dos ventajas agronómicas del trigo sarraceno frente a los cereales estriban en una mejor adaptación a terrenos de baja fertilidad, así como en la tolerancia a suelos ácidos, ya que puede crecer sin problema con pH entre 6 y 6,5. El cultivo resulta muy sensible a los cambios climáticos, pues requiere una temperatura media de 21 grados, que es la habitual en los verano de la Meseta, y agradece en especial las temperaturas nocturnas frescas. Como se ha visto, el ciclo de la planta ronda los cien días: nacen a las pocas jornadas de su siembra, entre la tercera y sexta semana el desarrollo de la planta se centra en la producción de hojas, mientras que florece hacia la sexta o séptima semana. Justo en la siguiente, comienza el llenado de las semillas. En España, históricamente, el cultivo tuvo su importancia en la comarca gerundense de La Garrocha, merced a un microclima de veranos húmedos.

Iberlíquidos, cinco años de continuo crecimiento

El pienso liquido Sugar Plus, con un gran desarrollo científico detrás, llega ya a más de 1.800 explotaciones de alta producción lechera en Europa

Iberlíquidos, constituida al 50% por ACOR y ED&F Man España, cumple cinco años de continuo crecimiento en la comercialización de melazas para la industria y del pienso líquido Sugar Plus de uso directo en granjas.

La empresa se puso en marcha en otoño de 2014 y desde entonces ha incrementado su posición en un mercado con grandes perspectivas de futuro, ya que su potencial de crecimiento es seis veces superior a las ventas actuales. Su fábrica se encuentra anexa a la planta azucarera de Olmedo y el 90% de las materias primas que utiliza son coproductos de la agricultura, entre ellos las melazas procedentes de ACOR.

El área de negocio se sitúa en la comercialización de melaza de remolacha y caña para diferentes usos industriales: producción de piensos para alimentación animal, fabricación de levaduras... y, a la vez, en la producción de piensos líquidos complementarios, con el nombre de Sugar Plus, enfocados a explotaciones ganaderas, principalmente de rumiantes.

La revolución Sugar Plus

Sugar Plus es un producto novedoso, con un alto componente técnico cuya demanda se produce al mismo ritmo que se dan a conocer sus beneficios tanto a los ganaderos como a veterinarios y nutricionistas. Se trata de un producto con un alto valor añadido.

La directora de Sugar Plus, Ana Alonso, señala que, actualmente, la marca trabaja con 1.800 explotaciones de ganado de alta producción lechera en toda Europa (el 10% en España), con crecimientos anuales superiores al 20%. En palabras de la directora técnica de Sugar Plus en Europa, Luiza Fernandes, detrás de estos piensos "hay un gran desarrollo científico, se hacen muchas pruebas antes de llegar a comercializarlos: aseguramos siempre la máxima palatabilidad, la idónea fluidez y viscosidad del producto final, pasamos por diferentes pruebas de calidad. Además, ofrecemos a nuestros clientes un servicio de logística y un soporte técnico que es un único en España".

Para Andrea Formigoni, de la Universidad de Bolonia, los estudios han demostrado que la melaza no aporta simplemente azúcares, sino también otros muchos nutrientes, "y todos ellos juntos consiguen estimular la producción de proteína microbiana en el interior de los rumiantes, mejora la degradación de la fibra y aporta un efecto más completo que la simple adición de azúcar". Un paso más allá van los piensos líquidos, que además de aportar los beneficios demostrados de la melaza, aporta las sinergias con otros productos incluidos en su formulación, para potenciar dichos beneficios.

¿Qué es la melaza?

La melaza es un coproducto final que se obtiene después de los distintos procedimientos que se desarrollan para la extracción del azúcar (evaporación, cristalización...). Es una mezcla compleja que contiene azúcares, minerales y otros compuestos. Es una materia prima con un alto porcentaje de materia seca, 70%, aunque con variaciones en sus componentes nutricionales. Además, posee una alta viscosidad. Estas características son muy apreciadas en la industria alimentaria animal.

¿Qué es Sugar Plus?

Los piensos líquidos Sugar plus son productos con una formulación precisa y una composición estable, virtudes muy apreciadas en la alimentación moderna de precisión, muy necesaria hoy en día en las explotaciones de alta producción. Esto permite trabajar el producto sin la necesidad de analizar cada recepción para conocer la composición exacta. Así mismo, poseen una fluidez óptima que permite trabajar el producto con comodidad directamente en la explotación, manteniendo su materia seca en el 70%, y sin necesidad de instalaciones complejas. Además, los piensos líquidos aúnan y potencian las acciones de sus diferentes componentes, alcanzando de ese modo una óptima eficiencia ruminal, aumentando la digestibilidad de la fibra y la proteína microbiana, entre otros muchos beneficios, lo que promueve altas producciones en las explotaciones ganaderas.

Seis socios reciben los premios de las empresas colaboradoras

El pasado 2 de diciembre se celebró en la Sede Social de ACOR, y ante notario, el sorteo de los premios que cada año conceden las firmas colaboradoras con la tarjeta de ACOR. Los participantes fueron los socios asistentes a las juntas preparatorias de la Cooperativa, que este año tuvieron lugar del 18 al 22 de noviembre. En esta edición, los premios han recaído en casi todas las provincias de la Comunidad, aunque finalmente la suerte acompañó a: **Luis Martínez Díez**, de San Martín de Valvení (Valladolid) premiado con una televisión inteligente de 40 pulgadas y marca NEVIR; **Blasa Carmen Cuenca Pérez**, de Tolocirio (Segovia), agraciada con un ordenador HACER Swift 1; **José María Holgado Rodríguez**, de Cabezas de Alambre (Ávila), premiado con un reloj de acero marca TISSOT; **Florencio Martín Cabezón**, de Encinas de Esgueva (Valladolid), ganador de un crucero por el Mediterráneo de una semana de duración; **José Luis Cadenas Morán**, de Santa Colomba de las Carabias (Zamora), premiado con un iPhone11 Black de 64GB y **Javier de Roa González**, de Fuentecén (Burgos), ganador de un jamón gran reserva y un lote de ollas.

Las entregas de los obsequios se realizaron el día 5 de diciembre y en ellas participaron los socios agraciados junto con representantes de las empresas colaboradoras. Desde ACOR, agradecemos enormemente el esfuerzo que habéis hecho, un año más, por hacer felices a nuestros socios: CAJAMAR, FERTIFLUID, TREMIÑO JOYERO, MAPFRE, MOVISTAR Y EMBUTIDOS ERESMA.

ACOR despunta en ciberseguridad industrial y explica su caso de éxito a otras empresas de la región

Texto: Natalia Pelaz
Imagen: Justino Díez

La jornada sobre ciberseguridad se celebró en las instalaciones de la Cooperativa en Olmedo, enmarcada dentro del proyecto Órbita 4.0, desarrollado por Vitartis. En esta ocasión ACOR actuó como anfitrión desarrollando uno de los mayores retos a los que se enfrentan las organizaciones que están implementando la Industria 4.0. Algunas de las empresas que participaron fueron Galletas Gullón, Queserías Entrepinares, Bimbo o Huercasa, entre otras.

El desarrollo del encuentro, liderado por Francisco Javier Muñoz, jefe del departamento de Informática Industrial de ACOR, contó también con la presencia y bienvenida de la directora de Vitartis, Cristina Ramírez, y el director general de ACOR, José Luis Domínguez.

La primera parte de la jornada se desarrolló en el salón de actos de la planta de Tratamiento de Aceites y Oleaginosas, donde F. Javier Muñoz presentó ampliamente cuestiones relacionadas con las tecnologías de la información (IT) y las tecnologías de la operación (OT), a través de un cuestionario en el que podían participar los asistentes. A continuación, el grupo se desplazó por las instalaciones de la planta, deteniéndose especialmente en el centro de procesamiento de datos (CPD), para estudiar la utilidad de la tecnología 4.0. in situ.

Posteriormente, los participantes se trasladaron a la planta azucarera para visitar sus infraestructuras y hacer parada en aquellos puntos más relevantes en materia de ciberseguridad, como la sala de control o la sala de tachas (o cristalización). "En esta planta tenemos más de 5.000 sensores trabajando", explicaba Muñoz entre los participantes, que lanzaban sus preguntas para intentar aplicarlas a sus propias experiencias profesionales. Para concluir el encuentro, todos los asistentes se encontraron en la sala de reuniones de la planta azucarera, donde intercambiaron sus impresiones y expusieron lo comentado durante toda la jornada.

De la Mesa al Campo

De izqda a drcha: Gemma Marcos, directora general de la Cadena Alimentaria, Justino Medrano, presidente de ACOR, Jesús Julio Carnero, consejero de Agricultura, Julio Casado, director de RREE de Mercadona en Castilla y León y Ángel Ortiz, director de El Norte de Castilla.

Un año más ACOR participó en la actividad que organiza El Norte de Castilla y que bajo el lema de la Mesa al Campo muestra el presente y futuro de proyectos agroalimentarios de Castilla y León. En esta séptima Jornada, que cuenta con el apoyo de nuestra cooperativa, intervino en la mesa redonda la joven Leticia Sáinz, remolachera asentada en Donvidas (Ávila). En su intervención explicó que pertenecer a una cooperativa como ACOR "asegura al agricultor la compra y el precio del producto", pero reclamó las ayudas vinculadas a la remolacha por parte de las administraciones como necesarias para su viabilidad.

Sáinz señaló que "la remolacha ha sido garantía de riqueza y sostenimiento de mi proyecto en el campo, tanto para mí, como lo fue en su día para mis abuelos y mis padres, que han sido todos ellos socios de ACOR".

El consejero de Agricultura, Jesús Julio Carnero, fue el encargado de clausurar la VII Jornada de la Mesa al Campo y aprovechó para entrar en diálogo con los participantes en esta mesa de debate a los que explicó, en primer lugar y casi por alusiones, la postura de Castilla y León (que mantiene un acuerdo de Comunidad) ante la Política Agrícola Común (PAC) más allá de 2020. "Las ayudas tienen que ser para las personas que se dediquen a la agricultura y asumen un riesgo empresarial", aclaró. "Nuestra definición de agricultor genuino pasa por un nivel de ingresos y que las propias ayudas no sean consideradas como tal".

Evitar la burocracia

Reconoció, del mismo modo, esos problemas que genera la burocracia a pesar de que Castilla y León, por ejemplo, es una de las regiones de toda Europa que más ha avanzado en la simplificación de las ayudas de la PAC. Jesús Julio Carnero se refirió de manera concreta a la nueva Dirección General de la Cadena Alimentaria, que encabeza Gemma Marcos, también presente en este foro, que ha sido la «más novedosa de los últimos años». En concreto, la dirección general ha nacido con la idea de hacer un "seguimiento" de las relaciones de la cadena, pero también para dar continuidad y relevancia al observatorio de precios, al defensor de la cadena o al arbitraje y la mediación.

Freno a la despoblación

Para el máximo representante agrario de la comunidad, la batalla contra la despoblación o el reto demográfico pasa por la agricultura, la ganadería y esa industria agroalimentaria vinculada al territorio. "Tenemos la llave para el futuro del desarrollo rural", se mostró convencido.

Los instrumentos en los que debe basarse ese futuro no son otros que conseguir el rejuvenecimiento y la incorporación de la mujer, "y si son mujeres y jóvenes como en este encuentro, todavía más". Destacó, por otra parte, el uso de las nuevas tecnologías como mantenedoras del negocio o la necesaria modernización de los regadíos. A esos tres instrumentos de futuro y al equilibrio de la cadena unió un necesario cambio de imagen del sector agrario. "Ese cambio de imagen nos corresponde a cada uno de nosotros y en vuestro caso habéis decidido mantener una explotación en vuestros municipios y sois un ejemplo", añadió el consejero.

Jesús Julio Carnero, consejero de Agricultura y al lado la agricultora Leticia Sáinz

Durante su intervención se mostró partidario de "luchar contra la indefensión y contra el individualismo", con el deseo claro de que ese individualismo se convierta en asociacionismo, algo que se quiere lograr a través del Plan Estratégico del Cooperativismo y que en una de sus medidas se plantea como objetivo incrementar un 150 por ciento el proceso de fusión entre cooperativas.

ACOR en Vitartis

La Junta Directiva de Vitartis , de la que forma parte nuestra Cooperativa, se reunió en Pozoblanco (Córdoba), localidad en la que se sitúa la planta láctea de Covap, que dirige Emilio de León, hasta hace pocas semanas representante de Lactiber León en la dirección de Vitartis.

En este encuentro en el que participó el vicepresidente de ACOR, Ramón Bocos, se aprovechó para recordar a las administraciones que en Castilla y León el sector agroalimentario constituye un tejido productivo fuerte, comprometido y vinculado con su tierra, asentado sobre todo en el medio rural y, por ello, estratégico para el desarrollo económico y social de la Comunidad.

Jornada en el diario El Economista

Eduardo Arroyo asistió como invitado al Ágora que organiza el diario El Economista y en el que intervino la ministra en funciones de Industria, Comercio y Turismo, Reyes Maroto. En la imagen Arroyo y Maroto conversando al término del encuentro empresarial celebrado en Madrid.

La Cooperativa recibe 172 obras para participar en el XX certamen de pintura

La Cooperativa ha recibido 172 cuadros para participar en el XX Certamen de Pintura ACOR Castilla y León cuya exposición se inaugurará el próximo 10 de enero en la sala de las Francesas de Valladolid. El jurado, formado por Francisco de la Plaza, Amaya Bombín y David del Cura, ya seleccionó las 30 obras finalistas que formarán parte de la exposición. De entre ellas elegirán a la obra ganadora cuyo autor recibirá un premio de 6.000 euros.

Esta edición ha sido la primera vez que los concursantes han podido inscribirse a través de Internet, lo que ha permitido incrementar considerablemente la participación. Así han llegado obras procedentes de todas las provincias de Castilla y León y también desde otros puntos de la geografía española, como Madrid, Toledo, Valencia o Zaragoza, ya que pueden participar los artistas que residan en la región o hayan nacido en ella.

Socios Internacionales

El presidente de la Cooperativa, acompañado del director general, asistieron en Lisboa al consejo de administración de AGROPRO (Agroproducciones Oleaginosas). Medrano y Domínguez aprovecharon el viaje para conocer las instalaciones del socio portugués Sovena. En la imagen Jorge de Melo, consejero delegado de la multinacional al lado de Justino Medrano, José Luis Dominguez y responsables de la planta de aceite.

Apoyo a la Asociación contra el Cáncer

La octava edición de la marcha solidaria organizada por la Asociación Española Contra el Cáncer (AECC) en Valladolid, superó un año más todas las expectativas, alcanzándose la cifra de más de 58.000 participantes. También desde ACOR se sumó un nutrido grupo de compañeros de las Oficinas Centrales. Todos ellos vestidos con las camisetas verdes que identificaban a la marcha y que mostraron en la Sede de ACOR días antes de la marcha.

Foro Cajamar Agro: la agricultura del futuro será sostenible

El foro Cajamar Agro de agricultura sostenible reunió el pasado 7 de noviembre a investigadores, empresarios y representantes de cooperativas agroalimentarias, entre otros, para compartir las últimas tendencias de innovación sobre la agricultura del futuro.
En la reunión intervino Adrián Jiménez, técnico del Servicio Agronómico de ACOR, que junto a otros representantes del sector abordaron la apuesta por la innovación y las nuevas tecnologías para optimizar el uso de los recursos y, en definitiva, lograr producciones sostenibles.

Los Ingenieros de Valladolid visitan la azucarera de Olmedo

Un grupo de representantes del Colegio Oficial de Graduados en Ingeniería de la Rama Industrial e Ingenieros Técnicos Industriales de Valladolid visitaron la planta azucarera de ACOR en Olmedo. El director de la fábrica, Guillermo Domínguez, y el responsable de Informática Industrial de la misma, Francisco Muñoz, acompañaron a los colegiados durante todo el recorrido y atendieron sus consultas relacionadas con el campo de la ingeniería. Al finalizar la jornada, los participantes mostraron su deseo de conocer también próximamente la planta de Tratamiento de Aceites y Oleaginosas de la Cooperativa.

La actividad empresarial y financiera, claves contra la despoblación

El presidente de ACOR participó en este encuentro de debate, organizado por la revista Castilla y León Económica y donde aportó su visión sobre el papel que representan las cooperativas para el entorno rural.
En la imagen , de izqda a drcha: Alberto Cagigas, director de la revista Castilla y León Económica , Vicente Orihuela, director de bodega Cuatro Rayas , Justino Medrano presidente de ACOR y César Reales, director general de AGROPAL.

El medio rural depende de que las empresas se puedan implantar en los pueblos”

El vicepresidente de ACOR, Ramón Bocos, habló en estos términos durante la celebración del primero de los encuentros del campo, organizado por el suplemento Campo de Castilla y León. En el foro participaron empresas y representantes del ámbito rural que dialogaron sobre cuestiones como las dificultades administrativas a la hora de emprender, la imagen de los profesionales del campo o el uso del agua. Para Bocos, “hay capacidad para seguir trabajando, pero hay que facilitar las cosas. La supervivencia del medio rural depende de que las empresas agroalimentarias se puedan implantar en los pueblos, que gocen de ciertos beneficios de inversión para poder generar empleo”.

Colaboración para fortalecer el I+D+i en el cultivo de la remolacha

ACOR participará en un proceso de colaboración para reforzar la cooperación en I+D+i en remolacha azucarera que permita a los agricultores contar con importantes estrategias de producción compatibles con el nuevo contexto normativo para la lucha contra plagas y enfermedades. Este proyecto cuenta con el apoyo del Instituto Tecnológico Agrario de Castilla y León (Itacyl) y la colaboración de la Asociación para la Investigación de la Mejora del Cultivo de la Remolacha Azucarera, en la que participa la cooperativa ACOR y Azucarera Iberia. La colaboración coordinada permitirá emitir recomendaciones unificadas para orientar a los remolacheros de Castilla y León en la aplicación de las últimas innovaciones tecnológicas de una forma rápida y más eficiente. De esta manera, se diseñará una plataforma de transferencia tecnológica que realizará de forma conjunta actividades de promoción y difusión de resultados que permitan poner estos a disposición del sector productor. En el centro de la imagen Justino Medrano, presidente, y José Luis Domínguez, director general de ACOR.

Torquemada

“Nos gusta nuestro pueblo en cualquier época del año”

Texto e imagen: Natalia Pelaz

Torquemada significa etimológicamente torre quemada, algo que llevan impreso en su escudo y en sus siglos de historia. Fueron una localidad de renombre de la provincia de Palencia y, en la actualidad, son referencia provincial, gracias al pimiento, y regional, por su circuito de motocross. En la localidad nos esperan cuatro socios, Jesús Palomino, Roberto Acítores, Mario Calvo y Filiberto Ruiz. La previsión era de lluvia, pero finalmente el día dio un respiro y otros agricultores con los que nos habíamos citado prefirieron faenar.

La localidad tiene mucho patrimonio, por lo que pasar por allí durante unas horas resulta escaso para poder contemplarlo. Hasta 8.000 hectáreas componen el término, de las cuáles, unas 6.700 son cultivables y, sobre unas 2.300 de regadío. “Los cultivos más importantes con riego son la remolacha, la alfalfa, después el girasol”, explican entre todos. “La remolacha sigue siendo el cultivo estrella, eso sí, haciendo muy bien las cosas. Nosotros entendemos que es fundamental porque si la remolacha desaparece, arrastraría a otros cultivos”, comenta Mario Calvo. Sin embargo, les surgen demasiadas dudas ante la situación actual, “la inestabilidad del mercado y los tres últimos ejercicios de ACOR, nos producen incertidumbre. La Cooperativa debería de sostenerse por nosotros mismos”.

Al igual que en otras zonas y pueblos, el relevo generacional es una tarea complicada. Para Jesús Palomino, "no tengo hijos, pero mis sobrinos tampoco quieren saber nada de la explotación. Se lo das todo montado y ellos no quieren trabajar en el campo". "A mi hijo pequeño, de quince años, le gusta mucho subirse al tractor, pero es sólo para la foto", añade Roberto Acítores. "Otro de los problemas con el personal es que se forman, cobran y cuando han terminado, se marchan y tienes que volver a empezar", dice Filiberto Ruiz.

Les gusta estar al día de la actualidad agraria, mucho más sencilla ahora con las nuevas tecnologías. "Seguimos las redes sociales. Conozco a un comercial que me facilita los precios por correo electrónico", asegura uno de ellos.

Durante el encuentro, se comentaron otros temas como el replanteamiento de los módulos, el uso de las energías renovables o algunos recuerdos de etapas pasadas en ACOR. "Para nosotros la Cooperativa es algo para tratar con cariño porque la levantaron nuestros padres y abuelos. Todos nuestros recuerdos son de críos, pero siempre rodeados de apego y ternura". Otro comentario lanzado en común por los cuatros socios, "aunque en verano se duplica o triplica la población, la vida en el pueblo, para nosotros, es estupenda en cualquier época del año".

LOCALIZACIÓN. Se encuentra a unos 21 kilómetros de Palencia (capital de la provincia) a unos 730 metros de altitud.

DEMOGRAFÍA. Durante años se venía superando la cifra de los 1.000 habitantes. Actualmente, no se alcanza por muy poco.

GANADERÍA. Fue muy importante en el municipio, pero ha ido perdiendo notoriedad, tanto es así, que hoy en día solamente permanece activa una explotación de porcino.

ACTIVIDAD ECONÓMICA Y SERVICIOS. La localidad dispone de todo tipo de servicios, desde colegio, a cuartel de la Guardia Civil, varias tiendas, peluquería, farmacia o centro de salud. Además, las comunicaciones son muy buenas con la capital por la autovía y también hay servicios de autobús todos los días.

MONUMENTOS. Entre otros, el gran puente de veinticinco ojos construido en la segunda mitad del siglo XVI por los maestros canteros Diego Gómez de Sisniega y su hijo García de Sisniega, la Ermita de la Piedad, donde se encuentra la patrona de la localidad: la Virgen de Valdesalce o la iglesia parroquial Nuestra Señora de la Asunción (s. XV), más conocida por ser la iglesia de Santa Eulalia.

FIESTAS. El calendario festivo de Torquemada abarca varias citas: las fiestas de los Quintos, San Marcos y San Isidro, la fiesta de Nuestra Señora y San Roque, el 15 y 16 de agosto, San Mateo y la conocida feria gastronómica del pimiento.

HISTORIA. En este pueblo palentino nació la infanta Catalina en 1507, quien fue posteriormente reina de Portugal, hija de Juana de Castilla, llamada 'Juana la loca' y de 'Felipe el Hermoso'. En el verano de 2007 pasó por esta localidad la llamada 'Ruta Quetzal', dirigida por Miguel de la Quadra Salcedo, en honor del V centenario del nacimiento de esta infanta.

En la villa también se encuentra la casa solariega del reconocido y prestigioso escritor vallisoletano José Zorrilla, autor, entre otras obras literarias, de Don Juan Tenorio, obra que se representa tradicionalmente todos los años.

Celia Miravalles Calleja
es abogada colaboradora de agronews CyL.
Puedes enviar tus preguntas para Celia Miravalles a info@acor.es

¿Quién es preferente en un retracto: el comunero, el arrendatario o el colindante?

El retracto de fincas es el derecho colocarse, con las mismas condiciones y precio, en el lugar del que las había comprado. Es decir es un derecho de adquisición preferente de compra de la finca rústica.

Tienen este derecho los colindantes de fincas, los arrendatarios y los copropietarios.

Las sucesivas leyes de arrendamientos rústicos han ido regulando la preferencia del arrendatario; con la salvedad de la ley 49/2003 que entró en vigor en mayo de 2004 y que suprimió el derecho de retracto para los arrendatarios hasta que la reforma de la misma por Ley 26/2006 que entró en vigor en enero de 2006, y rehabilitó este derecho de retracto. Por tanto si el contrato de arrendamiento rústico se celebró entre mayo de 2004 y enero de 2006, tendrían preferencia los colindantes a los arrendatarios.

En conclusión, el arrendatario que haya iniciado el arrendamiento a partir de enero de 2006 y que además sea agricultor profesional tendrá derecho de retracto en toda transmisión intervivos de fincas rústicas (compraventa, donación, aportación a sociedad, permuta, adjudicación en pago..).

Este derecho prevalece o es preferente con respecto a cualquier otro derecho de adquisición, es decir prevalece frente al retracto de colindantes y de comuneros o copropietarios, con una excepción: es preferente el retracto de colindantes (art. 1523 Código Civil) cuando tanto la finca objeto de retracto y la finca colindante no excedan ninguna de 1 hectárea. Tampoco es aplicable cuando las tierras colindantes estén separadas por arroyos, acequias, barrancos, caminos, y otras servidumbres.

Preferencia entre arrendatario y colindante: es preferente el arrendatario, con una excepción:

Conforme el art. 22 Ley 49/2003, según modificación realizada por la ley 26/2006) el arrendatario tendrá derecho de retracto en toda transmisión intervivos de fincas rústicas.

Preferencia entre arrendatario y comunero o copropietario: es preferente el arrendatario, aplicando como hemos dicho el art. 22 de la Ley de Arrendamiento es preferente el arrendatario frente a los demás derechos de adquisición preferente

Preferencia entre comunero-copropietario y colindante: es preferente el copropietario. Y es que el art. 1524 del Código Civil el retracto de comuneros excluye el de colindantes.

Conclusión: Entre arrendatario y comunero es preferente el arrendatario (salvo que las fincas sean menores de 1 ha) ; y entre comunero y colindante es preferente el comunero.

FENDT
fendt.com | Fendt es una marca mundial de AGCO.
Preparado para más.
Nuevo Fendt 900 Vario.
Mayor eficiencia. Mayor agarre. Mayor versatilidad.
Mayor seguridad y facilidad de uso. Mayor inteligencia.
Descubre más en: 900.fendt.com
It's Fendt. Porque comprendemos la agricultura.

Dos legados podemos dar a nuestros hijos.
Uno son las raíces.
Y otro, las alas.
Feliz 2020
a toda la familia ACOR
acor